

Описание основных показателей

I. Представление данных, используемое в таблице Л

1293. Описание этих пунктов содержится в разделе VI.A.3

II. Альтернативные формы представления данных

A. Результаты деятельности или рентабельность

12. Прибыль или убытки после вычета расходов на выплату процентов

1294. Для расчета производственных затрат и величины прибыли или убытков от производственной деятельности независимо от величины собственного или заемного капитала предприятия согласно СНС, в величину прибыли в таблице Л не включается сумма процентов, не относимых к производственным расходам. Показатель, рассматриваемый в данной категории, показывает прибыль или убытки с учетом того, что выплаты процентов включаются в расходы, связанные с производственной деятельностью.

13. Доход до вычета прямых налогов и выплаты процентов

1295. В качестве показателя прибыли на суммарную стоимость чистых активов предприятия, независимо от того, какая доля капитала является собственной, а какая заемной, доход предприятия исчисляется до вычета процентов, выплачиваемых по заемным средствам.

14. Текущее превышение доходов над расходами (сбережения)

1296. Та часть текущего дохода предприятия, которая не используется для покрытия текущих расходов, уплаты налогов и распределения, представляет собой сбережения, которые могут быть использованы для других целей, как например, осуществление капитальных трансфертов и приобретение капитальных и финансовых активов. Величина сбережений рассчитывается как разница между нераспределенным доходом и суммой чистой прибыли от реализации капитальных активов и чистого объема полученных капитальных трансфертов.

15. Текущее превышение доходов над расходами до получения трансфертов (собственные сбережения)

1297. Хотя полученные текущие трансферты, включая субсидии, образуют часть текущего дохода, большое значение уделяется накоплениям предприятий за счет полученной ими выручки; при этом исключаются средства, полученные от других на безвозмездной основе. Собственные сбережения представляют собой разницу между величиной текущего превышения доходов над расходами и суммой полученных текущих трансфертов.

16. Инвестируемая прибыль

1298. После перечисления средств в резервы на обязательное погашение долгов, доход, не распределенный предприятием в течение каждого периода, плюс отчисления, связанные с потреблением основного капитала и нематериальных активов, могут быть использованы для инвестирования в капитальные и финансовые активы. Предварительные оценки объема средств, необходимых для погашения долга в течение года, показываются в начальном балансе.

B. Капиталообразование

17. Валовое накопление основного капитала

1299. Вложения в основной капитал или основные фонды предприятия, например, здания и оборудование, за любой период времени складываются из приобретения таких активов, а также строительства или производства таких активов для собственных нужд за вычетом реализации указанных активов. Прочие капитальные активы, такие как материальные

оборотные средства, нематериальные активы и земля, в понятие основного капитала не включаются.

18. Чистое накопление основного капитала

1300. Прирост основного капитала не является величиной, равной его накоплению, поскольку некоторая часть имеющихся основных фондов потребляется в процессе производства в течение каждого периода. Для того чтобы измерить чистый прирост основного капитала, необходимо рассчитать величину чистого накопления, которая равна валовому накоплению за вычетом потребления основного капитала в течение указанного периода.

19. Валовое капиталобразование

1301. Так как прирост запасов материальных оборотных средств также влияет на величину капитальных активов, произведенных за период с целью их использования в будущем, его значение добавляется к валовому накоплению основного капитала, чтобы получить валовое капиталобразование. Земля и нематериальные активы в данный показатель не включаются.

20. Чистое капиталобразование

1302. Для расчета чистого капиталобразования прирост материальных оборотных средств прибавляется к величине чистого накопления основного капитала.

В. Финансирование

1303. Так как ликвидность предприятия определяется его способностью к реализации краткосрочных активов для оплаты своих краткосрочных обязательств, анализ категории финансирования для предприятия сконцентрирован на изменениях, имеющих место в краткосрочных и долгосрочных активах и обязательствах. По определению, долгосрочные активы и обязательства — это такие активы и обязательства, срок погашения которых превышает один год.

21. Потребность в долгосрочном финансировании

1304. Ввиду того что по определению срок службы основного капитала, нематериальных активов и земли составляет более одного года, не следует рассчитывать на то, что средств, поступающих в процессе их нормального использования на протяжении одного года, окажется достаточно для погашения заимствования, которое связано с расходами на их приобретение. Это не относится к запасам материальных оборотных средств, которые считаются текущими или краткосрочными капитальными активами. Потребность в долгосрочном финансировании возникает из-за прироста нетекущих активов, то есть основного капитала, нематериальных активов и земли, который не может быть покрыт за счет нераспределенного дохода за вычетом суммы изменения запасов материальных оборотных средств и резервов на восполнение потребленного основного капитала и нематериальных активов.

22. Долгосрочное финансирование

1305. Эта категория исчисляется как разница между суммой чистого прироста долгосрочных обязательств и долевого участия и чистым приростом долгосрочных финансовых активов.

23. Краткосрочное финансирование

1306. Оно измеряется как разница между чистым приростом краткосрочных обязательств и чистым приростом краткосрочных финансовых активов.

23.1. Изменение величины торговой кредиторской и дебиторской задолженности

1307. Эти требования и обязательства показываются отдельно, так как они возникают в процессе производства и реализации продукции и должны быть оплачены в ходе нормальной хозяйственной деятельности. Данная статья исчисляется как чистый прирост суммы кредиторской задолженности поставщикам и начисленных расходов минус чистый прирост дебиторской задолженности заказчиков и расходов на предоплату.

23.2. Прочее краткосрочное финансирование

1308. Сюда включается краткосрочное финансирование, осуществляемое не форме торговой кредиторской и дебиторской задолженности.

24. Изменение величины оборотного капитала

1309. Разность между текущими активами и текущими обязательствами называется оборотным капиталом. Эта величина является главным показателем ликвидности предприятия, так как она показывает объем ликвидных средств, получаемых на базе текущих активов, который превышает сумму, необходимую для оплаты текущих обязательств. Избыток долгосрочного финансирования над потребностью в таком финансировании является добавкой к оборотному капиталу. Оборотный капитал можно также рассматривать как превышение суммы собственного капитала и долгосрочных обязательств над долгосрочными активами, что отражает сумму долгосрочных средств предприятия сверх имеющихся у него долгосрочных активов. Изменение в величине оборотного капитала — долгосрочное финансирование минус потребность в долгосрочном финансировании — показывает объем дополнительного собственного капитала (через дополнительный нераспределенный доход) и дополнительного долгосрочного заимствования, обеспеченных предприятием сверх чистого прироста нетекущих активов.

25. Потребность в краткосрочном финансировании

1310. Часть возросших краткосрочных активов, связанная с увеличением запасов материальных оборотных средств, не обеспеченная приростом оборотного капитала и финансирования за счет торговой кредиторской и дебиторской задолженности, ведет к возникновению потребности в краткосрочном финансировании.

Г. Показатели финансовой отдачи

1311. Для оценки ряда аспектов, связанных с финансовым положением предприятия, лучше всего использовать показатели, которые позволяют проводить сравнения во времени и с другими предприятиями, занимающимися подобными видами деятельности, безотносительно к общему масштабу их деятельности.

26. Соотношение между заемными и собственными средствами

1312. Отношение общей суммы обязательств к собственному капиталу, иногда называемое соотношением между заемными и собственными средствами, является показателем экономической устойчивости или платежеспособности предприятия. Он сравнивает весь капитал, полученный путем заимствования, включая как краткосрочные, так и долгосрочные обязательства, с собственным капиталом, представленным в форме обыкновенных акций или долевого участия. Чем меньше это соотношение, тем более платежеспособно предприятие.

27. Отношение собственного капитала к чистым суммарным активам

1313. Подобно предыдущему коэффициенту, отношение собственного капитала к чистым суммарным активам измеряет экономическую устойчивость, или платежеспособность, предприятия. Оно показывает, насколько может сократиться общая сумма активов, прежде чем исчезнут собственные средства и, таким образом, оставшихся активов будет уже недостаточно для покрытия всех обязательств.

28. Отношение краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам

1314. Отношение краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам, иногда называемое показателем достаточности оборотного капитала, отражает финансовую состоятельность или ликвидность предприятия в краткосрочном плане. Чем больше эта величина, тем выше уровень ликвидности. Этот показатель выражает в виде соотношения разницу между краткосрочными активами и краткосрочными обязательствами, называемую оборотным капиталом.

29. Отношение дебиторской задолженности к месячному объему продаж

1315. Отношение дебиторской задолженности к месячному объему продаж предприятия может служить показателем эффективности сбора просроченных платежей этим предприятием со своих заказчиков.

30. Отношение запасов материальных оборотных средств к месячному объему продаж

1316. Данное отношение является одним из показателей эффективности использования предприятием своих запасов материальных оборотных средств.

Д. Операции с органами государственного управления

1317. Для определения затрат или доходов органов государственного управления за данный период, связанных с деятельностью принадлежащих им и/или контролируемых ими нефинансовых государственных предприятий, операции между каждым предприятием и данным органом управления по возможности объединяются. В одну категорию сводятся данные о трансфертах, переданных каждому предприятию данным государственным органом, а затем вычитаются трансферты, налоги и доходы от собственности, полученные им от каждого нефинансового предприятия. Второй показатель отражает изменения в величине долевого участия в собственном капитале предприятия и чистого финансирования со стороны органов государственного управления, исключая при этом изменения в торговой кредиторской и дебиторской задолженности. Третий показатель измеряет объем продаж предприятий органам государственного управления.

31. Трансферты, налоги и доходы от собственности, нетто

1318. Чистый поток трансфертов, налогов и доходов от собственности между предприятием и органами государственного управления наиболее прямым образом измеряет затраты или доходы последнего в каждом периоде, не приводя к требованиям о будущих выплатах. Суммы процентов, полученные предприятием от органов управления, обычно не включаются, так как в большинстве случаев процентные платежи представляют собой прибыль от размещения предприятием своих ликвидных активов. Сюда также не включаются взносы работодателей в фонды социального страхования, поскольку они представляют собой основной элемент затрат для всех предприятий.

32. Изменение величины долевого участия в собственном капитале и прочее финансирование

1319. Сальдо между заимствованием, осуществляемым между органами государственного управления и предприятием, и его погашением, а также сальдо между предоставленным предприятию и изъятым у него капиталом в форме акций или долевого участия представляет собой показатель чистого финансирования, полученного предприятием от органов управления в каждом данном периоде. Финансирование посредством изменения кредиторской и дебиторской задолженности порой труднее выделить, и поэтому оно не включается.

33. Объем продаж органам государственного управления

1320. Объем продаж нефинансовых государственных предприятий органам государственного управления может служить полезным показателем взаимоотношений типа поставщик-заказчик, существующих между предприятием и государственными органами. Примером может служить объем продаж предприятия органам управления или объем закупок определенного вида продукции, осуществляемых этими органами у данного предприятия.

VI.A.2. Баланс активов и пассивов

1321. В то время как отчет о хозяйственной деятельности, или отчет о прибылях и убытках предприятия, показывает потоки операций за отчетный период, балансовая ведомость отражает финансовое положение в результате этой деятельности на конец периода. Баланс активов и пассивов предприятия составляется таким образом, чтобы обеспечить

сбалансированность между величиной суммарных чистых активов и суммой обязательств и собственного капитала, причем собственный капитал является остаточной или балансирующей статьей, которая представляет собой истинную стоимость предприятия и является показателем его платежеспособности. Ликвидность предприятия в балансе определяется путем проведения разграничения между текущими и другими активами и обязательствами. Текущие активы и обязательства обычно находятся в обороте и реализуются в течение производственного и торгового цикла, во время которого основной капитал и земля предприятия используются для обработки запасов сырья, реализации готовой продукции, инкассации причитающихся сумм и наличной оплаты поставщиков, кредиторов, владельцев акций, рабочей силы и налогов, а также для восполнения потребленного основного капитала. Принято, что срок погашения краткосрочных активов и обязательств составляет год или менее года. Таким образом, текущие активы (или оборотные фонды) включают запасы сырья и кредиторскую задолженность по ним; незавершенное производство, еще не реализованную готовую продукцию и соответствующие начисленные расходы, связанные с зарплатой, налоговыми платежами, выплатой процентов и т.д.; кредиторскую задолженность за реализованную продукцию; авуары наличных денег и депозиты; заемные средства, подлежащие возврату через год или ранее. Основные статьи баланса нефинансового государственного предприятия приводятся в таблице К и описываются ниже.

1322. Для проведения точных оценок и анализа как баланса предприятия, так и его отчета о прибылях и убытках требуется раздельное ведение учета на валовой основе для каждой категории активов и пассивов, где, например, избегался бы любой зачет налоговых обязательств предприятия против дебиторской задолженности органов государственного управления.

[ТК] Таблица К. Баланс активов и пассивов нефинансового государственного предприятия
(на конец периода)

I. Суммарные чистые активы (1+4+5) (=II)

1. Текущие активы
 - 1.1. Наличные деньги и депозиты
 - 1.2. Дебиторская задолженность (счета к получению)
 - 1.2.1. Органов государственного управления
 - 1.2.2. Других
 - 1.3. Запасы материальных оборотных средств
2. Общая стоимость основного капитала и земли
3. Минус: амортизация (потребление)
4. Чистая стоимость основного капитала и земли (2 — 3)
5. Прочие активы

II. Общая сумма обязательств и собственный капитал (=I)

6. Текущие обязательства
 - 6.1. Обязательства по торговым сделкам
 - 6.1.1. Кредиторская задолженность (счета к оплате)
 - 6.1.2. Начисленные расходы
 - 6.2. Заимствование со сроком погашения до одного года
 - 6.2.1. Краткосрочное заимствование
 - 6.2.2. Долгосрочное заимствование, подлежащее погашению в течение года
7. Заимствование со сроком погашения более года
8. Стоимость собственного капитала
 - 8.1. Оплаченная часть акционерного капитала
 - 8.1.1. Органы государственного управления
 - 8.1.2. Прочие
 - 8.2. Резервы

I. Суммарные чистые активы (1+4+5) (=II)

1323. Суммарные активы состоят из текущих активов, чистой стоимости основного капитала, земли и других активов в соответствии с определениями, приводимыми ниже.

1. Текущие активы

1324. Текущие активы состоят из резервов наличных денег и депозитов, дебиторской задолженности и материальных оборотных средств.

1.1. Наличные деньги и депозиты

1325. Эта категория включает наличные деньги, депозиты до востребования и краткосрочные вклады в финансовых учреждениях. Она также может включать чеки и векселя в процессе инкассации, подлежащие оплате в течение 15 дней. Не показываются чеки и векселя, возвращенные неоплаченными, или просроченная дебиторская задолженность, которые должны включаться в прочие активы (5).

1.2. Дебиторская задолженность (счета к получению)

1326. Эта категория охватывает требования к другим по оплате фактически реализованной продукции. Требования, которые не оплачены в течение нормальных для торгового цикла сроков или которые возвращены как неоплаченные, должны быть показаны как прочие активы (5), так как они не могут более использоваться предприятием в рамках нормального производственного цикла для осуществления расчетов с поставщиками и выплаты начисленных расходов. К прочим активам (5) должны относиться также ссуды и авансы филиалам и поставщикам и расходы на предоплату, которые, по всей вероятности, не будут погашены или возвращены в течение данного производственного цикла.

1.2.1. Органов государственного управления

1327. В этой категории показывается дебиторская задолженность со стороны органов государственного управления.

1.2.2. Других

1328. Здесь показывается любая дебиторская задолженность за исключением задолженности органов управления.

1.3. Запасы материальных оборотных средств

1329. В товарно-материальные запасы, или материальные оборотные средства, включаются запасы сырья, незавершенное производство и готовая продукция. Предприятия, занимающиеся реализацией услуг, могут не иметь запасов материальных оборотных средств, а предприятия, осуществляющие закупки готовой продукции, могут не держать запасов сырья или не иметь незавершенного производства. В категорию материальных оборотных средств должны включаться только те запасы товаров, которые используются в производственном цикле предприятия. Стоимостная оценка запасов материальных оборотных средств имеет особую важность для составления качественного баланса предприятия. С целью соблюдения экономических нормативов, стоимость сырья обычно следует оценивать на основе затрат на его приобретение либо по его восстановительной стоимости, в зависимости от того, какая из них ниже, а незавершенное производство и готовую продукцию — по цене приобретения или по сумме восстановительной стоимости и начисленных расходов, причем используется меньшая сумма. Для достижения согласованности и избежания большого разброса в оценках, учет материальных запасов должен вестись в хронологическом порядке их поступления и последующего использования.

2. Общая стоимость основного капитала и земли

1330. Данная категория включает землю, здания, машины и оборудование предприятия, стоимость которых превышает некоторый установленный минимум, а срок использования в процессе производства и торговом цикле по реализации товаров и услуг составляет более

одного года. Предметы и материалы, приобретенные для переработки и последующей реализации, включаются не в эту категорию, а в материальные оборотные средства (1.3).

1331. В эту категорию включается также стоимость товаров и услуг, включенных в действующие основные фонды с целью продления срока их службы, повышения их производительности, улучшения их отдачи или с целью их реконструкции, однако сюда не включаются затраты на техническое обслуживание и текущий ремонт. Здесь также показывается стоимость товаров и услуг, вложенных в землю, и затраты понесенные в связи с передачей права собственности на землю, здания и другие активы, относимые к основному капиталу. В основной капитал (или основные фонды) не включается мелкий инструмент, рабочая одежда, запасные части и оборудование небольшой стоимости, даже если их нормальный срок службы превышает один год.

1332. Стоимость суммарных основных фондов оценивается по первоначальной стоимости их приобретения плюс затраты на любые последующие усовершенствования до вычета накопленных амортизационных отчислений. При некоторых обстоятельствах, например, в условиях значительной инфляции, может быть проведена общая переоценка активов, включая общую стоимость основного капитала.

1333. Когда основные фонды и земля используются предприятием на условиях аренды, предусматривающей окупаемость по меньшей мере трех четвертей их экономической стоимости, включая сопутствующие издержки, основные фонды и земля показываются в данной категории с учетом амортизационных отчислений, сделанных на протяжении срока аренды, при этом сумма регулярных арендных платежей включается в обязательства.

3. Минус: амортизация

1334. Чтобы отразить уменьшение стоимости зданий, машин и оборудования, нормальный срок службы которых составляет более одного года, их стоимость, как правило, амортизируется в течение ряда лет, на которые рассчитан срок их службы. Земля обычно не амортизируется, если только она не сдается в аренду на условиях, при которых окупается по меньшей мере три четверти ее стоимости, включая сопутствующие издержки; в таком случае ее стоимость списывается в течение срока аренды. Амортизация или потребление основного капитала определяется в СНС как:

Восстановительная стоимость основных воспроизводимых фондов, выраженная в текущих ценах ... которая была потреблена на протяжении отчетного периода в результате нормального физического износа, нормального процесса морального старения и обычных повреждений. Непредвиденный моральный износ, повреждения в результате крупных катастроф и истощение природных ресурсов при этом не учитываются.

1335. Потребление (износ) основного капитала в течение каждого периода включается в производственные затраты, а в данной категории, вплоть до даты составления баланса предприятия, показывается накопленная сумма амортизационных отчислений, которая выступает в качестве корректировки к общей стоимости основного капитала. Хотя в настоящем Руководстве не обсуждается методика оценки полезного срока службы и восстановительной стоимости основного капитала, следует отметить, что недостаточные отчисления на амортизацию приводят к завышению таких показателей, как прибыль, оборотный капитал, собственный капитал.

4. Чистая стоимость основного капитала и земля (2-3)

1336. Эта категория представляет собой текущую стоимость (с учетом амортизации) основных фондов и земли, принадлежащих предприятию или арендуемых им. Она равна категории 2 за вычетом категории 3.

5. Прочие активы

1337. В данную категорию включается чистая стоимость нематериальных активов, таких как патенты, авторские права, концессии, деловая репутация, неинкассируемые статьи, просроченная дебиторская задолженность и предварительно оплаченные расходы по таким статьям, как заработная плата, проценты и налоги. Такие активы, как правило, не могут быть реализованы за наличные немедленно в случае ликвидации предприятия. Мелкие статьи могут быть списаны как можно скорее, предпочтительно в течение года, более крупные статьи, такие как нематериальные активы, амортизируются в течение ряда лет.

II. Общая сумма обязательств и собственный капитал (=I)

1338. Эта величина является суммой текущих обязательств (6), заимствования со сроком погашения более одного года (7) и собственного капитала (8). Она равна суммарным чистым активам (I) и иногда называется итоговым балансом. В случае, если величина суммарных обязательств и стоимости собственного капитала отличается от величины суммарных чистых активов, стоимость собственного капитала должна быть скорректирована соответствующим образом.

6. Текущие обязательства

1339. Эта категория включает кредиторскую задолженность перед поставщиками, начисленные суммы для погашения задолженности другим и все прочие формы заимствования, подлежащего погашению в течение года.

6.1. Обязательства по торговым сделкам

1340. Эта статья охватывает обязательства перед поставщиками и другими единицами, которые должны быть оплачены в ходе нормальной хозяйственной деятельности.

6.1.1. Кредиторская задолженность (счета к оплате)

1341. К данной категории относятся суммы, подлежащие выплате поставщикам на условиях, предусмотренных в торговом контракте и иногда допускающих осуществление платежа спустя некоторое время после поставки, например, через 30 или 90 дней. Суммы, просроченные к уплате сверх нормального срока платежа, показываются не здесь, а в категории краткосрочного заимствования (6.2.1).

6.1.2. Начисленные расходы

1342. Эта статья включает начисленные суммы расходов, предназначенные для расчетов с кредиторами помимо поставщиков, срок платежа которых еще не наступил. Таким образом, она охватывает ряд расходов, накапливающихся непрерывно, но оплачиваемых через регулярные промежутки времени, как например, зарплата, налоги, проценты, отпускные, страховые премии. Расходы по просроченным платежам должны классифицироваться как краткосрочное заимствование.

6.2. Заимствование со сроком погашения до года

1343. В данную категорию включаются все формы заимствования, сроки погашения которого составляют менее года, а также просроченные платежи, подлежащие оплате не в ходе нормальной хозяйственной деятельности, а немедленно.

6.2.1. Краткосрочное заимствование

1344. Статья охватывает непогашенное заимствование, кроме торговой кредиторской задолженности, с первоначальным сроком погашения до года, а также задолженность, образовавшуюся в результате просроченных платежей кредиторам. Таким образом, сюда включаются любые формы краткосрочных кредитов, например, авансы, средства по овердрафту, учет торговых векселей, акцептов или простых векселей, учет аккредитивов, используемых для финансирования международной торговли, а также размещение краткосрочных долговых обязательств на финансовых рынках.

6.2.2. Долгосрочное заимствование, подлежащее погашению в течение года

1345. В данную категорию переносится любая форма заимствования, первоначальный срок погашения которого составляет более одного года и оставшийся срок до погашения которого составляет один год или менее.

7. Заимствование со сроком погашения более года

1346. Данная категория включает любое заимствование, до погашения которого осталось более одного года начиная с даты составления баланса. Таким образом, она охватывает все формы облигаций или долговых обязательств, включая конвертируемый долг, субординированный долг и привилегированный капитал (см. пункт 8.1), а также кредиты финансовых учреждений, других предприятий, включая материнские компании, государственные органы и международные организации развития, будь то срочные ссуды, среднесрочный или долгосрочный кредит, возобновляемый, или называемый как угодно кредит, при условии, что оставшийся договорный срок до погашения ссуды составляет более одного года с даты составления баланса. Такая классификация не зависит от того, является ссуда гарантированной или обеспеченной, а также для каких целей она предоставляется — на строительство объектов или для пополнения оборотного капитала. Суммы, подлежащие выплате по соглашению об аренде, предусматривающей окупаемость по меньшей мере трех четвертей стоимости этих товаров, включая сопутствующие издержки, должны рассматриваться как заимствование, при этом стоимость соответствующих активов должна включаться в основные фонды или землю и амортизироваться в течение срока аренды.

8. Собственный капитал

1347. Данная категория определяется как разница между суммарными чистыми активами и суммарными обязательствами и состоит из оплаченной части акционерного капитала и резервов.

8.1. Оплаченная часть акционерного капитала

1348. Данная статья показывает сумму, которая была фактически внесена владельцами акций в денежной или натуральной форме при создании предприятия и последующие изменения величины его капитала. Там, где имеет место также капитал, выпущенный по подписке, или уставный капитал, являющийся обязательством владельцев акций по обеспечению предприятия дополнительным капиталом в случае необходимости, в оплаченную часть капитала следует включать лишь фактически предоставленный капитал.

1349. Из оплаченной части акционерного капитала исключаются и классифицируются как заимствование со сроком погашения более одного года, привилегированный капитал, субординированный (или второстепенный) долг и конвертируемый долг. Привилегированный капитал является компонентом оплаченной части капитала, который имеет самый высокий приоритет либо в виде первоочередной оплаты в случае ликвидации предприятия, либо в виде выплаты фиксированных сумм дивидендов, что напоминает выплату процентов. Субординированный долг представляет собой разновидность привилегированного капитала, выпускаемого некоторыми предприятиями с целью привлечения необходимых им средств и подлежащего оплате во вторую очередь, то есть после того, как погашены все обычные долги. Такой капитал также не рассматривается как собственный капитал, а считается формой заимствования. Конвертируемый долг представляет собой долг предприятия, который может быть обращен в акции этого предприятия. Такой долг рассматривается как заимствование до тех пор, пока он не обращен в акции, после чего конвертируемый долг переносят в оплаченную часть акционерного капитала. Из оплаченной части акционерного капитала исключаются также варранты, которые обычно выпускаются вместе с долговыми обязательствами и дают их держателю право на покупку акций данного предприятия на оговоренных условиях. Варранты не являются ни долгом, ни оплаченной частью капитала, а остаются обязательством предприятия до тех пор, пока держатель не воспользуется своим правом купить акции по оговоренной цене. Варранты не должны показываться в

заимствовании или в оплаченной части капитала до тех пор, пока не произошла покупка акций, после чего купленные акции должны быть добавлены к оплаченной части акционерного капитала.

8.1.1. Органы государственного управления

1350. В этой категории показывается часть акционерного капитала, оплаченная органами государственного управления.

8.1.2. Прочие

1351. В эту категорию включается часть акционерного капитала, оплаченная другими (то есть помимо органов государственного управления).

8.2. Резервы

1352. Данная категория равна сумме накопленной нераспределенной прибыли за вычетом суммарных убытков. Разница в резервах, показываемых в балансовых ведомостях на начало и на конец года, равна нераспределенной прибыли или убыткам за отчетный год, отражаемой в отчете о прибылях и убытках.

VI.A.3. Отчет о прибылях и убытках

1353. Полный отчет о хозяйственной деятельности нефинансовых государственных предприятий представлен в таблице Л данного раздела, а ниже приводится описание входящих в него категорий. Отчет охватывает все операции (или потоки средств) нефинансовых государственных предприятий и содержит данные о непогашенных долговых обязательствах, сгруппированных по типу кредитора.

1354. Отчет состоит из отдельных частей, некоторые из которых по форме схожи с таблицами, отражающими различные аспекты деятельности органов государственного управления, которые представлены в главе IV данного Руководства. В отчет включаются следующие части: (а) счет текущих операций, охватывающий доходы и расходы, связанные с производством, (б) счет непроизводственной деятельности, прямые налоги и распределение предпринимательского дохода, (в) капитальные активы, (г) финансирование, классифицируемое по типу долгового обязательства, (д) финансирование, классифицируемое по типу кредитора и (е) непогашенный долг по типу кредитора.

1355. Доходы и расходы, связанные с основной (производственной) деятельностью, показаны отдельно от других операций предприятия, с тем чтобы можно было измерить производственные издержки и объем производства, которые находят отражение в величине прибыли или убытков от производственной деятельности. К ним добавляются доходы и расходы, не связанные с производственной деятельностью, в результате чего получается доход до вычета прямых налогов и распределения предпринимательского дохода. Любое чистое приобретение капитальных активов, не покрываемое за счет нераспределенной прибыли, оставшейся после уплаты налогов и распределения дохода, увеличивает потребность в финансировании, равную величине общей прибыли или убытков от производственной деятельности с обратным знаком, которая покрывается за счет финансирования. В отличие от органов государственного управления, финансирование предприятия осуществляется также за счет изменения величины собственного капитала и в силу того, что предприятия ведут свои счета на основе метода начислений, — изменения торговой кредиторской и дебиторской задолженности. Эти счета охватывают кредиторскую задолженность поставщикам, дебиторскую задолженность заказчиков за полученные товары, начисленные расходы, срок оплаты которых еще не наступил, и предоплаченные расходы. В классификации финансирования проводится разграничение между внутренним и внешним финансированием; финансовыми активами и обязательствами; долевым участием в капитале, торговой кредиторской и дебиторской задолженностью и чистым заимствованием; для категории

заимствования — между краткосрочным и долгосрочным заимствованием, а также между ссудами и ценными бумагами.

1356. Некоторые аспекты, которые отличают статистику нефинансовых предприятий от статистики органов государственного управления, очевидны. К ним относится использование учета на основе метода начислений с учетом амортизации в отличие от метода учета на кассовой основе; отделение производственной деятельности от других видов деятельности; отличающаяся трактовка запасов; использование другой классификации для категории кредитования. Капиталообразование органов управления включает лишь прирост стратегических или чрезвычайных запасов, запасов, приобретенных организациями, регулирующими деятельность рынка и функционирующими в рамках сектора государственного управления, а также изменение запасов зерна и других товаров, имеющих особо важное значение для страны. Капиталообразование предприятия включает прирост всех запасов материальных оборотных средств, приобретенных в течение определенного периода с целью их использования или реализации в будущем. В то время как изменения в товарных запасах органов управления могут быть определены на основе изменения объема различных материалов, которые выделяются из прочих государственных закупок и реализации товаров, изменения в товарно-материальных запасах предприятий представляют собой разницу между объемом почти всех их закупок и продаж.

1357. В то время как государственные органы могут осуществлять кредитование в интересах государственной политики, при этом оно объединяется с их расходами, любое приобретение финансовых активов предприятиями рассматривается как расходы, предназначенные для управления ликвидностью, и поэтому классифицируется в категории финансирования вместе с заимствованием.

1358. Отчет о хозяйственной деятельности (отчет о прибылях и убытках), приводимый в таблице II, может составляться для отдельного предприятия или группы предприятий с возможной разбивкой по отраслям, либо для сектора нефинансовых государственных предприятий в целом. Для отражения несоизмеримых показателей деятельности различных предприятий, данные о которых приводятся в комплексном отчете о хозяйственной деятельности, составляемом для нескольких предприятий, данные об их убытках и прибыли могут быть выделены и показаны как подкатегории под следующими заголовками: прибыль или убытки от производственной деятельности (3), доход до вычета налогов (6), доход после вычета налогов (8), нераспределенный доход (10) и потребность в финансировании (12).

**[ТЛ] Таблица Л. Деятельность нефинансовых государственных предприятий
(на основе метода начислений)****А. Счет производственной деятельности**

1. Доходы от производственной деятельности
 - 1.1. Реализация товаров и услуг
 - 1.1.1. Органам государственного управления
 - 1.1.2. Другим секторам
 - 1.2. Субсидии
 - 1.3. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом)
 - 1.4. Прирост запасов материальных оборотных средств, произведенных, но еще не реализованных товаров и незавершенного производства

2. Расходы, связанные с производственной деятельностью
 - 2.1. Оплата труда наемных работников
 - 2.1.1. Заработная плата
 - 2.1.2. Отчисления работодателей на социальное страхование
 - 2.1.3. Отчисления работодателей в программы пенсионного и социального обеспечения
 - 2.1.4. Другие виды оплаты труда
 - 2.2. Другие товары и услуги
 - 2.2.1. Приобретение
 - 2.2.2. Минус: изменение запасов приобретенных, но еще не использованных товаров
 - 2.3. Потребление основного капитала
 - 2.4. Потребление нематериальных активов
 - 2.5. Налоги и обязательные платежи, возникшие в процессе производства
 - 2.6. Прочие расходы, связанные с производственной деятельностью

3. Прибыль или убытки от производственной деятельности (1—2)

Б. Счет непроизводственной деятельности, прямые налоги, распределение доходов

4. Доходы от непроизводственной деятельности
 - 4.1. Трансферты (исключая субсидии)
 - 4.1.1. Текущие трансферты из негосударственных источников
 - 4.1.2. Капитальные трансферты
 - 4.1.2.1. Из государственных источников
 - 4.1.2.2. Из негосударственных источников
 - 4.2. Доходы от собственности
 - 4.2.1. Проценты
 - 4.2.1.1. От органов государственного управления
 - 4.2.1.2. Прочие
 - 4.2.2. Дивиденды и другие формы изъятия предпринимательского дохода
 - 4.2.2.1. От других нефинансовых государственных предприятий¹
 - 4.2.2.2. От других предприятий
 - 4.2.3. Земельная рента и лицензионные платежи
 - 4.3. Прибыль от реализации капитальных активов (цена реализации минус чистая балансовая стоимость)
 - 4.4. Прочие доходы от непроизводственной деятельности

**Таблица II (продолжение). Деятельность нефинансовых государственных предприятий
(на основе метода начислений)**

- 4.4.1. Страховые возмещения при страховании от несчастных случаев
- 4.4.2. Реализация товаров, бывших в употреблении, металлолома и отходов
- 4.4.3. Прочие доходы от непроизводственной деятельности, не отнесенные к другим категориям

- 5. Расходы, не связанные с производственной деятельностью
 - 5.1. Трансферты
 - 5.1.1. Текущие
 - 5.1.1.1. Органам государственного управления
 - 5.1.1.1.2. Пособия по социальному обеспечению, выплачиваемые без создания специальных фондов
 - 5.1.1.1.3. Прочие текущие трансферты
 - 5.1.1.2. Капитальные
 - 5.1.1.2.1. Органам государственного управления
 - 5.1.1.2.2. Прочие капитальные трансферты
 - 5.2. Выплаты процентов
 - 5.2.1. Органам государственного управления
 - 5.2.2. Прочие выплаты процентов
 - 5.3. Земельная рента и лицензионные платежи
 - 5.4. Убытки от реализации капитальных активов (чистая балансовая стоимость минус цена реализации)
 - 5.5. Прочие непроизводственные расходы
 - 5.5.1. Страховые премии по страхованию от несчастных случаев
 - 5.5.2. Прочие непроизводственные расходы, не отнесенные к другим категориям
- 6. Доход до вычета прямых налогов (1 — 2 + 4 — 5)
- 7. Начисленные прямые налоги
- 8. Доход после вычета налогов (6—7)
- 9. Дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода
 - 9.1. Другим нефинансовым государственным предприятиям¹
 - 9.2. Органам государственного управления
 - 9.3. Другим единицам
- 10. Нераспределенный доход (8—9)

- В. Капитальные активы**
 - 11. Чистое приобретение капитальных активов
 - 11.1. Приобретение минус реализация капитальных активов
 - 11.1.1. Приобретение капитальных активов
 - 11.1.1.1. Приобретение основного капитала
 - 11.1.1.2. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом)
 - 11.1.1.3. Изменение запасов материальных оборотных средств
 - 11.1.1.4. Земля
 - 11.1.1.5. Нематериальные активы
 - 11.1.2. Минус: чистая балансовая стоимость реализованных капитальных активов
 - 11.1.2.1. Основной капитал

**Таблица II (продолжение). Деятельность нефинансовых государственных предприятий
(на основе метода начислений)**

- 11.1.2.2. Земля
 - 11.1.2.3. Нематериальные активы
 - 11.2. Минус: потребление основного капитала
 - 11.3. Минус: потребление нематериальных активов

 - 12. Потребность в финансировании (11 — 10)

 - Г. Финансирование по типу долгового обязательства**

 - 13. Общее финансирование (14 + 17)

 - 14. Внутреннее финансирование (15 — 16)

 - 15. Изменение объема внутренних обязательств
 - 15.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале
 - 15.1.1. Другие нефинансовые государственные предприятия¹
 - 15.1.2. Органы государственного управления
 - 15.1.3. Другие экономические единицы-резиденты
 - 15.2. Изменение величины торговой кредиторской задолженности
 - 15.2.1. Изменение величины кредиторской задолженности
 - 15.2.2. Изменение величины начисленных расходов
 - 15.2.2.1. Налоги
 - 15.2.2.1.1. Косвенные налоги
 - 15.2.2.1.2. Прямые налоги
 - 15.2.2.2. Начисленные проценты
 - 15.2.2.3. Прочие начисленные расходы
 - 15.3. Чистый объем внутреннего заимствования
 - 15.3.1. Долгосрочное внутреннее заимствование
 - 15.3.1.1. Долгосрочные облигации
 - 15.3.1.2. Долгосрочные ссуды
 - 15.3.2. Краткосрочное внутреннее заимствование
 - 15.3.2.1. Краткосрочные облигации и векселя
 - 15.3.2.2. Краткосрочные ссуды
-
16. Изменение объема внутренних финансовых активов
 - 16.1. Изменение величины торговой дебиторской задолженности
 - 16.1.1. Изменение величины дебиторской задолженности
 - 16.1.2. Изменение величины расходов на предварительную оплату
 - 16.1.2.1. Налоги
 - 16.1.2.1.1. Косвенные налоги
 - 16.1.2.1.2. Прямые налоги
 - 16.1.2.2. Прочие расходы на предварительную оплату
 - 16.2. Изменение объема прочих внутренних финансовых активов
 - 16.2.1. Долгосрочные активы
 - 16.2.1.1. Долгосрочные облигации
 - 16.2.1.2. Долгосрочные ссуды
 - 16.2.1.3. Корпоративные и квазикорпоративные акции
 - 16.2.2. Краткосрочные активы
 - 16.2.2.1. Наличные деньги и депозиты

**Таблица Л (продолжение). Деятельность нефинансовых государственных предприятий
(на основе метода начислений)**

16.2.2.2. Краткосрочные облигации и векселя

16.2.2.3. Краткосрочные ссуды

17. Внешнее финансирование (18—19)

18. Изменение объема внешних обязательств

18.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале

18.2. Изменение величины торговой кредиторской задолженности

18.2.1. Изменение величины кредиторской задолженности

18.2.2. Изменение величины начисленных расходов

18.2.2.1. Начисленные проценты

18.2.2.2. Прочие начисленные расходы

18.3. Чистый объем внешнего заимствования

18.3.1. Долгосрочное

18.3.1.1. Долгосрочные облигации

18.3.1.2. Долгосрочные ссуды

18.3.2. Краткосрочное

18.3.2.1. Краткосрочные облигации и векселя

18.3.2.2. Краткосрочные ссуды

19. Изменение величины финансовых активов за рубежом

19.1. Изменение величины торговой дебиторской задолженности

19.1.1. Изменение величины дебиторской задолженности

19.1.2. Изменение величины расходов на предварительную оплату

19.2. Изменение величины прочих финансовых активов за рубежом

19.2.1. Долгосрочные активы

19.2.1.1. Долгосрочные облигации

19.2.1.2. Долгосрочные ссуды

19.2.1.3. Корпоративные и квазикорпоративные акции

19.2.2. Краткосрочные активы

19.2.2.1. Наличные деньги и депозиты

19.2.2.2. Краткосрочные облигации и векселя

19.2.2.3. Краткосрочные ссуды

Д. Финансирование по типу кредитора

20. Внутреннее финансирование (исключая доленое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность)
(то же, что 15.3 — 16.2)

20.1. Другие нефинансовые государственные предприятия¹

20.2. Органы государственного управления

20.3. Органы денежно-кредитного регулирования

20.4. Депозитные банки

20.5. Прочее внутреннее финансирование

21. Внешнее финансирование (исключая доленое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность)
(то же, что 18.3 — 19.2)

21.1. Международные организации развития

21.2. Зарубежные органы управления

**Таблица Л. (окончание). Деятельность нефинансовых государственных предприятий
(на основе метода начислений)**

- 21.3. Банковские ссуды и авансы
- 21.4. Кредиты поставщиков
- 21.5. Прочее внешнее финансирование

Е. непогашенный долг по типу кредитора (на конец периода)

- 22. Общая сумма долга (исключая собственный капитал и торговую кредиторскую задолженность) (23 + 24)
- 23. Внутренний долг (исключая долевое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)
 - 23.1. Другие нефинансовые государственные предприятия¹
 - 23.2. Органы государственного управления
 - 23.3. Органы денежно-кредитного регулирования
 - 23.4. Депозитные банки
 - 23.5. Прочая внутренняя задолженность
- 24. Внешний долг (исключая собственный капитал и торговую кредиторскую задолженность)
 - 24.1. Международные организации развития
 - 24.2. Зарубежные органы управления
 - 24.3. Банковские ссуды и авансы
 - 24.4. Кредиты поставщиков
 - 24.5. Прочая внешняя задолженность

¹Исключаются при консолидации данных для сектора нефинансовых государственных предприятий.

*А. Счет производственной деятельности**1. Доходы от производственной деятельности*

1359. Данная категория охватывает суммы, начисляемые на счет предприятия в течение охватываемого периода в результате его производственной деятельности, торговых сделок, создания основного капитала собственными силами (хозяйственным способом), прироста запасов обработанных материальных оборотных средств, готовых для реализации, или товаров, представляющих собой незавершенное производство, а также вследствие получения государственных субсидий. Она не включает прибыль от инвестиций, выручку от реализации капитала или трансферты капитала, а также доходы от собственности непромышленного назначения.

1.1. Реализация товаров и услуг

1360. В эту категорию включается реализация товаров и услуг и сопутствующей продукции, арендная плата за имущество промышленного назначения, неустойки и штрафы, выплаченные заказчиками, доходы от рекламы и тому подобное. Суммы должны показываться за вычетом торговых скидок и возвратов.

1.1.1. Органам государственного управления

1361. Между органами управления и некоторыми нефинансовыми государственными предприятиями могут складываться отношения типа заказчик-поставщик. В данной статье показывается та часть общих продаж, которая была сделана напрямую органам государственного управления, при условии, что о них имеются соответствующие данные.

1.1.2. Другим единицам

1362. Эта категория охватывает реализацию продукции любым единицам, исключая органы государственного управления.

1.2. Субсидии

1363. В данной категории показываются все текущие трансферты, полученные предприятием от органов управления, будь то в связи с реализацией продукции, уровнем производства и цен, объемом отдельных ресурсов, понесенных убытков или в соответствии с любыми другими критериями. Текущие трансферты определяются как безвозмездные платежи, в результате которых не возникает и не погашается каких-либо финансовых требований и целью которых является любая деятельность за исключением капитальных затрат. Предполагается, что любые текущие трансферты позволяют обеспечить такой уровень цен, при котором другие доходы предприятия не возмещают производственных затрат. В данную категорию включаются также субсидии государственным предприятиям, получаемые ими на тех же условиях, что и частными предприятиями. При этом исключаются и классифицируются как доходы от непромышленной деятельности (4.1.2) капитальные трансферты, предназначенные для приобретения капитальных активов, возмещения ущерба, нанесенного предприятию в результате повреждения или разрушения этих активов, покрытия убытков, накопившихся за предыдущие периоды, либо компенсации непредвиденных потерь, имевших место по не зависящим от предприятия обстоятельствам. Безвозмездные невозвратные трансфертные платежи, которые имеют единовременный и явно нерегулярный характер для любой из сторон, как правило, считаются капитальными трансфертами.

1364. Платежи органов государственного управления, представляющие собой пополнение собственного капитала предприятия в форме акций или платежи, требующие возврата в будущем, включаются в категорию финансирования (15.1.2 или 15.3).

1365. Текущие трансферты из негосударственных источников классифицируются как доходы от непромышленной деятельности (4.1.1).

1.3. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом)

1366. Стоимость основных фондов, произведенных предприятием за данный период не для реализации, а для использования в собственных целях, включается в данную категорию и в статью расходов на приобретение капитальных активов (11.1.1.2). Например, сюда будут включаться здания и машины, построенные и произведенные самим предприятием для собственного пользования. Сюда также будут включаться любые усовершенствования существующих зданий и оборудования, осуществляемые собственными силами, которые повышают их производительность или удлиняют срок их службы и, следовательно, представляют собой увеличение основного капитала.

1.4. Прирост запасов материальных оборотных средств, произведенных, но еще не реализованных товаров и незавершенного производства

1367. Часть товаров, произведенных в течение каждого отчетного периода, остается не реализованной к концу периода, тогда как некоторое количество товаров, произведенных в предыдущие периоды, включается в продажи текущего периода. Поэтому для стоимостного выражения производственной деятельности текущего периода необходимо учитывать не только реализованные товары, но и товары, произведенные и добавленные к материальным оборотным средствам, которые предназначены для реализации в будущем. С этой целью к объему продаж каждого периода добавляются изменения в запасах материальных оборотных средств, незавершенного производства и произведенных, но еще не реализованных товаров, имевшие место между началом и концом периода. Стоимость определяется либо по цене приобретения плюс начисленные расходы, либо по восстановительной стоимости в зависимости от того, какая из них ниже, а учет запасов производится в хронологическом порядке их поступления и последующего использования для получения готовой продукции.

2. Расходы, связанные с производственной деятельностью

1368. Данная категория охватывает затраты, понесенные предприятием в течение отчетного периода в процессе производства и сбыта товаров и услуг, при сборе причитающихся ему доходов, в связи с эксплуатацией и текущим ремонтом производственных мощностей и общим управлением деятельностью предприятия. Затраты, понесенные в этих целях, включают оплату труда, прочее приобретение товаров и услуг за вычетом любого прироста запасов, приобретенных, но не использованных в течение отчетного периода материалов, потребление основного капитала и нематериальных активов, а также налоги, возникшие в процессе производства, но не налоги на доход или прибыль. Исключаются также затраты, понесенные в связи с собственностью, не предназначенной для производственных целей, капитальными затратами, погашением долга и любыми другими целями, не связанными непосредственно с производственной деятельностью предприятия.

2.1. Оплата труда наемных работников

1369. В эту категорию включаются затраты предприятия на оплату труда работников в форме заработной платы, отчислений на социальное страхование, отчислений в программы пенсионного и социального обеспечения, либо любые другие расходы в денежной или натуральной форме.

2.1.1. Заработная плата

1370. В данной статье показываются платежи, начисленные работникам за данный период в качестве компенсации за выполненные ими работы, до вычета налогов и взносов работников в схемы социального страхования и программы пенсионного и социального обеспечения. Включаются: основная заработная плата; дополнительная плата за сверхурочные часы, работу в ночное время и выходные дни; компенсация роста стоимости жизни, специальные пособия, компенсация стоимости жилья и проезда до места работы и обратно; премии, «тринадцатая зарплата» (дополнительная ежегодная выплата) и оплата официально признанных праздников или ежегодных отпусков. Возмещение работникам расходов, понесенных ими в связи с

выполняемой работой, в данную статью не включается, а показывается как прочее приобретение предприятием товаров и услуг (2.2.1).

2.1.2. Отчисления работодателей на социальное страхование

1371. Данная категория включает отчисления в схемы социального страхования, осуществляемые предприятием в качестве работодателя (см. раздел I.E), которые могут быть организованы органами управления любого уровня. Взносы работников в схемы социального страхования, удерживаемые предприятием из их заработной платы в качестве агента-посредника, показываются не здесь, а образуют часть заработной платы (2.1.1).

2.1.3. Отчисления работодателей в программы пенсионного и социального обеспечения

1372. В эту категорию включаются отчисления предприятия как работодателя в различные программы, через которые работники предприятия обеспечиваются пенсиями, пособиями по социальному обеспечению и другими пособиями, выплачиваемыми из сберегательных средств. Таким образом, здесь охватываются отчисления предприятия в качестве работодателя в пенсионные фонды, в фонды социального обеспечения, программы медицинского страхования, резервные фонды, общества взаимного страхования или другие сберегательные или страховые программы. Взносы работников, будь то удерживаемые из заработной платы или уплачиваемые напрямую, в данную статью не включаются.

2.1.4. Другие виды оплаты труда

1373. Эта категория включает прочие затраты, понесенные предприятием в связи с вознаграждением своих работников, как например, обеспечение их субсидированным жильем или приобретение прочих товаров и услуг, предоставляемых работникам в качестве натуральной оплаты их труда бесплатно или по сниженным ценам.

2.2. Прочие товары и услуги

1374. Товары и услуги, использованные в процессе производства, рассчитываются как приобретение (2.2.1) минус изменение запасов приобретенных, но еще не использованных товаров (2.2.2).

2.2.1. Приобретение

1375. Данная статья включает приобретение любых товаров, исключая капитальные активы и приобретение любых услуг, исключая услуги наемных работников. Таким образом, сюда включается приобретение материалов, канцелярских принадлежностей, топливо и освещение, ремонт и техническое обслуживание, печать, командировочные расходы, пользование телефоном и телеграфом, мелкий инструмент, рабочая одежда, запасные части и малоценное оборудование или оборудование, срок службы которого составляет менее одного года. Приобретение товаров и услуг должно показываться за вычетом всех возвратов, скидок или возмещений.

2.2.2. Минус: прирост запасов приобретенных, но еще не использованных товаров

1376. Часть товаров, приобретенных предприятием для дальнейшей обработки в течение каждого отчетного периода, остается не использованной к концу периода, тогда как некоторая часть товаров, приобретенных в предыдущие периоды, используется в процессе производства в течение текущего периода. Поэтому для отражения затрат, связанных с производственной деятельностью в текущем периоде, следует принять во внимание не только товары, приобретенные в текущем периоде, но и закупки товаров предыдущих лет, использованных в текущем периоде, минус приобретение товаров в текущем периоде с целью их использования в будущем. Поэтому из объема товаров, приобретенных в каждом периоде, вычитается прирост запасов приобретенных, но не использованных товаров, имевший место между началом и концом периода. Стоимость оценивается либо по цене приобретения, либо по восстановительной стоимости в зависимости от того, какая из них ниже, а учет товаров ведется

в порядке их поступления, то есть расходы на товары, поступающие из запасов, распределяются в порядке их поступления.

2.3. Потребление основного капитала

1377. Ввиду того что основной капитал (основные фонды) используется предприятием в процессе производства и реализации товаров и услуг в течение периода, превышающего один год, полная стоимость его приобретения не может быть включена в себестоимость продукции предприятия только того года, когда эти фонды были приобретены. Вместо этого стоимость приобретения основных фондов и их замены по мере необходимости распределяется по годам и включается в себестоимость продукции на протяжении ряда лет, пока на них начисляется амортизация. Амортизация, или потребление основного капитала, в течение отчетного периода определяется как восстановительная стоимость, выраженная в текущих ценах, которая была потреблена в результате нормального физического износа, ожидаемого процесса морального старения и обычных случайных повреждений.

1378. Помимо включения в производственные расходы, величина потребления основного капитала в течение каждого отчетного периода вычитается из стоимости приобретенного предприятием основного капитала (минус его реализация), с тем чтобы измерить чистое накопление основного капитала в течение указанного периода. Соответственно для определения чистого объема основного капитала в балансе активов и пассивов предприятия суммарное потребление основного капитала вычитается из стоимости его приобретения.

1379. Методы оценки срока службы и восстановительной стоимости основного капитала в данном Руководстве не обсуждаются. Однако следует отметить, что недооценка величины потребленного основного капитала ведет к завышению таких показателей, как полученная прибыль, оборотный капитал и чистая стоимость собственного капитала.

2.4. Потребление нематериальных активов

1380. Нематериальные активы — это активы, которым не соответствуют какие-либо обязательства, и поэтому они не представляют собой требований к другим. Нематериальные активы включают патенты, авторские права, торговые марки, денежную оценку неосязаемого капитала, права на эксплуатацию недр и рыболовных зон и прочие концессии и арендные договоры в отношении земли. Подобно стоимости основного капитала, стоимость приобретения нематериальных активов не может быть полностью включена в производственные затраты предприятия того года, когда они были приобретены. Стоимость нематериальных активов распределяется по годам и включается в себестоимость продукции предприятия на протяжении ожидаемого срока их службы.

2.5. Налоги и обязательные платежи, возникшие в процессе производства

1381. Налоги и обязательные платежи предприятия, обязательства по которым возникают в процессе производства независимо от того, прибыльно оно или убыточно, рассматриваются как производственные расходы. Сюда включаются все налоги производителей в связи с производством, реализацией, приобретением, арендой, импортом, экспортом, использованием или владением товарами, услугами и собственностью. Сюда включаются налоги предприятия на фонд заработной платы и рабочую силу (А.3), периодические налоги на недвижимое имущество (А.4.1), налоги на финансовые операции и операции с капиталом (А.4.4), прочие периодические налоги на собственность (А.4.6), внутренние налоги на товары и услуги (А.5), налоги на международную торговлю и внешние операции (А.6), гербовые сборы (А.7.2), прочие налоги (А.7.3) и обязательные административные сборы и платежи (часть А.9), в соответствии с определением, приведенным в разделе IV.А. Показанная сумма должна включать любые проценты по просроченным налоговым платежам, а также штрафы за просрочку или неполную уплату налогов за вычетом возврата налогов.

2.6. Прочие расходы, связанные с производственной деятельностью

1382. Сюда включаются все производственные затраты, не показанные выше в категориях с 2.1 по 2.5.

3. Прибыль или убытки от производственной деятельности (1 — 2)

1383. Прибыль или убытки исчисляются как разница между доходами от производственной деятельности (1) и производственными расходами (2), что соответствует концепции прибыли от основной деятельности, применяемой в СНС.

Б. Счет непроеизводственной деятельности, прямые налоги, распределение доходов

4. Доходы от непроеизводственной деятельности

1384. Данная категория включает суммы, начисляемые предприятию на протяжении отчетного периода в связи с деятельностью, отличной от его производственной деятельности. Таким образом, сюда включается прибыль от инвестиций, земли и нематериальных активов, доходы от прироста рыночной стоимости капитала, капитальные трансферты и любые текущие трансферты, исключая трансферты, полученные от органов государственного управления.

4.1. Трансферты (исключая субсидии)

1385. В данную категорию включаются поступления средств, переводимых предприятию в одностороннем порядке, которые не ведут к возникновению или погашению каких-либо финансовых требований, исключая текущие трансферты от органов государственного управления. Последние включаются в доходы от производственной деятельности, так как их назначением является обеспечение такого уровня цен, при котором другие доходы предприятия не возмещают производственных затрат. Таким образом, в данной статье отражаются трансферты, полученные из негосударственных источников для текущих целей, и трансферты для капитальных целей, полученные из любых источников.

4.1.1. Текущие трансферты из негосударственных источников

1386. В этой категории показываются любые безвозмездные поступления из негосударственных источников для текущих, но не капитальных целей.

4.1.2. Капитальные трансферты

1387. Эта категория включает безвозмездные поступления, предназначенные для финансирования расходов предприятия на приобретение капитальных активов или погашение долга, на возмещение убытков, связанных с повреждением или разрушением капитальных активов, компенсацию убытков, накопившихся в течение ряда лет, либо чрезвычайных потерь, вызванных причинами, не зависящими от предприятия. Безвозмездные, невозвратные поступления, носящие единовременный и явно нерегулярный характер для любой из сторон, участвующих в операции, рассматриваются обычно также как капитальные трансферты.

4.1.2.1. Государственные

1388. Сюда включаются капитальные трансферты, полученные от органов государственного управления. Однако поступления от органов управления, представляющие собой пополнение капитала в форме акций, или платежи, требующие возврата средств в будущем, классифицируются не в данной категории, а в категории финансирования (15.1.2. или 15.1.3).

4.1.2.2. Негосударственные

1389. Здесь показываются любые капитальные трансферты, за исключением полученных от органов государственного управления.

4.2. Доходы от собственности

1390. Эта категория включает доходы, получаемые за счет владения финансовыми активами, землей или нематериальными активами, такими как патенты, авторские права и торговые марки.

4.2.1. Проценты

1391. Сюда включаются доходы, возникающие в результате владения вкладами, векселями, облигациями, простыми векселями, ссудами и другими финансовыми требованиями.

4.2.1.1. Проценты от органов государственного управления

1392. В эту категорию включаются доходы в форме процентов, выплачиваемых органами государственного управления по ценным бумагам, ссудам или другим финансовым требованиям.

4.2.1.2. Прочие

1393. В эту категорию включаются все доходы в форме процентных платежей, за исключением процентов, выплачиваемых органами управления.

4.2.2. Дивиденды и другие формы изъятия предпринимательского дохода

1394. Данная категория включает все доходы от акций и других форм участия в капитале предприятий и корпораций.

4.2.2.1. От других нефинансовых государственных предприятий

1395. В эту категорию включаются дивиденды и другие формы изъятия предпринимательского дохода от других нефинансовых государственных предприятий. Эта категория исключается при консолидации данных для сектора нефинансовых государственных предприятий в целом.

4.2.2.2. От других предприятий

1396. В эту категорию показывается дивиденды и другие формы изъятия предпринимательского дохода, исключая получаемые от нефинансовых государственных предприятий.

4.2.3. Земельная рента и лицензионные платежи

1397. Данная категория включает плату за землю, используемую для сельского хозяйства или других целей, и доход от лицензионных платежей за концессии, права на разработку земельных недр или пользование патентами и авторскими правами. Арендная плата, полученная за пользование зданиями, машинами, оборудованием и т.д., рассматривается как платежи за услуги товарного типа, а не как доход от собственности, и классифицируется в категории доходов от производственной деятельности (1.1). Если земельную ренту невозможно отделить от арендной платы за пользование сооружениями, доход следует классифицировать на основе преобладающего элемента.

4.3. Прибыль от реализации капитальных активов (цена реализации минус чистая балансовая стоимость)

1398. Сюда включается прибыль от реализации основного капитала, земли и нематериальных активов, исчисляемая как разница между выручкой с продаж и соответствующей чистой балансовой стоимостью. Убытки от реализации капитальных активов классифицируются как непроизводственные расходы (5.4).

4.4. Прочие доходы от непроизводственной деятельности

1399. Эта категория охватывает доходы от непроизводственной деятельности, не включенные в категории с 4.1 по 4.3.

4.4.1. Страховые возмещения по страхованию от несчастных случаев

1400. Данная категория включает доходы, полученные в результате выплаты страхового возмещения по договору о страховании от несчастных случаев, охватывающем такие виды риска, как дорожно-транспортные происшествия, пожары, землетрясения и наводнения.

4.4.2. Реализация товаров, бывших в употреблении, металлолома и отходов

1401. В этой категории показываются поступления от продажи товаров, бывших в употреблении, металлолома и отходов. Доходы от реализации товаров, бывших в употреблении, металлолома и отходов не считаются доходами, возникающими в результате производственной деятельности в текущем периоде, и поэтому они должны отражаться в данной статье как часть доходов, не связанных с производством.

4.4.3. Прочие доходы от непроизводственной деятельности, не отнесенные к другим категориям

1402. Здесь показываются любые доходы от непроизводственной деятельности, не включенные в предыдущие категории.

5. Расходы, не связанные с производственной деятельностью

1403. Данная категория охватывает расходы, которые не связаны непосредственно с производственной деятельностью, приобретением капитальных и финансовых активов, налогами, распределением прибыли владельцам акций или погашением финансовых требований. Таким образом, сюда включаются расходы по выплате процентов, земельная рента и лицензионные платежи, трансферты и убытки от реализации капитальных активов.

5.1. Трансферты

1404. Сюда включаются любые односторонние платежи, не ведущие к возникновению или погашению финансовых требований, независимо от того, для каких целей они предназначены — капитальных или текущих.

5.1.1. Текущие

1405. Эта категория включает все трансферты, передаваемые для текущих целей, разнообразного или неуказанного характера, исключая трансферты для капитальных целей, описанные в пункте 5.1.2.

5.1.1.1. Органам государственного управления

1406. Текущие трансферты органам управления, включаемые в данную статью, следует отличать от налогов (2.5 и 7), распределения предпринимательского дохода (9.2), возврата вложенного акционерного капитала (15.1.2) или погашения заимствования, полученного у государственных органов (15.3).

5.1.1.2. Пособия по социальному обеспечению, выплачиваемые без создания специальных фондов

1407. Эта категория включает расходы на выплату социальных пособий работникам и членам их семей, исключая расходы на оплату труда работников. Таким образом, сюда будут включаться расходы на выплату пособий по старости, нетрудоспособности, болезни и стипендий.

5.1.1.3. Прочие текущие трансферты

1408. В данной статье показываются текущие трансферты, иные чем трансферты органам управления или трансферты нынешним и бывшим служащим. К ним относятся трансферты домашним хозяйствам и некоммерческим учреждениям.

5.1.2. Капитальные

1409. Капитальные трансферты — это трансферты, предназначенные для финансирования расходов их получателей, связанных с приобретением капитальных активов или выплатой долга, возмещением убытков в связи с повреждением или разрушением капитальных активов, либо компенсацией убытков, накопившихся в течение ряда лет, или же чрезвычайных потерь, понесенных в результате обстоятельств, не поддающихся контролю со стороны получателя трансферта. К капитальным трансфертам относятся также такие трансферты, которые носят единовременный и явно не регулярный характер для любой из сторон, участвующих в операции. Трансферты для целей разнообразного или неуказанного характера классифицируются как текущие трансферты.

5.1.2.1. Органам государственного управления

1410. Капитальные трансферты органам государственного управления следует отличать от возврата вложенного капитала (15.1.2), погашения заимствования (15.3), распределения предпринимательского дохода (9.2) или налогов (2.5 и 7).

5.1.2.2. Прочие капитальные трансферты

1411. В этой категории показаны капитальные трансферты помимо трансфертов органам государственного управления.

5.2. Выплаты процентов

1412. Данная категория включает проценты, начисляемые в течение отчетного периода по невыплаченным долгам другим единицам, которые следует отличать от погашения основной суммы долга, классифицируемого в категории финансирования.

5.2.1. Органам государственного управления

1413. Здесь показываются проценты, начисляемые в течение отчетного периода по задолженности органам государственного управления.

5.2.2. Прочие выплаты процентов

1414. Эта рубрика охватывает платежи процентов, начисляемые в течение отчетного периода по долгам другим кредиторам, исключая органы государственного управления.

5.3. Земельная рента и лицензионные платежи

1415. Сюда включаются расходы на аренду земли и пользование патентами, авторскими правами, концессиями и правами на разработку земельных недр. Если плата за аренду земли не может быть отделена от арендной платы за расположенные на ней сооружения, которая рассматривается как приобретение товаров и услуг (2.2.1), то в этом случае расходы следует классифицировать на базе преобладающего элемента.

5.4. Убытки от реализации капитальных активов (чистая балансовая стоимость минус цена реализации)

1416. Данная категория отражает убытки от реализации основного капитала, нематериальных активов, исчисленные как разница между выручкой от их продажи и соответствующей чистой балансовой стоимостью этих активов. Прибыль от реализации основного капитала классифицируется как доходы от непроизводственной деятельности (4.3).

5.5. Прочие непроизводственные расходы

1417. Эта категория включает расходы на непроизводственную деятельность, не охваченные в категориях с 5.1 по 5.4 выше.

5.5.1. Страховые премии по страхованию от несчастных случаев

1418. В эту категорию включаются страховые премии, выплачиваемые по договору о страховании от несчастных случаев, охватывающему такие виды риска как дорожно-транспортные происшествия, пожары, землетрясения и наводнения.

5.5.2. Прочие непроизводственные расходы, не отнесенные к другим категориям

1419. К этой категории относятся все прочие расходы, связанные с непроизводственной деятельностью.

6. Доход до вычета прямых налогов (1 — 2 + 4 — 5)

1420. Данная категория исчисляется как сумма прибыли или убытков от производственной деятельности (3) и доходов от непроизводственной деятельности (4) минус расходы на непроизводственную деятельность (5).

7. Начисленные прямые налоги

1421. Сюда включаются подоходные налоги, налоги на прибыль и на увеличение рыночной стоимости капитала (А.1.2) и периодические налоги на чистую стоимость имущества (А.4.2), уплаченные в течение отчетного периода, в соответствии с определением, приведенным в разделе IVA.

8. Доход после вычета налогов (6 — 7)

1422. Данная категория исчисляется как сумма прибыли или убытков от производственной деятельности (3) и доходов от непроизводственной деятельности (4) минус расходы на непроизводственную деятельность (5) и минус начисленные прямые налоги (7).

9. Дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода

1423. Здесь показывается распределение предпринимательского дохода владельцам акций или другие формы участия в собственном капитале предприятий.

9.1. Другим нефинансовым государственным предприятиям

1424. В данной статье классифицируются дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода другим нефинансовым государственным предприятиям; при консолидации сектора нефинансовых государственных предприятий данная статья исключается.

9.2. Органам государственного управления

1425. В эту категорию включаются дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода органам государственного управления; их следует отличать от налогов (2.5 и 7), трансфертов (5.1.1.1 и 5.1.2.1), возврата вложенного капитала (15.1.2) и погашения заимствования (15.3).

9.3. Другим единицам

1426. Сюда включаются дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода другим единицам, исключая выплаты органам государственного управления и нефинансовым государственным предприятиям.

10. Нераспределенный доход (8 — 9)

1427. Данная статья представляет собой доход предприятия после вычета налогов и распределения предпринимательского дохода. Его величина рассчитывается как разница между распределением предпринимательского дохода (9) и доходом после вычета налогов (8).

В. Капитальные активы

11. Чистое приобретение капитальных активов

1428. Эта категория включает приобретение основного капитала (основных фондов), нематериальных активов и земли и изменение в запасах материальных оборотных средств минус чистая балансовая стоимость таких активов, исключая проданные материальные оборотные средства, минус потребление основного капитала и нематериальных активов в течение отчетного периода. Доходы от прироста рыночной стоимости капитала и убытки от

реализации основного капитала, нематериальных активов и земли, исчисленные как разница между ценой реализации и чистой балансовой стоимостью, классифицируются соответственно как доходы и расходы от непроеизводственной деятельности (4.3 и 5.4).

11.1. Приобретение минус реализация капитальных активов

1429. В статье показывается приобретение основного капитала, нематериальных активов и земли за вычетом их продаж, а также изменение в запасах материальных оборотных средств.

11.1.1. Приобретение капитальных активов

1430. В эту категорию включаются расходы на приобретение основного капитала, нематериальных активов, земли и изменение в запасах материальных оборотных средств.

11.1.1.1. Приобретение основного капитала

1431. Данная категория включает приобретение у других единиц зданий, машин и оборудования, стоимость которых превышает некоторую минимальную величину и нормальный срок службы которых в процессе производства и реализации товаров и услуг предприятием превышает один год. Предметы и материалы, купленные для переработки и последующей продажи, в данной статье не рассматриваются, а показываются как приобретение товаров и услуг (2.2.1). Здесь же показываются затраты, связанные с передачей права собственности на основной капитал или землю. Исключается приобретение мелких инструментов, рабочей одежды, запасных частей и малоценного оборудования, даже в том случае, если срок их службы превышает один год. Сюда также включаются основные фонды и земля, сданные в аренду на условиях окупаемости трех четвертей их экономической стоимости вместе с сопутствующими платежами, при этом в течение срока аренды производятся амортизационные списания, а суммы подлежащие выплате, включаются в обязательства.

11.1.1.2. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) (то же, что 1.3)

1432. Здесь показываются расходы предприятия, понесенные им в течение отчетного периода в связи с созданием основного капитала не с целью продажи, а для собственного потребления (собственное капиталобразование). Эти расходы также являются частью производственных расходов, а стоимость произведенных основных фондов показывается также под рубрикой доходов от производственной деятельности (1.3). Например, собственное капиталобразование будет охватывать построенные здания и машины, изготовленные предприятием для собственного пользования. Сюда также включаются любые расходы на мелиорацию земель и модернизацию зданий и оборудования, которые повышают их эффективность или продляют срок их службы и, следовательно, представляют собой прирост основного капитала. Однако расходы на их текущее обслуживание и ремонт в данную статью не включаются.

11.1.1.3. Прирост запасов материальных оборотных средств

1433. Прирост товарно-материальных запасов представляет собой увеличение капитальных активов, находящихся в распоряжении для использования в будущем. Такой прирост является результатом многочисленных операций купли-продажи, отражаемых не как приобретение или реализация товаров производственного назначения (капитальных товаров), а в счете производственной деятельности. Так как с целью определения производственных затрат и объема производства за каждый период неиспользованные материалы вычитаются из объема покупок, а нереализованные готовые изделия добавляются к объему продаж, прирост запасов не отражается в прибыли от производственной деятельности или в величине нераспределенного дохода. По этой причине стоимость увеличившихся запасов материальных оборотных средств представлена в данной категории наряду с приобретением основного капитала. Эта категория равняется сумме категорий 1.4 и 2.2.2. и представляет собой чистый прирост за период запасов приобретенных, но еще не использованных товаров, произведенных, но еще не проданных товаров и незавершенного производства. Стоимость приобретенных, но

еще не использованных товаров оценивается по цене приобретения или восстановительной стоимости в зависимости от того, какая из них ниже, а незавершенное производство и готовые, но еще не реализованные изделия оцениваются по меньшей из двух — либо цене приобретения плюс начисленные расходы, либо восстановительной стоимости. Расчеты ведутся в порядке поступления материалов, при этом стоимость затрат распределяется по отношению к проданной или оставшейся части запасов в хронологическом порядке их поступления и использования.

1434. Включение изменения запасов материальных оборотных средств предприятия в величину капиталообразования не совпадает с рассмотрением товарных запасов органов управления. В величину капиталообразования органов государственного управления включается только прирост стратегических или чрезвычайных запасов, запасов товаров, приобретаемых государственными организациями, регулирующими деятельность рынка, и запасов зерна и других товаров, имеющих особо важное значение для страны.

11.1.1.4. Земля

1435. Данная статья показывает приобретение земли, лесов, внутренних вод и месторождений полезных ископаемых, не учитывая при этом расположенные там здания и сооружения, которые классифицируются как основной капитал (11.1.1.1). Если стоимость земли не может быть отделена от стоимости приобретенного вместе с ней сооружения, вся сумма должна показываться как стоимость того элемента, который преобладает.

11.1.1.5. Нематериальные активы

1436. Здесь показывается приобретение нематериальных активов, которые в отличие от финансовых активов не являются финансовыми требованиями и в отличие от основного капитала не представляют собой физических предметов. К ним относятся патенты, авторские права, торговые марки, денежная оценка неосязаемого капитала, права на разработку земельных недр и эксплуатацию рыболовных зон, а также другие концессии и договоры на аренду, связанные с землей.

11.1.2. Минус: чистая балансовая стоимость реализованных капитальных активов

1437. Для получения чистой величины приобретенных предприятием основных фондов, нематериальных активов и земли из суммы приобретенных активов необходимо вычесть чистую балансовую стоимость тех активов, которые были реализованы за указанный период. Чистая балансовая стоимость любого актива равна стоимости его приобретения за вычетом накопившейся к моменту продажи суммы амортизационных отчислений — как в случае с основным капиталом и нематериальными активами. В нее также будут включаться любые переоценки стоимости в связи с инфляцией, которые могли иметь место за период. Данная статья отражает чистую балансовую стоимость реализованных активов, описанных выше.

11.1.2.1. Основной капитал

1438. В этой категории показывается чистая балансовая стоимость основного капитала, реализованного предприятием в течение указанного периода. Основной капитал рассматривается также в категориях 11.1.1.1 и 11.1.1.2.

11.1.2.2. Земля

1439. Эта категория включает чистую балансовую стоимость земли, лесов, внутренних вод и месторождений полезных ископаемых, реализованных предприятием в течение указанного периода. При этом любые расположенные на них сооружения и строительные объекты классифицируются как реализованный основной капитал (11.1.2.1). Если невозможно определить отдельно стоимость земли и стоимость сооружения, вся сумма должна рассматриваться как стоимость того элемента, который является доминирующим в сделке.

11.1.2.3. Нематериальные активы

1440. Сюда включается чистая балансовая стоимость нематериальных активов, реализованных предприятием, включая патенты, авторские права, торговые марки, права на разработку земельных недр, «гудвилл» и другие концессии и договоры об аренде, связанные с землей.

11.2. Минус: потребление основного капитала

1441. Ввиду того что стоимость основного капитала в течение отчетного периода уменьшается в процессе производства в результате нормального физического износа, морального старения и обычных повреждений, потребление основного капитала включается в производственные расходы наряду с другими производственными издержками. Однако в отличие от других видов производственных затрат, потребление основного капитала (и нематериальных активов) не влечет за собой расходов по отношению к другим. Скорее оно обозначает, что часть приобретенного основного капитала, необходимая для восстановления потребленного в течение отчетного периода капитала, рассматривается как расходы на основную (производственную) деятельность. Чтобы избежать двойного учета таких расходов, потребление основного капитала, включенное в расходы на производственную деятельность, вычитается из расходов на приобретение основного капитала. Так как основной капитал, потребленный в процессе производства в течение отчетного периода, уже не может быть использован предприятием в конце этого периода, разница между валовым объемом приобретенного и суммой потребленного и реализованного предприятием основного капитала может быть взята в качестве показателя чистого приобретения основного капитала за весь отчетный период.

1442. Иными словами, потребление основного капитала за указанный период, может рассматриваться как его продажа со счета капитала на счет производственной деятельности, при этом его приобретение наряду с другими производственными затратами включается в производственные расходы, а его реализация наряду с продажей основного капитала другим включается в исчисление чистого объема основного капитала, приобретенного в течение указанного периода.

1443. Потребление основного капитала приводится в категории 2.3.

11.3. Минус: потребление нематериальных активов

1444. Подобно потреблению основного капитала (11.2), потребление нематериальных активов за отчетный период рассматривается как производственные расходы и поэтому вычитается из общей суммы приобретенных нематериальных активов. Потребление нематериальных активов рассматривается в категории 2.4.

12. Потребность в финансировании (11 — 10)

1445. Расходы на чистое приобретение капитальных активов, не покрытые за счет нераспределенного дохода, полученного после вычета налогов, и предпринимательского дохода, распределенного среди акционеров (исчисленные как разница между категорией 11 и категорией 10), вызывают потребность в финансировании, которая должна быть удовлетворена за счет изменений в объеме обязательств перед другими и объеме требований по отношению к другим. Потребность в финансировании по величине равняется общей прибыли (убыткам) от производственной деятельности с противоположным знаком.

Г. Финансирование по типу долгового обязательства

13. Общее финансирование (14 + 17)

1446. Финансирование предприятия охватывает все потоки финансовых активов и обязательств предприятия за указанный период. В отличие от категории финансирования, применяемой по отношению к сектору государственного управления, рассматриваемой на кассовой основе (см. раздел IV.В), финансирование предприятия, осуществляемое на основе метода начислений, охватывает не только договорные обязательства с фиксированным сроком

и некоторые требования к другим единицам, но и обязательства перед акционерами, торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность, включая начисленные и предварительно оплаченные расходы, а также все требования к другим единицам. Торговая кредиторская и дебиторская задолженность включены в финансирование предприятия, ввиду того что доходы и расходы предприятия охватывают не только фактические платежи и поступления, но и возникшие обязательства и начисленные требования, включая ведущие к возникновению торговой кредиторской и дебиторской задолженности. Так как в отличие от органов государственного управления, предприятия не занимаются предоставлением кредитов в целях государственной политики, в финансирование будут включаться любые финансовые требования к другим. Все финансовые активы предприятия считаются приобретенными в целях управления его ликвидностью. Общий объем финансирования по величине и по знаку равен потребности в финансировании (12). Общее финансирование состоит из внутреннего финансирования (14) и внешнего финансирования (17).

14. Внутреннее финансирование (15 — 16)

1447. Данная категория охватывает все потоки финансовых активов и обязательств между предприятием и другими предприятиями, частными лицами, органами государственного управления или другими единицами, являющимися резидентами данной экономики, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.K. Операции с непогашенными обязательствами между резидентами и нерезидентами также могут оказывать влияние на данную категорию. Внутреннее финансирование исчисляется как чистый прирост обязательств предприятия перед резидентами (15) минус чистый прирост его требований к резидентам (16).

15. Изменение объема внутренних обязательств

1448. Данная категория отражает чистый прирост в объеме всех обязательств, имеющихся у предприятия перед резидентами, включая участие в собственном капитале предприятия, торговую кредиторскую задолженность и чистое внутреннее заимствование.

15.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале

1449. Сюда включается пополнение или изъятие собственного капитала как в денежной, так и в натуральной форме, осуществляемое акционерами в течение указанного периода. Пополнение собственного капитала предприятия отличается от любых других поступлений, так как оно ведет не к росту объема обязательств предприятия по возврату определенных сумм — в отличие от заимствования; оно не связано с отсутствием встречных обязательств — в отличие от трансфертов, а по сути оно представляет собой возросшее долевое участие в собственном капитале предприятия.

1450. Поэтому в данную категорию не включаются суммы, полученные или изъятые в качестве привилегированного капитала, субординированного долга или конвертируемого долга, которые классифицируются как долгосрочное заимствование. Капитал в форме привилегированных акций дает его владельцам преимущественное право по сравнению с другими акционерами на получение своей доли в случае ликвидации предприятия либо на получение фиксированных дивидендов, что напоминает выплату процентов. Субординированный долг представляет собой задолженность на определенную сумму, выплачиваемую во вторую очередь, то есть после погашения всех других обычных долгов. Конвертируемый долг представляет собой задолженность предприятия, сумма которой может быть конвертирована в акции предприятия.

15.1.1. Другие нефинансовые государственные предприятия

1451. Эта категория включает вложение и изъятие в данное предприятие капитала в форме акций, осуществляемое другими нефинансовыми государственными предприятиями. Она исключается при консолидации сектора нефинансовых государственных предприятий (если может быть выделена), при этом эквивалентная сумма, представляющая собой изменение долевого участия в собственном капитале предприятия, должна исключаться из категории

16.2.1.3, с тем чтобы поток капитала в форме акций между сектором нефинансовых государственных предприятий и остальными секторами экономики не оказался завыщенным.

15.1.2. Органы государственного управления

1452. Здесь показываются любые вложения или изъятия из собственного капитала предприятия, осуществляемые органами государственного управления.

15.1.3. Другие экономические единицы-резиденты

1453. В статье отражаются вложения или изъятия из собственного капитала предприятия, осуществляемые любыми другими экономическими единицами-резидентами, исключая органы государственного управления и другие нефинансовые государственные предприятия.

15.2. Изменение величины торговой кредиторской задолженности

1454. В данную категорию включается изменение объема обязательств предприятия перед поставщиками-резидентами и другими единицами-резидентами в результате торговли между ними, суммы которых ожидается оплатить в ходе нормальной хозяйственной деятельности предприятия. Оно рассчитывается как чистый прирост величины кредиторской задолженности поставщикам-резидентам и величины понесенных расходов, срок выплаты которых резидентам в форме заработной платы, налогов или процентов еще не наступил, начисление производится на постоянной основе, а выплаты осуществляются с регулярными интервалами. Обязательства, не погашенные в срок, переносятся в категорию краткосрочного заимствования.

15.2.1. Изменение величины кредиторской задолженности

1455. Эта категория отражает чистый прирост обязательств перед поставщиками-резидентами, подлежащих оплате в соответствии с условиями контракта, предусматривающего возможность осуществления платежей спустя некоторое время после поставки, например, через 30 или 90 дней.

15.2.2. Изменение величины начисленных расходов

1456. Данная статья включает чистый прирост суммы начисленных расходов любым резидентам за исключением поставщиков, срок оплаты которых еще не наступил. Таким образом, здесь отражаются различные расходы, начисляемые на постоянной основе и осуществляемые с регулярными интервалами, такие как заработная плата, налоги, проценты и страховые премии.

15.2.2.1. Налоги

1457. Здесь показывается чистый прирост суммы начисленных налогов, срок уплаты которых еще не наступил.

15.2.2.1.1. Косвенные налоги

1458. Эта категория охватывает налоги, обязательства об уплате которых возникают у предприятия в процессе нормального производства, как это описывается в категории 2.5.

15.2.2.1.2. Прямые налоги

1459. Данная статья включает другие налоги, обязательства об уплате которых возникают у предприятия согласно описанию, приводимому для категории 7.

15.2.2.2. Начисленные проценты

1460. Здесь показывается чистый прирост величины начисленных процентов резидентам, срок выплаты которых еще не наступил.

15.2.2.3. Прочие начисленные расходы

1461. Эта категория охватывает чистый прирост суммы начисленных расходов резидентам (кроме поставщиков) помимо налогов и процентов, срок платежей по которым еще не

наступил. Таким образом, сюда включаются такие начисленные расходы, как заработная плата, отпускные и страховые премии.

15.3. Чистый объем внутреннего заимствования

1462. Данная категория охватывает заимствование, осуществляемое предприятием (за вычетом сумм погашения) у единиц-резидентов, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, исключая участие в собственном капитале, кредиторскую задолженность и начисленные расходы, включаемые в категории 15.1, 15.2.1 и 15.2.2 соответственно. Изменение объема требований предприятия в отношении единиц-резидентов показывается в категории 16.

15.3.1. Долгосрочное внутреннее заимствование

1463. Здесь показывается чистый прирост объема обязательств предприятия перед резидентами, исключая участие в собственном капитале, первоначальный срок погашения которых составлял более одного года.

15.3.1.1. Долгосрочные облигации

1464. В данную категорию включается заимствование за вычетом погашения в форме ценных бумаг, держателями которых являются резиденты; первоначальный срок погашения таких бумаг составляет более одного года, они имеют фиксированную либо привязываемую к какому-либо индексу ставку процента; их выкуп начинается с даты, устанавливаемой при эмиссии. Ссуды на срок более одного года, взятые у банков, поставщиков или других кредиторов, которые обеспечиваются долговыми обязательствами в форме ценных бумаг, не обращающихся или не предназначенных для обращения на рынке, должны показываться не здесь, а в категории 15.3.1.2. Заимствование должно показываться в ценах, устанавливаемых при эмиссии ценных бумаг, до вычета комиссионных или других издержек, связанных с их размещением. Погашение заимствования не должно включать выплату процентов.

15.3.1.2. Долгосрочные ссуды

1465. В настоящую категорию включается заимствование за вычетом погашения, осуществляемое предприятием в форме ссуд, полученных от резидентов, изначальный срок погашения которых составляет более одного года, и которые не обеспечиваются долговыми обязательствами в форме ценных бумаг, обращающихся или предназначенных для обращения на рынке. Здесь будут показываться любые ссуды с фиксированным сроком, полученные от банков или поставщиков. Погашение ссуды не должно включать уплату процентов по ней.

15.3.2. Краткосрочное внутреннее заимствование

1466. Данная категория отражает чистый прирост обязательств предприятия перед резидентами, первоначальный срок погашения которых составляет один год и менее, куда не включаются кредиторская задолженность и начисленные расходы.

15.3.2.1. Краткосрочные облигации и векселя

1467. Эта категория охватывает заимствование предприятия за вычетом погашения в форме ценных бумаг, держателями которых являются резиденты и первоначальный срок погашения которых составляет не более года. Такие бумаги предназначены для обращения, имеют ставку процента, устанавливаемую на номинальную стоимость при их выпуске, и подлежат погашению по номинальной стоимости, начиная с даты, установленной во время их эмиссии. Краткосрочные ссуды или авансы от банков, поставщиков и других кредиторов-резидентов, обеспеченные долговыми обязательствами, не обращающимися на рынке ценных бумаг или не предназначенными для обращения, должны отражаться не здесь, а в категории 15.3.2.2. Погашение ценных бумаг, выпущенных со скидкой, по которым сумма процентов вычитается заранее, должно отражать только цену эмиссии, а выплата дисконта должна отражаться как расходы на уплату процентов.

15.3.2.2. Краткосрочные ссуды

1468. Эта статья охватывает заимствование предприятия за вычетом погашения в форме ссуд, полученных от резидентов, первоначальный срок погашения которых составляет не более одного года и которые не обеспечены долговыми обязательствами, обращающимися на рынке ценных бумаг или предназначенными для обращения. Сюда включаются краткосрочные ссуды и авансы, получаемые у банков и поставщиков, но не кредиторская задолженность и начисленные расходы в отношении резидентов, которые относятся к категориям 15.2.1 и 15.2.2 соответственно.

16. Изменение объема внутренних финансовых активов

1469. Данная категория отражает прирост всех финансовых требований предприятия к резидентам, как это определено в разделе III.К, включая чистое увеличение величины торговой задолженности резидентов, доли в акционерном капитале других предприятий-резидентов, объема облигаций и векселей, ссуд и депозитов. Для получения величины внутреннего финансирования чистый прирост финансовых требований к резидентам вычитается из чистого прироста обязательств перед резидентами.

16.1. Изменение величины торговой дебиторской задолженности

1470. В эту категорию включаются изменения в величине требований по отношению к покупателям-резидентам и другим единицам-резидентам в результате осуществления торговли, которые должны быть погашены в ходе нормальной хозяйственной деятельности. Величина изменения представляет собой чистый прирост дебиторской задолженности покупателей-резидентов и чистый прирост предварительно оплаченных и еще не начисленных расходов резидентам, таких как заработная плата, налоги или проценты. Финансовые требования, не погашенные в срок, переносятся в категорию краткосрочного заимствования.

16.1.1. Изменение величины дебиторской задолженности

1471. Эта статья включает чистый прирост сумм, подлежащих получению от покупателей-резидентов в соответствии с условиями торгового соглашения, предусматривающими возможность оплаты через какое-то время после осуществления поставки, например, через 30 или 90 дней.

16.1.2. Изменение величины расходов на предварительную оплату

1472. Сюда включается чистый прирост объема расходов на предварительную оплату до их начисления.

16.1.2.1. Налоги

1473. Здесь отражается чистый прирост сумм налогов, уплаченных до того, как возникает налоговое обязательство.

16.1.2.1.1. Косвенные налоги

1474. Здесь показываются налоги, обязательство об уплате которых возникает у предприятия в процессе производства, как это описано в категории 2.5.

16.1.2.1.2. Прямые налоги

1475. Эта статья охватывает налоги, обязательства об уплате которых возникают у предприятия согласно описанию, приводимому для категории 7.

16.1.2.2. Прочие расходы на предварительную оплату

1476. Сюда включаются выплаты резидентам, исключая выплаты поставщикам и уплату налогов, до того, как эти расходы были начислены.

16.2. Изменение объема прочих внутренних финансовых активов

1477. Эта статья охватывает чистый прирост всех требований предприятия к резидентам, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, за исключением дебиторской

задолженности и расходов на предварительную оплату, которые относятся к категориям 16.1.1 и 16.1.2 соответственно.

16.2.1. Долгосрочные активы

1478. Здесь показывается чистый прирост всех требований предприятия к резидентам, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года или которые представляют собой долевое участие в капитале других предприятий-резидентов.

16.2.1.1. Долгосрочные облигации

1479. Эта категория охватывает чистый прирост объема ценных бумаг, выпущенных резидентами и принадлежащих предприятию, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года. Ставка процента по таким бумагам фиксируется или привязывается к какому-либо индексу, а погашение начинается с даты, установленной во время эмиссии.

16.2.1.2. Долгосрочные ссуды

1480. В статью включается чистый прирост объема ссуд, предоставленных предприятием резидентам, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года и которые не обеспечиваются долговыми обязательствами, обращающимися на рынке ценных бумаг или предназначенными для обращения.

16.2.1.3. Корпоративные и квазикорпоративные акции

1481. Эта статья охватывает чистый прирост долевого участия предприятия в капитале других предприятий-резидентов, как государственных, так и частных. Она не включает изменения в величине собственного капитала самого предприятия, которые отражаются в категории 15.1.

16.2.2. Краткосрочные активы

1482. Сюда включается чистый прирост объема требований предприятия к резидентам, первоначальный срок погашения которых составляет один год и менее, либо требований, погашаемых по требованию и не являющихся дебиторской задолженностью или предварительно оплаченными расходами.

16.2.2.1. Наличные деньги и депозиты

1483. Эта категория охватывает чистый прирост резервов национальной валюты и депозитов предприятия, находящихся в финансовых учреждениях-резидентах в виде бессрочных или имеющих первоначальный срок погашения менее одного года вкладов.

16.2.2.2. Краткосрочные облигации и векселя

1484. Данная статья отражает чистый прирост объема ценных бумаг, принадлежащих предприятию, которые были выпущены резидентами с первоначальным сроком погашения не более одного года, предназначены для обращения, приносят процент на номинальную стоимость, устанавливаемую при эмиссии, и подлежат погашению по номинальной стоимости, начиная с даты, установленной в момент их выпуска.

16.2.2.3. Краткосрочные ссуды

1485. Сюда включается чистый прирост объема ссуд, предоставленных предприятием резидентам, первоначальный срок погашения которых составляет не более одного года и которые не обеспечены долговыми обязательствами, обращающимися на рынке ценных бумаг или предназначенными для обращения. Дебиторская задолженность резидентов и предварительные выплаты резидентам показываются не здесь, а в категориях 16.1.1 и 16.1.2 соответственно.

17. Внешнее финансирование (18—19)

1486. Эта категория охватывает все потоки финансовых активов и обязательств между данным предприятием и предприятиями-нерезидентами, отдельными лицами, органами управления и другими единицами-нерезидентами, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К. Операции с непогашенными долговыми обязательствами между резидентами и нерезидентами также могут оказывать влияние на данную категорию. Величина внешнего финансирования рассчитывается как разница между чистым приростом обязательств предприятия перед нерезидентами (18) и чистым приростом его требований к нерезидентам (19).

18. Изменение объема внешних обязательств

1487. Эта статья представляет собой чистый прирост всех обязательств предприятия перед нерезидентами, как это определено в разделе III.К, включая собственный капитал, торговую кредиторскую задолженность и чистое внешнее заимствование.

18.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале

1488. В этой категории отражается любое вложение или изъятие собственного капитала предприятия как в денежной, так и в натуральной форме, осуществляемое акционерами-нерезидентами. Участие в собственном капитале предприятия отражается в категории 15.1. Операции с акционерным капиталом между резидентами и нерезидентами должны отражаться как здесь, так и в категории 15.1 при наличии данных. Например, в данной категории будут показаны нефинансовые государственные предприятия, имеющие форму совместных предприятий с участием нерезидентов.

18.2. Изменение величины торговой кредиторской задолженности

1489. Данная категория включает изменения в обязательствах перед нерезидентами-поставщиками, покупателями и другими единицами-нерезидентами в результате торговых операций, которые должны быть оплачены в ходе нормальной хозяйственной деятельности. Эта величина рассчитывается как чистый прирост кредиторской задолженности поставщикам-нерезидентам и чистый прирост расходов к выплате нерезидентам, которые были понесены, но еще не оплачены, как то заработная плата, налоги или проценты, начисляемые на постоянной основе и выплачиваемые с регулярными интервалами. Обязательства, не погашенные в срок, переносятся в категорию краткосрочного заимствования. Также включаются налоги, начисляемые к выплате зарубежным органам государственного управления и наднациональным органам.

18.2.1. Изменение величины кредиторской задолженности

1490. Данная категория охватывает тот же тип обязательств, что и категория 15.2.1, с той разницей, что они возникают в отношении нерезидентов.

18.2.2. Изменение величины начисленных расходов

1491. Эта категория охватывает тот же тип обязательств, что и категория 15.2.2, с той разницей, что они возникают в отношении нерезидентов.

18.2.2.1. Начисленные проценты

1492. Эта категория охватывает тот же тип обязательств, что и категория 15.2.2.2, с той разницей, что они возникают в отношении нерезидентов.

18.2.2.2. Прочие начисленные расходы

1493. Данная категория отражает чистый прирост начисленных, но еще не оплаченных расходов нерезидентам, исключая выплаты поставщикам или уплату процентов. Она включает любые налоги, начисленные для уплаты зарубежным органам государственного управления или наднациональным органам, а также такие начисленные расходы, как заработная плата и страховые премии, подлежащие выплате нерезидентам.

18.3. Чистый объем внешнего заимствования

1494. Эта категория охватывает заимствование за вычетом погашения, осуществляемое предприятием у частных лиц, предприятий, органов управления, международных организаций и других единиц-нерезидентов, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К. При этом исключаются долевое участие в собственном капитале и торговая кредиторская задолженность, включаемые в категории 18.1 и 18.2 соответственно. Данная категория представляет собой чистый прирост объема обязательств предприятия перед нерезидентами, в которые не включаются акционерный капитал, кредиторская задолженность и начисленные издержки. Здесь показываются как краткосрочные, так и долгосрочные обязательства.

1495. Изменение величины требований предприятия к единицам-нерезидентам отражается в категории 19.

18.3.1. Долгосрочное чистое внешнее заимствование

1496. Данная категория отражает чистый прирост обязательств предприятия перед нерезидентами, исключая участие в собственном капитале, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года.

18.3.1.1. Долгосрочные облигации

1497. Сюда включается чистое заимствование в форме таких же долговых обязательств, как и категория 15.3.1.1, с той разницей, что их держателями являются нерезиденты.

18.3.1.2. Долгосрочные ссуды

1498. Эта категория охватывает чистое заимствование в форме таких же долговых обязательств, как и категория 15.3.1.2, с той разницей, что их держателями являются нерезиденты.

18.3.2. Краткосрочное чистое внешнее заимствование

1499. Данная категория представляет собой чистый прирост обязательств предприятия перед нерезидентами, исключая кредиторскую задолженность и начисленные расходы, первоначальный срок погашения которых составляет не более одного года.

18.3.2.1. Краткосрочные облигации и векселя

1500. Здесь отражается чистое заимствование в форме таких же долговых обязательств, как и в категории 15.3.2.1, с той разницей, что их держателями являются нерезиденты.

18.3.2.2. Краткосрочные ссуды

1501. В эту категорию включается чистое заимствование в форме таких же долговых обязательств, что и в категории 15.3.2.2, с той разницей, что их держателями являются нерезиденты.

19. Изменение величины внешних финансовых активов

1502. Данная категория охватывает чистый прирост всех требований предприятия к единицам-нерезидентам, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, включая дебиторскую задолженность, предварительные расходы, долевое участие в капитале предприятий-нерезидентов, облигации и векселя, кредиты, депозиты и иностранную валюту. Величина внешнего финансирования рассчитывается как разница между чистым приростом требований к нерезидентам и чистым приростом обязательств перед нерезидентами.

19.1. Изменение величины торговой дебиторской задолженности

1503. В эту категорию включается изменение объема требований к покупателям-нерезидентам и другим нерезидентам в результате торговых операций, которые подлежат погашению в ходе нормальной хозяйственной деятельности. Оно рассчитывается как чистый прирост дебиторской задолженности покупателей-нерезидентов и оплаченных, но еще не

начисленных предварительных расходов нерезидентам, таких как заработная плата, налоги или проценты. Требования, не погашенные в срок, переносятся в категорию краткосрочного заимствования.

19.1.1. Изменение величины кредиторской задолженности

1504. Эта категория охватывает тот же тип активов, что и категория 16.1.1, с той разницей, что они состоят из требований к нерезидентам, а не требований к резидентам.

19.1.2. Изменение величины расходов на предварительную оплату

1505. Эта категория охватывает тот же тип активов, что и категория 16.1.2, с той разницей, что они состоят из требований к нерезидентам, а не требований к резидентам.

19.2. Изменение величины прочих внешних финансовых активов

1506. Данная категория представляет собой чистый прирост всех требований предприятия к нерезидентам, как это описано в разделе III.К, за исключением дебиторской задолженности и предварительно оплаченных расходов, относимых к категориям 19.1.1 и 19.1.2 соответственно.

19.2.1. Долгосрочные активы

1507. Сюда включается чистый прирост всех требований предприятия к нерезидентам, первоначальный срок погашения которых составляет более одного года либо которые представляют собой долевое участие в капитале предприятий-нерезидентов.

19.2.1.1. Долгосрочные облигации

1508. Эта категория охватывает тот же тип долговых обязательств, что и категория 16.2.1.1, с той разницей, что они представляют собой требования к нерезидентам, а не требования к резидентам.

19.2.1.2. Долгосрочные ссуды

1509. Эта категория охватывает тот же тип долговых обязательств, что и категория 16.2.1.2, с той разницей, что они представляют собой требования к нерезидентам, а не требования к резидентам.

19.2.1.3. Корпоративные и квазикорпоративные акции

1510. Эта категория охватывает тот же тип активов, что и категория 16.2.1.3, с той разницей, что они представляют собой требования к нерезидентам, а не требования к резидентам.

19.2.2. Краткосрочные активы

1511. Данная категория представляет собой чистый прирост объема требований предприятия к нерезидентам, первоначальный срок погашения которых составляет один год и менее, либо требований, погашаемых по требованию и не являющихся дебиторской задолженностью или предварительно оплаченными расходами.

19.2.2.1. Наличные деньги и депозиты

1512. Сюда включается чистый прирост резервов наличной иностранной валюты и депозитов предприятия в финансовых учреждениях-нерезидентах, бессрочных или имеющих первоначальный срок погашения не более одного года соответственно.

19.2.2.2. Краткосрочные облигации и векселя

1513. Эта категория охватывает тип долговых обязательств, описанный в категории 16.2.2.2, с той разницей, что они представляют собой требования к нерезидентам, а не требования к резидентам.

19.2.2.3. Краткосрочные ссуды

1514. Эта категория охватывает тип долговых обязательств, описанных в категории 16.2.2.3, с той разницей, что они представляют собой требования к нерезидентам, а не требования к резидентам.

Д. Финансирование по типу кредитора

20. Внутреннее финансирование (исключая долевое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность) (то же, что 15.3 — 16.2)

1515. Данная категория охватывает чистый прирост объема обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований в отношении единиц-резидентов, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, исключая величину собственного капитала предприятия и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность.

1516. Данная категория представляет собой разницу между категорией 15.3 и категорией 16.2, однако здесь классификация проводится по типу кредитора, а не по типу долгового обязательства.

20.1. Другие нефинансовые государственные предприятия

1517. В эту категорию включается чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований в отношении других нефинансовых государственных предприятий, исключая величину собственного капитала предприятия и торговой кредиторской и дебиторской задолженности. Так как изменение объема требований и обязательств всех нефинансовых государственных предприятий по отношению друг к другу должны быть равны и взаимно погашаться, для сектора нефинансовых государственных предприятий в целом данная категория должна показывать только изменение в величине долевого участия в капитале других государственных предприятий. Однако при консолидации сектора нефинансовых государственных предприятий как данная категория, так и равная по величине, но обратная по знаку категория 15.1.1 — изменение величины долевого участия в собственном капитале нефинансового государственного предприятия со стороны других предприятий — исключаются, с тем чтобы оценка потока акционерного капитала между данным сектором и остальными секторами экономики не оказалась завышенной.

20.2. Органы государственного управления

1518. Эта статья включает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований к органам государственного управления, исключая торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность и участие его в собственном капитале. В отличие от других типов операций чистое заимствование у органов управления ведет к возникновению у предприятия или погашению предприятием обязательств о возврате определенной суммы, но не затрагивает величину долевого участия органов управления в собственности предприятия и не является безвозвратными платежами, как в случае трансфертов.

20.3. Органы денежно-кредитного регулирования

1519. В данной категории показывается чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований к органам денежно-кредитного регулирования. Эта величина не включает изменение величины собственного капитала предприятия и его торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность, но включает изменение резервов депозитов и наличной национальной валюты, принадлежащих предприятию.

20.4. Депозитные банки

1520. Эта категория включает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к депозитным банкам-резидентам, исключая изменение величины собственного капитала предприятия и его торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность. Сюда также включается изменение объема депозитов. Депозитные банки — это финансовые учреждения, чьи обязательства главным образом состоят из депозитов, обмениваемых по требованию на наличные или переводимых в качестве средства платежа.

20.5. Прочее внутреннее финансирование

1521. Сюда включается чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к единицам-резидентам, не вошедшим в категории с 20.1 по 20.4, исключая изменение величины собственного капитала предприятия и его торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность.

21. Внешнее финансирование (исключая долевое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность) (то же, что 18.3 — 19.2)

1522. Эта категория охватывает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к единицам-нерезидентам, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, исключая изменение величины собственного капитала предприятия и его торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность.

1523. Данная категория представляет собой разность между категорией 18.3 и категорией 19.2, однако классификация финансирования проводится здесь по типу кредитора, или владельца долгового обязательства, а не по типу самого долгового обязательства.

21.1. Международные организации развития

1524. В эту категорию включается чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований, которые оно может иметь в отношении международных организаций развития, таких как Всемирный Банк, Азиатский банк развития, Межамериканский банк развития и аналогичные учреждения, членами которых являются государства. Любые операции с такими организациями, касающиеся собственного капитала предприятий или торговой кредиторской и дебиторской задолженности, показываются не здесь, а в категориях 18.1, 18.2 и 19.1 соответственно.

21.2. Зарубежные органы управления

1525. Данная категория охватывает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к зарубежным органам управления, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность. Сюда также включаются кредиты иностранных официальных кредитных учреждений, деятельность которых финансируется за счет государственных средств и которые не имеют права принимать какие-либо обязательства перед другими. Эта статья также включает ссуды, выдаваемые за счет резервов национальной валюты, имеющих в распоряжении иностранных государств, которые образуются главным образом от продажи в стране товаров, полученных по программам помощи или от выплаты процентов и погашения предыдущих займов в национальной валюте.

21.3. Банковские ссуды и авансы

1526. Эта категория равна чистому приросту обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к банкам-нерезидентам, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К., исключая изменение величины собственного капитала предприятия и торговую кредиторскую и дебиторскую задолженность. Здесь также отражаются ссуды, обеспеченные долговыми обязательствами, которые не обращаются на рынке ценных бумаг или не предназначены для обращения. Реализация банкам-нерезидентам ценных бумаг, предназначенных для обращения и в отношении которых банки могут выступать в качестве гарантов по их размещению, брокеров или временных владельцев, должны отражаться в категории 21.5. Займы у официальных международных банков, членами которых являются государства, относятся к категории 21.1. Кредиты официальных кредитных учреждений иностранных государств, средства которых полностью поступают из государственных источников и которые не имеют права принимать каких-либо обязательств по отношению к другим, должны показываться как кредиты, полученные от зарубежных органов государственного управления (21.2). Требования к банкам-нерезидентам, включая депозиты, также должны быть отражены в данной категории.

21.4. Кредиты поставщиков

1527. Эта категория включает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к поставщикам, исключая кредиторскую задолженность в соответствии с условиями торгового контракта, разрешающего оплату сделки спустя некоторое время после осуществления поставки, например, через 30 или 90 дней. Таким образом, сюда включается изменение объемов обязательств и требований по отношению к поставщикам-нерезидентам в соответствии с договорами на поставку с фиксированным сроком оплаты, превышающим сроки, принятые при обычных условиях торговли.

21.5. Прочее внешнее финансирование

1528. Данная категория отражает чистый прирост обязательств предприятия за вычетом чистого прироста его требований по отношению к нерезидентам, исключая международные организации развития, зарубежные органы управления, банки и поставщиков, либо за счет изменения величины собственного капитала предприятия и его торговой кредиторской или дебиторской задолженности. Например, сюда включается выпуск и погашение облигаций, владельцами которых являются нерезиденты.

Е. непогашенный долг по типу кредитора (на конец периода)

1529. В дополнение к данным баланса предприятия, где собственные средства и обязательства показываются в соответствии с типом долгового обязательства, было бы целесообразно привести непогашенный долг предприятия, классифицируемый по типу держателя долгового обязательства (кредитора), при этом в рассмотрение не включаются участие в собственном капитале и торговая дебиторская задолженность. Эта величина определяется на конец отчетного периода.

22. Общая сумма долга (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) (23 + 24)

1530. Данная категория включает всю совокупность обязательств предприятия как перед резидентами, так и перед нерезидентами, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность. Таким образом, сюда включается вся сумма прямых договорных обязательств предприятия с фиксированным сроком в отношении других единиц на конец периода. При этом величина непогашенного долга, отражаемого в данной категории, не уменьшается на сумму требований к другим единицам.

23. Внутренний долг (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)

1531. Сюда включаются все обязательства в отношении резидентов, в соответствии с определением, приведенным в разделе III.К, исключая обязательства по участию в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность.

23.1. Другие нефинансовые государственные предприятия

1532. В эту категорию включаются все договорные обязательства предприятия с фиксированным сроком перед другими нефинансовыми государственными предприятиями. Эта категория исключается при консолидации сектора нефинансовых государственных предприятий в целом.

23.2. Органы государственного управления

1533. В эту категорию включаются все долги предприятия органам государственного управления, исключая обязательства по участию в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность.

23.3. Органы денежно-кредитного регулирования

1534. Эта статья охватывает долги предприятия органам денежно-кредитного регулирования, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую

задолженность, величина которых не уменьшается на сумму депозитов или других требований предприятия к указанным органам регулирования.

23.4. Депозитные банки

1535. Сюда включаются долги предприятия депозитным банкам-резидентам, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность, величина которых не уменьшается на сумму депозитов или других требований предприятия в отношении таких банков. Депозитные банки — это финансовые учреждения, обязательства которых имеют преимущественно форму депозитов до востребования, которые могут обмениваться на наличные деньги по требованию или переводиться в качестве средства платежа.

23.5. Прочая внутренняя задолженность

1536. Данная категория включает любые долги предприятия резидентам помимо долгов другим нефинансовым государственным предприятиям, органам государственного управления, органам денежно-кредитного регулирования и депозитным банкам, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность.

24. Внешний долг (исключая долевое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)

1537. В данную категорию включаются все обязательства предприятия по отношению к нерезидентам, как это определено в разделе III.K, исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность. Требования предприятия к нерезидентам здесь не учитываются.

24.1. Международные организации развития

1538. Данная статья включает задолженность предприятия (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) международным организациям развития, таким как Всемирный банк, Азиатский банк развития, Межамериканский банк развития и аналогичные организации, членами которых являются государства.

24.2. Зарубежные органы управления

1539. Сюда включены долги предприятия зарубежным органам управления, исключая их участие в собственном капитале предприятия и его торговую кредиторскую задолженность. Здесь же показывается задолженность официальным кредитным учреждениям иностранных государств, деятельность которых полностью финансируется за счет государственных средств и которые не имеют права принимать какие-либо обязательства перед другими.

24.3. Банковские ссуды и авансы

1540. В данной статье отражаются долги предприятия перед банками-нерезидентами, обеспеченные долговыми обязательствами, которые не обращаются или не предназначены для обращения на рынке ценных бумаг. Здесь не показывается участие в собственном капитале и торговая кредиторская задолженность, так же как и ценные бумаги, предназначенные для обращения и в отношении которых банки могут выступать как гаранты, брокеры или временные владельцы, что отражается в категории 24.5. Долги официальным международным банкам, членами которых являются государства, должны показываться в категории 24.1. Задолженность официальным кредитным учреждениям иностранных государств, финансируемым за счет государственных средств и не имеющим права принимать обязательства в отношении других, должны показываться как долги зарубежным органам управления (24.2). Требования к банкам-нерезидентам в данной статье не показываются.

24.4. Кредиты поставщиков

1541. Эта категория включает долги предприятия иностранным поставщикам, исключая кредиторскую задолженность, в соответствии с условиями торгового контракта, разрешающими оплату спустя некоторое время после поставки, например, через 30 или 90

дней. Таким образом здесь показывается задолженность поставщикам-нерезидентам в соответствии с договором на поставку с фиксированным сроком оплаты, превышающим сроки, принятые при обычных условиях торговли.

24.5. Прочая внешняя задолженность

1542. В данной категории показываются любые долги предприятия нерезидентам помимо долгов международным организациям развития и зарубежным органам управления, а также задолженности в форме банковских ссуд и авансов, кредитов поставщиков, долевого участия в собственном капитале, кредиторской задолженности и начисленных расходов. Сюда включаются, например, облигации, владельцами которых являются нерезиденты.

VI.A.4. Краткий отчет о прибылях и убытках (о результатах хозяйственной деятельности)

1543. Некоторые основные характеристики деятельности предприятия могут быть получены из краткого отчета о его прибылях и убытках или, другими словами, отчета о результатах хозяйственной деятельности, составляемого на основе отдельных показателей таблицы ЛI наряду с использованием баланса активов и пассивов предприятия (таблица К). Таблица ЛI.1 представляет собой вариант таблицы ЛI в сжатом виде, где для отражения основных категорий и операций предприятия с органами государственного управления используются те же номера и описания категорий, что и в таблице ЛI. Несмотря на то что в ней нет некоторых показателей, необходимых для корректировки данных с целью их приближения к учету на кассовой основе (таблица М) или для расчета некоторых основных показателей, представленных в таблице И, такая таблица может быть полезна в условиях недостаточности имеющихся данных.

VI.A.5. Приведение данных к кассовой основе

1544. Ведение счетов на основе принципа начислений необходимо для проведения анализа и оценки затрат, дохода и стоимости собственного капитала предприятия (см. раздел II.A.3). Однако для управления кассовой наличностью также необходимо измерять потоки наличных денежных средств предприятия. С целью получения ряда полезных агрегированных показателей данные, показываемые в отчетности предприятия на основе начислений, можно привести к данным на кассовой основе. Такая корректировка иллюстрируется в таблице М.

1545. Как видно из таблицы М, корректировка с целью приближения к данным на кассовой основе состоит в основном из следующих этапов: (1) из основных агрегированных показателей, полученных на основе начисленных сумм, удаляются статьи, представляющие собой «неденежные» доходы или расходы, такие как амортизационные отчисления; (2) доходы и расходы корректируются на величину начисленных, но еще не выплаченных сумм, и платежей, предшествовавших начислению, таких как торговая кредиторская и дебиторская задолженность; (3) виды операций, показываемые где-либо на основе начисленных сумм, например создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) или изменение запасов материальных оборотных средств, должны быть отнесены к тем категориям, где имеют место фактические платежи; (4) из категорий финансирования исключаются торговая кредиторская и дебиторская задолженность, представляющие собой финансирование начисленных расходов, а не финансирование платежей посредством договорных обязательств с фиксированным сроком и через изменение объема депозитов.

1546. Помимо того что данные о деятельности нефинансовых государственных предприятий, приведенные к приблизительной кассовой основе, предоставляют информацию, необходимую для управления потоками денежной наличности, они больше всего подходят для объединения с другими статистическими данными на кассовой основе, отражающими деятельность сектора государственного управления, что позволяет отразить деятельность консолидированного нефинансового государственного сектора, описанного в разделе VI.Б.

[ТЛ.1.] Таблица Л.1. Краткий отчет о прибылях и убытках, деятельность
нефинансовых государственных предприятий (на основе метода начислений)

1. Доходы от основной (производственной) деятельности
в том числе:
 - 1.1. Выручка от реализации товаров и услуг
 - 1.2. Субсидии
2. Расходы, связанные с основной (производственной) деятельностью
в том числе:
 - 2.1. Оплата труда работников
 - 2.2. Другие товары и услуги
 - 2.3. Потребление основного капитала
 - 2.5. Налоги и обязательные платежи, обязательства по которым возникли в процессе производства
3. Прибыль или убытки от основной (производственной) деятельности (1—2)
4. Доходы, не связанные с основной (непроизводственной) деятельностью
в том числе:
 - 4.1.2.1. Государственные капитальные трансферты
5. Расходы, не связанные с основной (производственной) деятельностью
в том числе:
 - 5.1.1.1. + 5.1.2.1. Текущие и капитальные трансферты органам государственного управления
 - 5.2. Выплаты процентов
 - 5.2.1. Органам государственного управления
6. Доход до вычета прямых налогов (1—2+4—5)
7. Начисленные прямые налоги
8. Доход после вычета налогов (6—7)
9. Дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода
в том числе:
 - 9.2. Органам государственного управления
10. Нераспределенный доход (8—9)
11. Чистый объем приобретенных капитальных активов
12. Потребность в финансировании (11—10)
14. Внутреннее финансирование
в том числе:
 - 15.1.2. + 20.2. Долевое участие в собственном капитале и чистое заимствование, полученное от органов управления
17. Внешнее финансирование
23. Внутренний долг
(на конец периода)
24. Внешний долг
(на конец периода)

[ТМ] Таблица М. **Корректировка с целью приближения данных к кассовой основе, деятельность нефинансовых государственных предприятий**

1. Доходы
 - 1.1. Доходы от основной и неосновной деятельности (Л.1 + Л.4)
 - 1.2. Минус: создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) (Л.1.3)
 - 1.3. Минус: прирост запасов материальных оборотных средств, произведенных, но еще не реализованных товаров и незавершенного производства (Л.1.4)
 - 1.4. Минус: изменение объема дебиторской задолженности (Л.16.1.1 + Л.19.1.1)
2. Расходы
 - 2.1. Расходы, связанные с основной и неосновной деятельностью (Л.2 + Л.5)
 - 2.2. Минус: потребление основного капитала (Л.2.3)
 - 2.3. Минус: потребление нематериальных активов (Л.2.4)
 - 2.4. Прирост запасов материальных оборотных средств и приобретенных, но еще не использованных товаров (Л.2.2.2)
 - 2.5. Изменение величины расходов на предварительную уплату косвенных налогов (Л.16.1.2.1.1)
 - 2.6. Изменение величины расходов на предварительную оплату товаров и услуг (К.16.1.2.2)
 - 2.7. Минус: изменение величины кредиторской задолженности (Л.15.2.1)
 - 2.8. Минус: изменение величины начисленных расходов, исключая прямые налоги (Л.15.2.2.1.1 + Л.15.2.2.2 + Л.15.2.2.3)
3. Уплаченные прямые налоги
 - 3.1. Начисленные прямые налоги (Л.7)
 - 3.2. Изменение величины расходов на предварительную уплату прямых налогов (Л.16.1.2.1.2)
 - 3.3. Минус: изменение величины начисленных расходов на уплату прямых налогов (Л.15.2.2.1.2)
4. Дивиденды и другие формы распределения предпринимательского дохода (Л.9)
5. Нераспределенный доход (1—2—3—4) (также равен 5.1 + 5.2 — 5.3)
 - 5.1. Прибыль по текущему счету с учетом полученных текущих трансфертов (сбережения) (5 — 5.2 + 5.3)
 - 5.1.1. Прибыль по текущему счету без учета полученных текущих трансфертов (собственные сбережения) (5.1 — 5.1.2)
 - 5.1.2. Текущие полученные трансферты (Л.1.2. + Л.4.1.1)
 - 5.2. Полученные капитальные трансферты и прирост рыночной стоимости капитала, нетто (Л.4.1.2 — Л.5.1.2 + Л.4.3 — Л.5.4)
 - 5.3. Минус: накопление капитала, включаемое в расходы на кассовой основе
 - 5.3.1. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) (Л.1.3)
 - 5.3.2. Прирост запасов материальных оборотных средств (Л.1.4 + Л.2.2.2)
6. Чистое приобретение капитальных активов
 - 6.1. Приобретение минус реализация капитальных активов (Л.11.1)
 - 6.2. Минус: создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) (Л.11.1.1.2)
 - 6.3. Минус: прирост запасов материальных оборотных средств (Л.11.1.1.3)

Таблица М (окончание). Корректировка с целью приближения данных к кассовой основе, деятельность нефинансовых государственных предприятий

7. Потребность в финансировании (6 — 5)

Финансирование по типу долгового обязательства

8. Финансирование (9 + 10)

9. Внутреннее финансирование (9.1 + 9.2 — 9.3)

9.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (Л.15.1)

9.1.1. Другие нефинансовые государственные предприятия (Л.15.1.1)¹

9.1.2. Органы государственного управления (Л.15.1.2)

9.1.3. Другие экономические единицы-резиденты (Л.15.1.3)

9.2. Чистый объем внутреннего заимствования (15.3)

9.3. Минус: изменение объема прочих внутренних финансовых активов (Л.16.2)

10. Внешнее финансирование (10.1 + 10.2 — 10.3)

10.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (Л.18.1)

10.2. Чистый объем внешнего заимствования (Л.18.3)

10.3. Минус: изменение объема прочих внешних финансовых активов (Л.19.2)

Финансирование по типу кредитора

11. Финансирование (12 + 13) (то же, что 8)

12. Внутреннее финансирование (то же, что 9)

12.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (Л.15.1)

12.1.1. Другие нефинансовые государственные предприятия (К.15.1.1)¹

12.1.2. Органы государственного управления (Л.15.1.2)

12.1.3. Другие экономические единицы-резиденты (Л.15.1.3)

12.2. Прочее внутреннее финансирование (Л.20)

12.2.1. Другие нефинансовые государственные предприятия (Л.20.1)¹

12.2.2. Органы государственного управления (Л.20.2)

12.2.3. Органы денежно-кредитного регулирования (Л.20.3)

12.2.4. Депозитные банки (Л.20.4)

12.2.5. Прочее внутреннее финансирование, не отнесенное к другим категориям (Л.20.5)

13. Внешнее финансирование (то же, что 10)

13.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (Л.18.1)

13.2. Прочее внешнее финансирование (Л.21)

13.2.1. Международные организации развития (Л.21.1)

13.2.2. Зарубежные органы государственного управления (Л.21.2)

13.2.3. Банковские ссуды и авансы (Л.21.3)

13.2.4. Кредиты поставщиков (Л.21.4)

13.2.5. Прочее внешнее финансирование, не отнесенное к другим категориям (Л.21.5)

¹Исключаются при консолидации сектора нефинансовых государственных предприятий.

VI.Б. Нефинансовый государственный сектор

1547. Поскольку определение нефинансового государственного сектора основывается на различии между частной и государственной собственностью и/или контролем и не зависит от целевого или функционального признака, на котором основаны институционные секторы, оценка деятельности этого сектора вызывает ряд проблем, не характерных для измерения операций сектора государственного управления или сектора нефинансовых государственных предприятий в отдельности. Основная проблема заключается в отборе таких категорий, которые имели бы одинаковое значение для деятельности как рыночного, так и нерыночного характера (см. таблицу Н).

1548. Основные трудности, встречающиеся при консолидации статистических данных о деятельности, различающейся по своей природе, могут быть устранены, если главное внимание будет уделено не компонентам текущего счета, а таким категориям, как сбережения, капиталобразование и финансирование. Попытка объединить текущие доходы и расходы органов государственного управления и текущие доходы и расходы нефинансовых предприятий противоречит природе потоков, связанных с располагаемым доходом, конечным потреблением и трансфертами сектора государственного управления, с одной стороны, и потоков, представляющих собой выручку от реализации и производственные затраты предприятий, с другой стороны. Более того, целесообразность объединения таких показателей, как сальдо по текущим операциям нефинансовых государственных предприятий и доходы и расходы органов управления, носит ограниченный характер, поскольку в государственные доходы и расходы уже включены потоки субсидий, выдаваемых предприятиям, и потоки налогов и доходов от собственности, поступающих от них. Поэтому отдельное представление данных о текущей деятельности сектора государственного управления и сектора предприятий предпочтительнее, чем данные о нефинансовом государственном секторе в целом, приводимыми на консолидированной основе.

1549. При определении консолидированных итоговых данных для таких категорий нефинансового государственного сектора, как сбережения, капиталобразование и финансирование, по существу имеющих одинаковое значение для органов управления и государственных предприятий, подобных трудностей не возникает. Сбережения, или превышение текущих доходов над текущими расходами, представляют собой ту часть текущих поступлений, которая остается после осуществления текущих затрат и может быть инвестирована с целью приобретения капитальных и финансовых активов для их последующего использования. Собственные сбережения представляют собой величину превышения текущих доходов над текущими расходами без учета полученных официальных текущих трансфертов или субсидий от других единиц. Поскольку превышение доходов над расходами по текущим операциям является «чистой» величиной, получаемой путем сальдирования поступлений и платежей, при расчете консолидированных итоговых показателей отпадает необходимость исключения операций между органами государственного управления и подчиненными им предприятиями. Текущие официальные трансферты, полученные органами управления, и трансферты, полученные предприятиями, представляют собой разницу между общими сбережениями и собственными сбережениями нефинансового государственного сектора; к ним относятся только те трансферты, которые поступили в данный сектор от других секторов. В рабочей таблице 19 приводятся данные об операциях органов государственного управления и предприятий, которые используются для получения консолидированных данных о деятельности нефинансового государственного сектора.

1550. Хотя накопление капитала, или капиталобразование, включает использование государственными органами и предприятиями различающихся между собой производственных активов, в обоих случаях оно представляет собой приобретение активов с целью их последующего использования для производства товаров и услуг. Поскольку при расчете валового накопления происходит взаимный зачет приобретенных и реализованных активов, необходимости в исключении операций между органами управления и предприятиями при определении консолидированных итоговых показателей для сектора в целом не существует. Капитальные трансферты отражаются в статистике нефинансового государственного сектора

также на чистой основе, то есть величина поступлений уменьшается на величину платежей; поэтому и в этом случае при консолидации данных для сектора операции между органами управления и предприятиями не исключаются.

1551. Два других элемента, определяющих общую потребность нефинансового государственного сектора в финансировании, не имеют компонентов, которые были бы общими для органов управления и предприятий. Чистый прирост или уменьшение рыночной стоимости капитала рассчитывается только для предприятий. Эта величина показывает разницу между ценой реализации и чистой (за вычетом амортизации) балансовой стоимостью реализованных капитальных активов; последняя используется при расчете стоимости приобретенных (за вычетом стоимости реализованных) капитальных активов предприятия. Расчет увеличения или уменьшения рыночной стоимости капитала для органов государственного управления не производится, так как они не проводят систематического списания своих капитальных активов до их балансовой стоимости, на основе чего мог бы быть рассчитан прирост или уменьшение рыночной стоимости капитала. Вместо этого при исчислении величины валового накопления капитала органов государственного управления полная стоимость реализованных капитальных активов, рассчитываемая на основе цены реализации, вычитается из стоимости приобретенных активов.

1552. Категория кредитования за вычетом погашения для нефинансового государственного сектора включает только кредитование, осуществляемое органами государственного управления. Поскольку считается, что все операции предприятий с финансовыми активами и обязательствами осуществляются ими с целью управления ликвидностью и получения прибыли, а не в целях государственной политики, то любые операции предприятий с финансовыми требованиями показываются как финансирование, а не как кредитование минус погашение. Таким образом, общий объем кредитования за вычетом сумм погашения для нефинансового государственного сектора будет включать исключительно кредитование, осуществляемое органами управления. Хотя данная категория рассчитывается на чистой основе, тот факт, что она охватывает только органы управления, требует исключения операций кредитования между этими органами и нефинансовыми государственными предприятиями как из данной категории для сектора государственного управления, так и из категории финансирования для сектора предприятий, когда речь идет о получении консолидированных итоговых показателей для нефинансового государственного сектора в целом.

1553. Общая потребность в финансировании нефинансового государственного сектора рассчитывается как разница между суммой таких показателей, как валовое накопление, приобретение земли и нематериальных активов и кредитование минус погашение, и величиной его сбережений плюс чистый объем полученных капитальных трансфертов и прирост рыночной стоимости капитала. Потребность в финансировании по величине равна общему дефициту/превышению доходов над расходами с противоположным знаком и представляет собой сумму средств, которую единицы, принадлежащие и/или контролируемые органами государственного управления, за исключением финансовых учреждений, должны получить от остальных секторов экономики и от остальных стран мира путем принятия обязательств к погашению в будущем или использования своих финансовых активов, накопленных в прошлом. Общий показатель финансирования для нефинансового государственного сектора по определению равен потребности в финансировании и имеет тот же знак. Поскольку финансирование является «чистой» категорией, то при консолидации должны исключаться только операции кредитования, осуществляемые нефинансовыми государственными предприятиями по отношению к органам управления; при этом имеется в виду, что подобные операции, осуществляемые органами управления, уже были исключены в категории кредитования. При общем зачете изменений объема финансовых требований и изменений финансовых активов по операциям между органами управления и нефинансовыми предприятиями, являющимися для обеих сторон операциями финансирования, например при приобретении предприятием государственных ценных бумаг, должен производиться взаимозачет. Тем не менее, данными о финансировании, из которых исключаются такие операции, можно пользоваться при условии, что они используются и для органов управления, и для предприятий.

1554. Одним из наиболее полезных показателей влияния, которое оказывает деятельность нефинансового государственного сектора на экономику, являются данные о внешнем и внутреннем финансировании этого сектора. Особое значение имеют данные о финансировании данного сектора, полученном им от органов денежно-кредитного регулирования и депозитных банков. В силу того что именно это финансирование играет очень важную роль при оценке результатов деятельности нефинансового государственного сектора, этот сектор рассматривается отдельно от государственных финансовых учреждений. Консолидация с государственными финансовыми учреждениями привела бы к исключению данных о потребностях в финансировании органов государственного управления и нефинансовых государственных предприятий, которые покрываются за счет кредитов центрального банка и других банков, принадлежащих органам управления и/или контролируемых ими. На основе данных, относящихся только к нефинансовому государственному сектору, возможно в целом определить объем финансирования этого сектора со стороны центрального банка и депозитных банков и сравнить эту величину с общим изменением объема кредитов, выданных центральным банком и депозитными банками в течение каждого периода. Следует отметить, что исключение государственных финансовых учреждений из рассматриваемого государственного сектора соответственно влечет за собой исключение таких показателей, относящихся к этим учреждениям, как сбережения и капиталообразование. Они должны отражаться в статистике сектора финансовых учреждений.

1555. Категории внутреннего и внешнего финансирования для предприятий классифицируются в соответствии с изменением долевого участия их в собственном капитале, а все прочие виды финансирования как для органов государственного управления, так и для предприятий — по типу кредитора.

1556. непогашенный долг нефинансового государственного сектора может являться важным элементом для внутренней экономики и для платежного баланса страны. Он классифицируется по типу держателя долгового обязательства, при этом при рассмотрении этого сектора как единого целого исключаются участие в собственном капитале, торговая кредиторская задолженность и любая задолженность органов государственного управления и нефинансовых государственных предприятий по отношению друг к другу.

1557. Для оценки деятельности всего нефинансового государственного сектора при использовании данных на кассовой основе, отражающих деятельность сектора государственного управления, необходимо по возможности использовать данные о предприятиях, также приведенные к кассовой основе.

[ТН] Таблица Н. Операции и долг нефинансового государственного сектора

1. Собственные сбережения (текущее превышение доходов над расходами без учета полученных официальных трансфертов и субсидий) (А.Ш — В.Ш — М.5.1 — Л.4.1.1)
2. Полученные текущие официальные трансферты и трансферты из негосударственных источников (А.17.1 + А.20.1 + Л.4.1.1)
3. Сбережения (текущее превышение доходов над расходами с учетом полученных текущих официальных трансфертов и трансфертов из негосударственных источников (1+2) (также А.Ш + А.17.1 + А.20.1 — В.Ш + М.5.1 + Л.4.1.1)
4. Полученные капитальные трансферты и прирост рыночной стоимости капитала, нетто (А.16 + А.17.2 + А.20.2 — В.7 + М.5.2)
5. Валовое накопление капитала
 - 5.1. Валовое накопление основного капитала (В.4 — А.13 + Л.11.1.1.1 + Л.11.1.1.2 — Л.11.1.2.1)
 - 5.2. Изменение запасов материальных оборотных средств (В.5 — А.14 + Л.11.1.1.3)
6. Земля и нематериальные активы (В.6 — А.15 + Л.11.1.1.4 + Л.11.1.1.5 — Л.11.1.2.2 — Л.11.1.2.3)
7. Кредитование минус погашение (В.В — В.8.2)
8. Потребность в финансировании (5 + 6 + 7 — 3 — 4)
9. Финансирование (=8) (также 10 + 11)
10. Внутреннее финансирование
 - 10.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (М.12.1.3)
 - 10.2. Финансирование из других источников
 - 10.2.1. Органы денежно-кредитного регулирования (Г.2 + М.12.2.3)
 - 10.2.2. Депозитные банки (Г.3 + М.12.2.4)
 - 10.2.3. Прочее внутреннее финансирование (Г.4 — Г.4.2 + Г.5 + М.12.2.5)
11. Внешнее финансирование
 - 11.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале (М.13.1)
 - 11.2. Финансирование из других источников
 - 11.2.1. Международные организации развития (Г.6 + М.13.2.1)
 - 11.2.2. Зарубежные органы государственного управления (Г.7 + М.13.2.2)
 - 11.2.3. Банковские ссуды и авансы (Г.8.1 + М.13.2.3)
 - 11.2.4. Кредиты поставщиков (Г.8.2 + М.13.2.4)
 - 11.2.5. Прочее внешнее финансирование (Г.8.3 + Г.9 + М.13.2.5)
12. Общая сумма долга (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) (13 + 14) (на конец периода)
13. Внутренний долг (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) (Е.П — Е.4.2 + Л.23 — Л.23.1 — Л.23.2)
 - 13.1. Органы денежно-кредитного регулирования (Е.2 + Л.23.3)
 - 13.2. Депозитные банки (Е.3 + Л.23.4)
 - 13.3. Прочая внутренняя задолженность (Е.4 — Е.4.2. + Е.5 + Л.23.5)

Таблица Н (окончание). Операции и долг нефинансового государственного сектора

- 14. Внешний долг (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) (Е.Ш + Л.24)
- 14.1. Международные организации развития (Е.6 + Л.24.1)
- 14.2. Зарубежные органы государственного управления (Е.7 + Л.24.2)
- 14.3. Банковские ссуды и авансы (Е.8.1 + Л.24.3)
- 14.4. Кредиты поставщиков (Е.8.2 + Л.24.4)
- 14.5. Прочая внешняя задолженность (Е.8.3 + Е.9 + Л.24.5)

[PT 19] Рабочая таблица 19. Получение консолидированных данных об операциях и долге нефинансового государственного сектора

1. Собственные сбережения (текущее превышение доходов над расходами без учета полученных официальных трансфертов и субсидий)
 - A.III. Текущие доходы
 - B.III. Минус: текущие расходы органов государственного управления
 - M.5.1. Прибыль предприятий от текущей деятельности с учетом полученных текущих трансфертов
 - K.4.1.1. Минус: текущие трансферты, полученные предприятиями из негосударственных источников

2. Полученные текущие официальные трансферты и трансферты из негосударственных источников (из источников вне нефинансового государственного сектора)
 - A.17.1. Текущие официальные трансферты, полученные от иностранных органов государственного управления
 - A.20.1. Текущие официальные трансферты, полученные наднациональными органами от их штаб-квартир
 - L.4.1.1. Текущие трансферты, полученные предприятиями из негосударственных источников

3. Сбережения (текущее превышение доходов над расходами с учетом полученных официальных текущих трансфертов и трансфертов из негосударственных источников) (1 + 2)

4. Полученные капитальные трансферты и прирост рыночной стоимости капитала, нетто
 - A.16. Капитальные трансферты, полученные органами государственного управления из негосударственных источников
 - A.17.2. Официальные трансферты капитала, полученные органами государственного управления из-за границы
 - A.20.2. Официальные трансферты капитала, полученные наднациональными органами от их штаб-квартир
 - B.7. Минус: капитальные трансферты от органов государственного управления
 - L.4.1.2. Капитальные трансферты, полученные предприятиями (частично погашают B.7.)
 - K.5.1.2. Минус: капитальные трансферты от предприятий (частично погашают A.16.)
 - L.4.3. Выручка предприятий от реализации капитальных активов
 - L.5.4. Минус: убытки предприятий от реализации капитальных активов

5. Валовое накопление капитала
 - 5.1. Валовое накопление основного капитала
 - B.4. Приобретение основного капитала органами государственного управления
 - A.13. Минус: Реализация основного капитала органами государственного управления
 - L.11.1.1.1. Приобретение основного капитала предприятиями
 - L.11.1.1.2. Создание основного капитала собственными силами (хозяйственным способом) предприятиями
 - L.11.1.2.1. Минус: чистая балансовая стоимость основного капитала, реализованного предприятиями
 - 5.2. Прирост запасов материальных оборотных средств
 - B.5. Приобретение товаров с целью создания запасов органами государственного управления
 - A.14. Минус: продажа государственных запасов товаров органами государственного управления

**Рабочая таблица 19 (продолжение). Получение консолидированных данных
об операциях и долге нефинансового государственного сектора**

- Г.5. Корректировки к статьям внутреннего финансирования, осуществляемого органами государственного управления
 - М.12.2.5. Прочее внутреннее финансирование предприятий путем выпуска долговых обязательств
- 11. Внешнее финансирование
 - 11.1. Изменение величины долевого участия в собственном капитале
 - М.13.1. Изменение величины участия в собственном капитале за рубежом
 - 11.2. Финансирование из других источников
 - 11.2.1. Международные организации развития
 - Г.6. Финансирование, полученное органами государственного управления от международных организаций развития
 - М.13.2.1. Финансирование предприятий, осуществляемое международными организациями развития не за счет увеличения их долевого участия в собственном капитале предприятий
 - 11.2.2. Зарубежные органы управления
 - Г.7. Финансирование, полученное органами государственного управления данной страны от зарубежных органов управления
 - М.13.2.2. Финансирование предприятий, осуществляемое зарубежными органами управления не за счет увеличения их долевого участия в собственном капитале предприятий
 - 11.2.3. Банковские ссуды и авансы
 - Г.8.1. Банковские ссуды и авансы, полученные органами государственного управления из-за границы
 - М.13.2.3. Банковские ссуды и авансы, полученные предприятиями из-за границы
 - 11.2.4. Кредиты поставщиков
 - Г.8.2. Кредиты зарубежных поставщиков, полученные органами государственного управления
 - М.13.2.4. Кредиты зарубежных поставщиков, полученные предприятиями
 - 11.2.5. Прочее внешнее финансирование
 - Г.8.3. Прочее внешнее заимствование органов государственного управления, не отнесенное к другим категориям
 - Г.9. Изменения в резервах наличных денег, депозитов и ценных бумаг за рубежом, предназначенных для управления ликвидностью
 - М.13.2.5. Прочее внешнее финансирование предприятий, не отнесенное к другим категориям
- 12. Общая сумма долга (исключая долевого участия в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность) (13 + 14) (на конец периода)
- 13. Внутренний долг (исключая долевого участия в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)
 - Е.П. Внутренний долг органов государственного управления
 - Е.4.2. Минус: долг органов управления нефинансовым государственным предприятиям

Рабочая таблица 19 (окончание). Получение консолидированных данных об операциях и долге нефинансового государственного сектора

- Л.23. Внутренний долг предприятий (исключая участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)
 - Л.23.1. Минус: долг предприятий другим нефинансовым государственным предприятиям
 - Л.23.2. Минус: долг предприятий органам государственного управления
- 13.1. Органы денежно-кредитного регулирования
 - Е.2. Долг органов государственного управления органам денежно-кредитного регулирования
 - Л.23.3. Долг предприятий органам денежно-кредитного регулирования
- 13.2. Депозитные банки
 - Е.3. Долг органов государственного управления депозитным банкам
 - Л.23.4. Долг предприятий депозитным банкам
- 13.3. Прочая внутренняя задолженность
 - Е.4. Прочая внутренняя задолженность органов государственного управления
 - Е.4.2. Минус: долг органов государственного управления нефинансовым государственным предприятиям
 - Е.5. Внутренний долг органов государственного управления, корректировки в связи с разницей в стоимостной оценке
 - Л.23.5. Прочая внутренняя задолженность предприятий
- 14. Внешний долг (исключая долевое участие в собственном капитале и торговую кредиторскую задолженность)
 - Е.ИИ. Внешний долг органов государственного управления
 - Л.24. Внешний долг предприятий
- 14.1. Международные организации развития
 - Е.6. Долг органов государственного управления международным организациям развития
 - Л.24.1. Долг предприятий международным организациям развития
- 14.2. Зарубежные органы государственного управления
 - Е.7. Долг органов государственного управления зарубежным органам управления
 - Л.24.2. Долг предприятий зарубежным органам управления
- 14.3. Банковские ссуды и авансы
 - Е.8.1. Задолженность органов государственного управления по зарубежным банковским ссудам и авансам
 - Л.24.3. Задолженность предприятий по зарубежным банковским ссудам и авансам
- 14.4. Кредиты поставщиков
 - Е.8.2. Задолженность органов государственного управления по кредитам зарубежных поставщиков
 - Л.24.4. Задолженность предприятий по кредитам зарубежных поставщиков
- 14.5. Прочая внешняя задолженность
 - Е.8.3. Прочая внешняя задолженность органов государственного управления, не отнесенная к другим категориям
 - Е.9. Внешний долг органов государственного управления, корректировки в связи с разницей в стоимостной оценке
 - Л.24.5. Прочая внешняя задолженность предприятий

Глоссарий (Glossary)

Безвозмездные платежи (Unrequited payments). Невозвратные платежи, в обмен на которые не существует какого-либо одновременного встречного потока. В обмен на такой платеж плательщик не получает ни выгоды, ни товаров, ни услуг.

Бюджет (Budget). См. Бюджетные ассигнования.

Бюджет капитальных расходов (Capital budget). См. Капитальные расходы.

Бюджетные ассигнования (Appropriations). Бюджет и все последующие дополнения к нему, утвержденные законодательной властью. Бюджет может обязать органы исполнительной власти осуществлять определенные виды расходов или наделить их полномочиями по осуществлению расходов, не превышающих установленных рамок. Полномочия на расходование бюджетных средств могут быть предоставлены отдельным министерствам или ведомствам, конкретно главе исполнительной власти или его представителю, который сохраняет за собой право уполномочивать министерства осуществлять расходы.

Бюджетные предложения или оценки (Budget proposal or estimates). Проект бюджета, представляемый органами исполнительной власти на рассмотрение органу законодательной власти или законодательному административному совету для утверждения расходов. Обычно он сопровождается оценками ожидаемых доходов, сбор которых в некоторых странах также должен утверждаться. Законодательный орган имеет право пересмотреть представленный проект, при этом пересмотр может не ограничиваться ничем или ограничиваться такими конституционными положениями, как например, требование о том, чтобы увеличение расходов сопровождалось соответствующим увеличением доходов.

Бюджетный год (Budget year). Период времени, на протяжении которого предусматривается выделение ассигнований из бюджета. Фактическое распределение средств, принятие обязательств по расходованию средств через заключение контрактов и заказов, осуществление поставок, выплат, предусматриваемых конкретными программами бюджетных расходов, может выходить далеко за пределы того года, для которого изначально были выделены ассигнования. В некоторых бюджетных системах осуществление таких операций, относящихся к бюджету исходного года, может продолжаться годами. В других системах такой практики не существует, или она может сводиться к введению дополняющего периода сравнительно небольшой продолжительности. Согласно настоящему Руководству, государственные поступления и платежи должны регистрироваться в том отчетном периоде, когда они действительно имели место, а не относиться к тому бюджетному году, для которого они были утверждены изначально.

Валовое накопление капитала (Gross capital formation). Валовое накопление (капиталообразование) основного капитала плюс изменение государственных товарных запасов или запасов материальных оборотных средств предприятий. Для того чтобы получить чистое накопление, из величины валового накопления вычитается потребление основного капитала. См. также Валовое накопление основного капитала.

Валовое накопление основного капитала (Gross fixed capital formation). Стоимость новых или существующих товаров длительного пользования невоенного назначения (за исключением земли), предназначенных для использования в процессе производства, которые были

приобретены или созданы собственными силами (за вычетом объема продаж таких товаров). К данной категории относятся только товары, нормальный срок службы которых составляет более одного года и стоимость которых превышает некоторое установленное минимальное значение. Изменение величины государственных запасов товаров или запасов материальных оборотных средств предприятий включается только в величину капиталобразования, но не входит в валовое накопление основного капитала. Для получения величины чистого накопления основного капитала из валового накопления необходимо вычесть потребление основного капитала. См. также Основной капитал.

Ведомственные предприятия (Departmental enterprises). Некорпоративные производственные или коммерческие единицы, которые (1) тесно связаны с остальными частями государственного ведомства или органа, (2) как правило, имеют небольшие «рабочие» остатки средств на счетах и (3а) в основном занимаются (в качестве вспомогательных единиц) поставками товаров и услуг другим единицам сектора государственного управления или (3б) реализацией товаров и услуг за пределы этого сектора, но в незначительных масштабах. Ведомственные предприятия входят в сектор государственного управления и рассматриваются как часть подсектора, к которому они относятся. Выручка от реализации продукции такими предприятиями покрывает их соответствующие производственные расходы и регистрируется в счетах этого сектора на чистой основе как кассовая прибыль или кассовые убытки, но не как валовые доходы или расходы. При этом валовые данные о непроизводственной деятельности ведомственных предприятий и их операциях с капиталом включаются в данные об операциях органов государственного управления.

Вексель (Bill). Ценная бумага, владелец которой имеет безусловное право на получение в установленный срок оговоренной фиксированной суммы денег, выпуск и купля-продажа такого инструмента осуществляются по цене ниже номинала в зависимости от процентной ставки и срока погашения. (СНС)

Внебюджетные счета (Extrabudgetary accounts). Обычно имеются в виду счета операций органов государственного управления, которые не включаются в итоговые бюджетные показатели или соответствующие бюджетные документы и на которые не распространяются обычные бюджетные процедуры. Такие операции, например, могут финансироваться в рамках программ иностранной помощи или за счет особых видов доходов, не включаемых в бюджет. Согласно настоящему Руководству, такие счета должны объединяться с бюджетными счетами и показываться в статистике соответствующего уровня государственного управления.

Внешний долг (Foreign debt). Долг нерезидентам. См. Резиденты.

Внутриструктурные операции (Intragovernmental transactions). Операции между различными счетами, фондами, единицами или органами, принадлежащими данной структуре государственного управления.

Возврат налога (Tax refund). Денежное возмещение, которое выплачивается государственными органами плательщику налогов, в случае если сумма произведенных или фактических налоговых выплат превышает величину его налоговых обязательств.

Возвратные операции (Repayable transactions). Операции, в результате которых создаются или погашаются все или часть финансовых требований об уплате, что, помимо изначального влияния на объем наличных денег и депозитов, приводит к непосредственному изменению величины финансовых активов и обязательств органа государственного управления и другого участника операции. Когда в результате такой операции происходит сокращение или ликвидация требования, технически ее можно рассматривать как операцию возврата, однако в данном случае для простоты она называется возвратной.

Возмездные платежи (Requited payments). Операции, связанные с осуществлением платежей в обмен на полученные блага, как то товары, услуги, пользование собственностью или право на владение собственностью, факторные услуги.

Вспомогательные ассигнования (Appropriations-in-aid). Как правило, это неналоговые поступления в виде взносов, сборов или выручки от некоммерческих продаж, осуществляемых государственными органами и организациями, которые регистрируются в их административных счетах как отрицательные расходы, с тем чтобы отразить оставшиеся издержки или потребности в бюджетных ассигнованиях. В соответствии с настоящим Руководством подобные неналоговые поступления должны показываться в соответствующей категории доходов, а расходы должны отражать полный объем платежей без вычета подобных «отрицательных» расходов.

Вспомогательные ведомственные предприятия (Ancillary departmental enterprises). Ведомственные предприятия, основным видом деятельности которых является поставка товаров и предоставление услуг другим единицам сектора государственного управления. Таким образом, производственная деятельность, осуществляемая ими в рамках сектора государственного управления, носит вспомогательный характер и состоит в снабжении его товарами и услугами, подобными тем, которые обычно предоставляются коммерческими организациями. См. также Ведомственные предприятия.

Государственные коммерческие операции (Government industrial transactions). Коммерческая или производственная деятельность, осуществляемая в рамках сектора государственного управления (синонимичная понятию Ведомственные предприятия). Поскольку доходы и расходы от производственной деятельности органов управления представляют собой валовые поступления от реализации и валовые издержки производства, в статьи доходов и расходов органов государственного управления должны включаться только кассовые убытки (дефицит) или кассовая прибыль (превышение доходов над расходами), образующиеся в результате таких продаж, и связанные с ними производственные расходы, а также побочные операции и операции с капиталом, регистрируемые на валовой основе.

Государственные предприятия (Public enterprises). Принадлежащие органам государственного управления и/или контролируемые ими производственные единицы или финансовые учреждения, которые либо занимаются крупномасштабной реализацией товаров и услуг другим секторам экономики, являются корпоративными, принимают депозиты до востребования, срочные и сберегательные вклады и выполняют функции органов денежно-кредитного регулирования или принимают финансовые обязательства и приобретают финансовые активы на рынке капитала. Государственные предприятия не входят в сектор государственного управления. Единицы, занимающиеся производственной или коммерческой деятельностью, являются составной частью сектора нефинансовых корпоративных и квазикорпоративных предприятий, а финансовые учреждения составляют часть сектора финансовых учреждений.

Государственные финансовые учреждения (Public financial institutions). Принадлежащие государственным органам и/или контролируемые ими учреждения, основными видами деятельности которых являются: принятие обязательств и приобретение финансовых активов на финансовом рынке, прием срочных и сберегательных вкладов и депозитов до востребования, а также выполнение функций органов денежно-кредитного регулирования. Любой подобный орган или аналогичная деятельность в рамках сектора государственного управления должны включаться в сектор финансовых учреждений. См. также Нефинансовые государственные предприятия.

Государственный сектор (Public sector). Объединение в единый сектор нефинансовых государственных предприятий, государственных финансовых учреждений и сектора

государственного управления, в основе которого лежит не функциональный признак, а принадлежность этих единиц к органам государственного управления или их подчиненность этим органам. Так как основным следствием деятельности органов управления и нефинансовых государственных предприятий является финансирование, предоставляемое финансовыми учреждениями, настоящее Руководство не предусматривает проведения консолидации с этими учреждениями и последующего исключения данных об их операциях с органами управления и государственными нефинансовыми предприятиями. См. также Нефинансовый государственный сектор.

Денежно-кредитные учреждения (*Monetary institutions*). Центральный банк или органы денежно-кредитного регулирования, а также банки, часто называемые депозитными, обязательства которых главным образом имеют форму депозитов, выплачиваемых по требованию и переводимых с помощью чеков или иным способом используемых для производства платежей. См. Депозиты до востребования, или переводные депозиты. (Например средства на текущих или чековых счетах, переводимые по требованию с помощью платежного поручения или чека с целью осуществления платежа. — Прим. переводч.)

Депозиты до востребования, или переводные депозиты (*Demand deposits*). Обязательства денежно-кредитных учреждений помимо наличных денег, которые могут быть обменены по предъявлении на наличные по номиналу или переведены в качестве средства платежа.

Деривационная таблица (*Derivation table*). Таблица получения основных агрегированных статистических показателей, отражающих операции органов государственного управления, путем пересчета и корректировки исходных данных. Эта таблица представляет собой перечень статей, величин и источников данных, используемых для получения итоговых величин основных агрегированных показателей на консолидированной основе, в котором указываются корректировки, необходимые для обеспечения адекватного статистического охвата, составления данных на кассовой основе, их представления в хронологическом порядке, соответствующего исчисления на валовой или чистой основе, а также составления их классификации и исключения внутривидовых поступлений и платежей между различными государственными единицами, входящими в данную группу.

Дефицит или превышение (доходов над расходами) (*Deficit or surplus*). В данном Руководстве дефицит или превышение (доходов над расходами) исчисляется как сумма доходов и полученных трансфертов за вычетом суммы расходов и «кредитования минус погашение». Величина дефицита или превышения также равна с противоположным знаком сумме объема чистого заимствования сектора государственного управления и чистого уменьшения объемов наличных денежных средств, депозитов и ценных бумаг этого сектора, хранимых с целью управления ликвидностью.

Долг (*Debt*). Неоплаченная сумма официально признанных прямых обязательств органов государственного управления перед другими секторами экономики и остальными странами мира, которая образовалась в результате их операций в прошлом и должна быть погашена посредством операций этих органов в будущем или переформлена в бессрочный долг. В государственный долг не включаются внутривидовые и межструктурные долги различных подсекторов государственного управления, для которых составляется статистика, и обязательства органов денежно-кредитного регулирования, связанные с эмиссией наличных денежных средств, а также прочие обязательства этих органов; также не включаются необслуживаемые долги, выплата процентов по которым прекращена на неопределенный срок по договоренности между кредитором и должником или в одностороннем порядке, а также любая текущая задолженность по неоплаченным обязательствам.

Домашние хозяйства (*Households*). Институциональный сектор экономики, охватывающий

резидентов данной страны, которые потребляют, а иногда также и производят в качестве некорпоративных или квазикорпоративных предприятий рыночные товары и предоставляют нефинансовые услуги. Кроме того, в этот сектор входят братства, общественные клубы и аналогичные организации, в штате которых работает не более двух служащих (в перерасчете на полный рабочий день).

Дополняющий, или заключительный период (Complementary period). Период после окончания очередного финансового года, в течение которого могут осуществляться получение и перевод незавершенных платежей и выполнение обязательств по осуществлению расходов, относимых к предыдущему бюджетному периоду. Его продолжительность может составлять несколько месяцев. В соответствии с настоящим Руководством операции, проводимые в течение дополняющего периода, должны быть отнесены к тому отчетному периоду, когда они фактически имели место.

Доходы (Revenue). Все невозвратные и не представляющие из себя возврата, то есть не погашающие поступления, независимо от того являются они возмездными или безвозмездными, за исключением поступлений от других органов управления (данной страны или зарубежных) и международных организаций, не носящих обязательного характера и являющихся безвозмездными, невозвратными или погашающими. Доходы органов управления показываются за вычетом сумм возмещений (возвратов) и прочих сумм, связанных с корректировочными операциями, и, как правило, на валовой основе. Исключение составляют поступления от реализации товаров и услуг ведомственными предприятиями, которые регистрируются за вычетом соответствующих производственных расходов.

Доходы от операций с капиталом (Capital revenue). Выручка от продажи нефинансовых капитальных активов, в том числе земли, нематериальных активов, государственных товарных запасов и основных фондов, таких как здания, сооружения и оборудование, стоимость которых превосходит некоторую минимальную величину, а срок использования в процессе производства составляет более одного года. Сюда также включаются односторонние трансферты из негосударственных источников для финансирования капитальных затрат. В соответствии с настоящим Руководством в категорию доходов от операций с капиталом не включаются никакие налоги.

Доходы от собственности (Property income). Доходы, полученные от владения финансовыми активами, сельскохозяйственной и другой землей, и такими нематериальными активами, как патенты, авторские права, концессии и т.п.

Закрытые счета (Closed accounts). Основной отчет об окончательном исполнении бюджета, составляемый главной бухгалтерией или другим учетным или аудиторским органом после завершения бюджетного периода. Этот заключительный отчет может быть составлен на основе учета кассовых поступлений и платежей за год (включая или не включая дополняющий период), или на основе регистрации начисленных сумм, отражая, кроме того, обязательства по осуществлению будущих расходов, ожидаемые будущие налоговые сборы, а также суммы доходов и расходов, переносимые из предшествующих бюджетов. В некоторых случаях для приведения этих данных в соответствие с хронологическим порядком поступления фактических платежей необходимо проведение корректировок.

Запасы товаров (Stocks). Стратегические и чрезвычайные запасы, запасы, приобретенные государственными организациями, регулирующие функционирование рынка, запасы зерна и других товаров, имеющих особо важное значение для страны. Изменение объема государственных запасов товаров не включает обычных материально-производственных или материально-оборотных средств, составляющих запасы предприятий. Величина изменения товарных запасов органов управления и материальных оборотных средств предприятий

включается только в показатель валового капиталобразования и не учитывается при исчислении валового накопления основного капитала.

«Имеющееся» центральное правительство (Available central government). Часть центрального правительства, для которой, в отличие от подсектора центрального правительства в целом, возможно составление последовательных временных рядов статистических показателей для более коротких интервалов либо на основе более свежих данных.

Исчисление налога (Tax assessment). Оценка размера налога, подлежащего уплате за облагаемый налоговый период, проводимая либо самим налогоплательщиком, либо налоговым органом.

Капиталобразование (Capital formation). См. Валовое накопление (капиталобразование) и Валовое накопление основного капитала.

Капитальные расходы (Capital expenditure). Расходы на приобретение земли, нематериальных активов, государственных товарных запасов и нефинансовых активов невоенного назначения, стоимость которых превосходит некоторую минимальную величину, а срок использования в процессе производства составляет более одного года; сюда также включаются официальные капитальные трансферты. Нередко капитальные расходы выделяются (в некоторых случаях наряду с отдельными доходами) в самостоятельный раздел или бюджетный счет операций с капиталом, либо в совершенно самостоятельный бюджет капитальных расходов. Такое выделение расходов, тем не менее, может основываться на других критериях.

Капитальные трансферты (Capital transfers). Невозвратные, безвозмездные платежи, предназначенные для финансирования расходов их получателя на приобретение нефинансовых капитальных активов, увеличения финансового капитала, покрытия образовавшихся потерь, связанных с разрушением или повреждением капитальных активов, или накопившихся долгов и убытков, а также безвозмездные платежи, которые носят единоразовый или явно нерегулярный характер для донора или получающей стороны.

Кассовые (фактические) убытки/кассовая (фактическая) прибыль (Cash operating deficit or surplus). Разница между текущими доходами, полученными от реализации товаров и услуг ведомственными предприятиями, и соответствующими производственными расходами, при исчислении которых в настоящем Руководстве не учитывается потребление основного капитала (амортизация) и поступления или расходы в неденежной форме.

Квазикорпоративные предприятия (Quasi-corporate enterprises). Относительно крупные обычные товарищества, единоличные владения и ... [нефинансовые государственные] предприятия, которые ведут полный комплект счетов прибылей и убытков и балансовых счетов финансовых активов и обязательств, а также материальных активов, используемых ими в хозяйственной деятельности. Квазикорпорациями считаются все некорпоративные предприятия, являющиеся финансовыми посредниками, а также все некорпоративные предприятия, принадлежащие нерезидентам. (СНС)

Классификационные коды (ключи) (Classification keys). Документы, где указывается, к каким классификационным разделам относится каждая статья или категория счетов органов государственного управления, либо приводится перечень всех статей и категорий этих счетов, включенных в каждый классификационный раздел.

Консолидация (Consolidation). Процесс исключения операций, совершаемых между всеми единицами и счетами, образующими данную группу органов государственного управления, и составление стандартного набора категорий, суммирующих данные о «внешних» операциях этой группы с остальной частью национальной экономики и остальными странами мира. При

внутриструктурной консолидации исключаются взаимные операции между различными единицами, принадлежащими одной структуре государственного управления; при межструктурной консолидации исключаются операции между различными структурами, принадлежащими к одному уровню управления, либо операции между различными уровнями сектора государственного управления.

Корпоративные предприятия (Corporate enterprises). Корпорации, акционерные общества, кооперативы, товарищества с ограниченной ответственностью и другие финансовые и нефинансовые предприятия, которые в силу закона, административных постановлений или на основании регистрации признаны хозяйственными единицами, независимыми от своих владельцев. (СНС) См. также Квазикорпоративные предприятия.

Корректировочные операции (Adjustment transactions). Корректировка величины общих государственных поступлений и выплат с целью исключения сумм доходов, возвращенных в течение отчетного периода, возмещенных сумм ранее произведенных расходов, операций частных траст-фондов, а также посреднических операций, производимых в интересах других без права распоряжения получаемыми и выплачиваемыми суммами.

Кредитование минус погашение (Lending minus repayments). Операции органов государственного управления с долговыми обязательствами или акционерным капиталом других секторов экономики, осуществляемые не с целью управления ликвидностью или извлечения доходов, а в интересах проведения государственной политики. Они проводятся единицами, которые полностью финансируются за счет государственных средств и не имеют права на использование каких-либо иных источников финансирования. Кредитование минус погашение равняется разнице между суммой валового кредитования и приобретения акций и суммой погашенных государственных кредитов, предоставленных ранее, и государственной продажи акций. Такой подход в отношении величины чистого объема кредитования отличается от применяемого в СНС, где в данную величину не включаются обязательства, принятые органами государственного управления. Для определения размера государственного дефицита или величины превышения доходов над расходами категория «кредитования минус погашение» в данном Руководстве объединяется с доходами и расходами, но не с категорией финансирования.

Международные организации (International organizations). Международные политические, административные, экономические, общественные или финансовые организации, членами которых являются органы государственного управления. Такие организации не считаются резидентами какой-либо определенной страны, включая ту, на территории которой они находятся и функционируют. Международные организации, которые на основании договоренности с правительствами стран наделены правом собирать налоги или другие взносы, а также производить расходы и заниматься другими видами деятельности, направленными на достижение определенных целей, на территории более чем одной страны, называются наднациональными органами.

Межструктурные операции (Intergovernmental transactions). Операции, совершаемые между различными органами, счетами и структурами, принадлежащими к одному уровню государственного управления, и операции, осуществляемые между различными уровнями сектора государственного управления.

Местные органы управления (Local governments). Единицы сектора государственного управления, обладающие независимыми административными полномочиями в городах и сельских местностях, расположенных на территории данной страны и подпадающих под их юрисдикцию. Сюда должны включаться все единицы местного уровня, охватываемые общим термином «органы государственного управления». Например, местные органы управления

могут включать муниципальные власти, власти графств (округов), власти крупных и малых городов, населенных пунктов, школьных округов, санитарных и водохозяйственных районов, органы соседних районов, объединившихся с целью выполнения различных задач и т.п.

Наднациональные органы (Supranational authorities). Представляют собой подсектор сектора государственного управления, который не является резидентом данной экономики и который охватывает операции, проводимые на территории данной страны теми международными организациями, которые на основании соглашения с национальным правительством наделены правом собирать налоги и другие обязательные платежи, а также осуществлять расходы и заниматься другими видами деятельности, направленными на достижение определенных целей, на территории более чем одной страны. Наднациональные органы являются составной частью сектора остальных стран мира, операции которого с данной страной проводятся через транзитный счет сектора государственного управления, который называется подсектором наднациональных органов.

Налог (Tax). Обязательный, безвозмездный, невозвратный платеж, взимаемый органами государственного управления в интересах общества. Поступления от налогов включают проценты, выплачиваемые за просрочку налоговых платежей, и штрафы, взыскиваемые за неуплату или несвоевременную уплату налогов.

Налоговое обязательство (Tax liability). Сумма налога, подлежащая уплате.

Налоговый платеж (Tax payment). Фактически уплаченная сумма налога.

Невозвратные операции (Nonrepayable transactions). Операции, не предусматривающие осуществления возвратных платежей и, следовательно, не оказывающие прямого влияния на состояние финансовых активов и обязательств органов государственного управления и других участников таких операций; при таких операциях меняются только исходные объемы наличных денежных средств и депозитов.

Некорпоративные предприятия (Unincorporated enterprises). Индивидуальные виды собственности и товарищества, которые не считаются квазикорпоративными предприятиями и которые включаются в тот же институциональный сектор, что и их владельцы. (СНС)

Нематериальные активы (Intangible assets). Финансовые активы, арендные договоры, концессии на разработку полезных ископаемых, патенты, авторские права и подобные активы, которые не предполагают наличия соответствующих обязательств на стороне пассивов. (СНС)

Нерезиденты (Nonresidents). См. Резиденты.

Нефинансовые государственные предприятия (Nonfinancial public enterprises). Принадлежащие органам государственного управления и/или контролируемые ими производственные или коммерческие единицы, которые являются корпоративными или занимаются реализацией товаров и предоставлением услуг в широких масштабах. Являясь составной частью сектора нефинансовых корпоративных и квазикорпоративных предприятий, эти предприятия не входят в сектор государственного управления, однако могут быть объединены с этим сектором в нефинансовый государственный сектор. Операции нефинансовых государственных предприятий отражаются в статистике сектора государственного управления только в тех случаях, когда между ними и этим сектором имеются фактические потоки платежей. См. также Государственные финансовые учреждения.

Нефинансовый государственный сектор (Nonfinancial public sector). Объединяет сектор государственного управления и нефинансовые государственные предприятия. В отличие от

государственного сектора в целом, нефинансовый государственный сектор не включает государственные финансовые учреждения. Интерес к данному сектору основан главным образом на убеждении в том, что воздействие органов управления на функционирование экономики в целом осуществляется через деятельность предприятий, находящихся в их собственности и/или под их контролем. Нефинансовый государственный сектор охватывает только нефинансовые государственные предприятия, так как в случае его объединения с государственными финансовыми учреждениями данные о потребности в финансировании сектора государственного управления и нефинансовых государственных предприятий, которая удовлетворяется за счет средств центрального банка и других банков, принадлежащих государству или контролируемых государством.

Облигация (Bond). Ценная бумага, держатель которой имеет безусловное право на получение фиксированного денежного дохода [или дохода, привязанного к некоторому индексу] и, за исключением бессрочных облигаций, ... безусловное право на получение оговоренной фиксированной суммы [или суммы, привязанной к некоторому индексу] в установленный срок или сроки. (СНС)

Операции частных траст-фондов (Private trust transactions). Операции государственных фондов, активы которых составляют средства, полученные в доверительное управление от отдельных частных лиц или частных корпораций, когда, например, какой-либо государственный орган принимает на себя обязательства по целевому использованию этих средств в интересах частных лиц, для которых создаются подобные фонды, или пока государственный орган хранит их депозиты или другие денежные средства в ожидании выполнения каких-либо определенных условий или определения прав собственности. Операции от имени частных траст-фондов не считаются частью деятельности органов государственного управления, однако использование ими средств подобных фондов может рассматриваться как операции по государственному финансированию.

Органы государственного управления (Government). Обобщающий термин, применяемый по отношению ко всем органам государственной власти, расположенным на какой-либо территории или ее части, которые были образованы в результате политических процессов и которые наделены исключительным правом на применение мер принудительного характера в пределах данной территории, продиктованных задачами, стоящими перед государством в области экономики и в социально-политической сфере; основной функцией этих органов является предоставление обществу услуг, характер, структура издержек и источники финансирования которых отличаются от деятельности других секторов экономики. В соответствии с данным Руководством система государственного управления включает: (1) в основном некоммерческие функции, выполняемые различными частями, органами и ведомствами сектора государственного управления; (2) мероприятия по социальному страхованию широких слоев общества, осуществляемые, координируемые или финансируемые государством; (3) пенсионные фонды государственных служащих, резервы которых полностью инвестируются в ценные бумаги того уровня государственного управления, который выступает в качестве работодателя; (4) незначительный объем некорпоративной производственной деятельности, связанной либо с выполнением вспомогательных функций, направленных на удовлетворение внутренних потребностей государственных органов, либо с реализацией товаров и услуг другим секторам в незначительных масштабах; (5) ограниченное количество финансовых органов, включая государственные кредитные органы, фонды которых полностью образуются за счет государственных средств, а также сберегательные учреждения, автоматически перечисляющие органам государственного управления все свои поступления по обязательствам перед другими секторами в форме, иной чем депозиты до востребования и срочные или сберегательные вклады; (6) прочие некоммерческие учреждения, обслуживающие домашние хозяйства и коммерческие предприятия, деятельность которых полностью или в основном финансируется и контролируется органами государственной власти, либо связана

главным образом с обслуживанием государственных органов; (7) операции любых наднациональных органов, наделенных полномочиями по взиманию налогов на территории более чем одной страны, которые осуществляются в пределах данной страны.

Основной капитал (*Fixed assets*). (Или основные фонды). Товары длительного пользования, за исключением земли, залежей полезных ископаемых, лесных угодий и аналогичных невоспроизводимых материальных активов, которые используются в целях производства резидентными единицами отраслей — производителями государственных услуг гражданского назначения, а также частными производителями некоммерческих услуг, предоставляемых домашним хозяйствам, включая жилые помещения, занимаемые самими владельцами, служебное жилье военнослужащих, племенной, рабочий и молочный скот. (СНС)

Отрасли производства товаров (*Industries*). Все заведения-резиденты и подобные им единицы, как государственные, так и частные, занимающиеся производством товаров и услуг с целью их реализации по цене, обычно возмещающей их производственные издержки; государственные единицы, занимающиеся реализацией товаров и услуг товарного характера, цены на которые из соображений государственной политики устанавливаются таким образом, что они не покрывают издержек производства; деятельность таких единиц, как вспомогательные ... [ведомственные] предприятия; жилье, занимаемое владельцами; сельскохозяйственное производство для собственных нужд и строительные проекты, осуществляемые собственными силами, связанные с производством товаров и услуг и использованием процессов и ресурсов, подобных тем, которые используются традиционными отраслями, и не ставящие перед собой цель реализации продукции на рынке; единицы-резиденты, занимающиеся приобретением финансовых активов и принятием обязательств на финансовом рынке; частные некоммерческие организации, обслуживающие главным образом предприятия, полностью или в основном финансирующие или контролирующие деятельность таких организаций. (СНС)

Официальные капитальные трансферты, полученные (*Capital grants*). Невозвратные, безвозмездные трансферты, полученные от органов государственного управления данной страны или зарубежных стран и международных организаций, которые используются органами управления — их получателями на приобретение нефинансовых капитальных активов, увеличение финансового капитала или с целью компенсации потерь, связанных с разрушением или повреждением капитальных активов. Это понятие используется в настоящем Руководстве только в отношении безвозмездной передачи средств между органами государственного управления и международными организациями.

Официальные трансферты, полученные (*Grants*). Безвозмездные, невозвратные, необязательные платежи между различными органами управления данной страны и международными организациями. Этот термин иногда используется в отношении трансфертов аналогичного характера, осуществляемых органами государственного управления любым категориям получателей. При определении величины дефицита/превышения доходов над расходами в соответствии с данным Руководством такие трансферты объединяются со статьями доходов или расходов, а не со статьями финансирования. Трансферты, полученные в натуральной форме, показываются в данном Руководстве только как справочная статья.

Пенсионные фонды (*Pension funds*). Программы, организованные как отдельные схемы, функционирующие в рамках сектора финансовых учреждений. Обычно такие программы создаются на основе соглашения между работодателями и работниками с целью выплаты пенсионных пособий конкретным группам работников; такие схемы обеспечивают получение различных видов пособий и финансируются за счет различных взносов или средств, получаемых на базе независимо организованного фонда, занимающегося финансовыми операциями на рынке капитала. Пенсионные фонды следует отличать от схем социального страхования, которые образуются за счет обязательных взносов работников и/или

работодателей, вводятся, контролируются или финансируются органами государственного управления и охватывают все население либо его значительную часть. Любые пенсионные фонды государственных служащих, средства которых полностью инвестируются в ценные бумаги уровня государственного управления, выступающего в качестве работодателя, рассматриваются как часть данного подсектора (уровня).

Платежное поручение (*Payment order*). Сертификат, подготовленный или выпущенный министерством, получившим товары и услуги, или другим центральным ведомством, которое удостоверяет факт поставки либо подтверждает обоснованность какого-либо требования и гарантирует осуществление последующей оплаты обязательства, принятого на себя государственным органом.

Подсектор депозитных банков (*Deposit money banks subsector*). Включает финансовые учреждения, за исключением органов денежно-кредитного регулирования, чьи основные обязательства имеют форму переводных депозитов, выплачиваемых по требованию и переводимых по чекам или каким-либо иным образом используемых для осуществления платежей. Помимо учреждений, занимающихся обычной коммерческой банковской деятельностью, данный подсектор включает любые обязательства в форме депозитов до востребования казначейства или других государственных органов, включая почтово-сберегательную систему. Статистика подобных операций должна составляться отдельно от статистики сектора государственного управления.

Подсектор органов денежно-кредитного регулирования (*Monetary authorities subsector*). Денежно-кредитный подсектор сектора финансовых учреждений, роль которого заключается в осуществлении денежной эмиссии, контроле за объемом кредитов, управлении международными резервами страны и общем контроле и регулировании денежно-кредитной системы. Обычно эти функции выполняются центральным банком или подобным ему органом, ответственным за денежную эмиссию, или являющимся денежно-кредитным учреждением, по счетам которого, таким образом, проходит основной объем операций подсектора органов денежно-кредитного регулирования. Любые операции сектора государственного управления, связанные с эмиссией денег, управлением внешними финансовыми активами в качестве резервов, или операции с Международным Валютным Фондом выделяются из статистики этого сектора и включаются в статистику подсектора органов денежно-кредитного регулирования.

Подсектор прочих финансовых учреждений (*Other financial institutions subsector*). Учреждения, занимающиеся либо приемом срочных или сберегательных вкладов от населения, но не депозитов до востребования (обмениваемых по требованию на наличные по номиналу и переводимых от одного лица другому), либо принятием обязательств в неденежной форме и приобретением финансовых требований на рынке капитала и/или за рубежом. Таким образом, к таким учреждениям относятся сберегательные банки, банки развития, ипотечные банки, кредитно-строительные ассоциации, а также финансовые и инвестиционные компании. От деятельности подсектора прочих финансовых учреждений необходимо отличать операции денежно-кредитных учреждений, входящих в сектор финансовых учреждений, и операции кредитных и сберегательных фондов, входящих в сектор государственного управления. К последним относятся органы, осуществляющие операции кредитования, все фонды которых образуются за счет государственных средств, и сберегательные учреждения, чьи средства автоматически переводятся в сектор государственного управления, а обязательства имеют иную форму, чем срочные и сберегательные вклады или депозиты до востребования. См. Сектор финансовых учреждений.

Подсектор страховых компаний и пенсионных фондов (*Insurance companies and pension funds subsector*). Подсектор сектора финансовых учреждений, не являющихся денежно-кредитными институтами, который мобилизует сбережения населения в виде страховых премий,

выплачиваемых в соответствии с договором, и вкладывает эти средства в различные активы. Страховые компании включают корпоративные организации, взаимные фонды и другие организации, основной функцией которых является предоставление различных видов страхования, таких как страхование жизни, страхование от несчастных случаев, болезней, пожаров, аварий и т.д. Пенсионные фонды представляют собой отдельно организованные программы, обычно создаваемые на основе соглашений между работодателями и работниками, осуществляющие выплату пенсий конкретным группам работников; взносы в такие программы и пособия, выплачиваемые на их основе, не одинаковы; функционирование таких программ осуществляется на базе отдельно организованного фонда, занимающегося финансовыми операциями на рынке капитала. Фонды социального страхования и пенсионные фонды государственных служащих, средства которых полностью инвестируются в ценные бумаги уровня управления, выступающего в качестве работодателя, не являются частью подсектора страховых компаний и пенсионных фондов, а относятся к сектору государственного управления.

Посреднические операции (Agency transactions). Финансовые операции, осуществляемые органами государственного управления в качестве агента по поручению других, то есть без права распоряжения полученными и выплачиваемыми суммами. Для целей настоящего Руководства данные о таких операциях должны исключаться как из доходов, так и расходов государственных органов, выступающих в качестве посредника (агента), и должны приводиться в справочных статьях.

Поставки (Deliveries). Стадия в процессе осуществления расходов, означающая фактическое получение товаров и услуг единицами сектора государственного управления согласно заключенным контрактам или заказам на поставку. В результате поставки у государственного органа возникает обязательство о совершении платежа в установленный срок в будущем.

Потребление основного капитала (Consumption of fixed capital). Восстановительная стоимость основных воспроизводимых фондов, выраженная в текущих ценах, исключая дороги, плотины и другие сооружения и объекты, не принадлежащие производителям государственных услуг, которая была потреблена в течение отчетного периода в результате нормального физического износа, предполагаемого процесса морального старения и обычных случайных повреждений. Непредвиденный моральный износ, повреждения в результате катастроф и истощение природных ресурсов не учитываются. (СНС). Поскольку потребление основного капитала сектором государственного управления не затрагивает потоки платежей между этим сектором и остальными секторами экономики, его измерение не предусмотрено в данном Руководстве.

Потребность в финансировании (Financing requirement). Часть текущих и капитальных расходов плюс кредитование минус погашение (в случае сектора государственного управления) и распределение акционерам дохода от акций (в случае предприятий), не покрываемая доходами и полученными трансфертами, которая должна поэтому компенсироваться за счет изменения объема обязательств и финансовых требований по отношению к другим единицам, которые в случае сектора государственного управления предназначены для управления ликвидностью. Потребность в финансировании равна величине общего дефицита/превышения (доходов над расходами) с противоположным знаком.

Правительства штатов, провинций, регионов (State, provincial, or regional governments). Государственные структуры, существующие в некоторых странах, которые осуществляют функции управления независимо от центрального правительства на определенной части территории страны, охватывающей ряд небольших районов или областей. Сюда включаются все государственные единицы регионального уровня, охватываемые общим термином «органы государственного управления», и, следовательно, ведомственные предприятия, децентрализованные ведомства и фонды социального страхования, осуществляющие свою

деятельность на региональном уровне, а также пенсионные фонды государственных служащих регионального уровня, средства которых полностью инвестируются в ценные бумаги уровня управления, выступающего в качестве работодателя.

Превышение (доходов над расходами) или дефицит (*Surplus or deficit*). См. Дефицит или превышение (доходов над расходами).

Принятие обязательств по расходованию средств (*Commitments*). Стадия в процессе расходования средств, на которой министерства и ведомства в случае необходимости в пределах выделенных средств заключают контракты или другие виды соглашений с целью немедленного приобретения товаров и услуг или осуществления их поставок в будущем.

Распределение и выделение бюджетных средств (*Allocations and allotments*). Утверждение или распределение фондов министерствам главой исполнительной власти или назначенным им лицом (например, министром финансов или главой бюджетного ведомства), дающее министерствам право на принятие обязательств по осуществлению расходов и/или расходование средств в течение определенного периода времени в рамках ассигнованных и утвержденных сумм.

Расходы (*Expenditure*). Все невозвратные и не являющиеся возвратом платежи органов государственного управления, независимо от того, являются ли они возмездными или безвозмездными, и независимо от того, для каких целей они предназначены — текущих или капитальных. Расходы показываются за вычетом выплат в счет возмещения прошлых расходов и сумм, являющихся результатом проведения прочих корректировок. Во всех других случаях расходы регистрируются на валовой основе. Исключение составляют операции ведомственных предприятий, для которых выручка от реализации товаров другим секторам компенсирует соответствующие производственные расходы.

Резервные фонды (*Provident funds*). Программы, согласно которым обязательные взносы каждого работника и отчисления его работодателя на имя этого работника хранятся на отдельных счетах, приносящих проценты, и могут сниматься со счетов при определенных обстоятельствах, например, по уходу на пенсию, в случае потери работы, инвалидности или смерти. Ввиду того что целостность личных счетов не допускает использования этих средств на социальное страхование от разных типов риска, такие программы не классифицируются как фонды социального страхования, а относятся к сектору финансовых учреждений. При этом в статистике сектора государственного управления отражаются только потоки средств между этими фондами и данным сектором.

Резиденты (*Residents*). Сектор государственного управления, за исключением наднациональных органов, включая все министерства, ведомства и учреждения центрального правительства, правительств штатов и местных органов управления, расположенные на экономической территории данной страны, а также посольства, консульства, военные объекты и другие единицы, расположенные за ее пределами; отдельные лица, в отношении которых считается, что их основные интересы связаны с экономикой данной страны, и можно ожидать, что они будут потреблять товары и услуги, участвовать в производстве или заниматься другими видами деятельности на ее территории на временной основе; частные некоммерческие учреждения, обслуживающие население, которые расположены или осуществляют свои операции на территории данной страны; реальные или условные предприятия, которые заняты (1) производством товаров и услуг на экономической территории данной страны, (2) операциями с землей, являющейся частью территории данной страны, или (3) деятельностью которых связана с арендой, концессиями, патентами, авторскими правами и аналогичными нефинансовыми нематериальными активами, происходящими от органов управления данной страны. Международные организации не считаются резидентами ни одной из национальных экономик.

Роялти, или лицензионные платежи (Royalty). «Плата за использование концессий, патентов, авторских прав, собственности и так далее; [обычно] рассматривается как доход от собственности.» (СНС)

Сальдо внутреннего бюджета (Domestic budget balance). Величина дефицита или превышения доходов над расходами по операциям сектора государственного управления с резидентами данной страны, иногда исчисляемая с целью определения влияния, оказываемого деятельностью данного сектора на спрос на внутреннем рынке и на объем денежной массы внутри страны. При расчете данного показателя также учитываются операции внебюджетных счетов и фондов.

Сальдо пограничным операциям (External budget balance). Величина дефицита или превышения по операциям сектора государственного управления с нерезидентами, иногда рассчитываемая с целью определения прямого влияния, оказываемого этим сектором на состояние платежного баланса страны. При расчете также учитываются внебюджетные операции.

Сберегательные вклады (Savings deposits). Обязательства финансового учреждения, за исключением депозитов до востребования, по которым начисляются проценты, представленные свидетельством о вкладе, например, в форме сберегательной книжки, и на практике по предъявлении свидетельства обмениваемые на наличные деньги, при этом финансовое учреждение имеет право официально потребовать от вкладчика предварительного оповещения о снятии средств.

Сбережения (Saving). Превышение суммы текущих доходов и полученных текущих официальных трансфертов над суммой текущих расходов. В настоящем Руководстве сбережения показываются без учета потребления основного капитала органами государственного управления, которое в СНС включается в текущие фактические расходы.

Сектор нефинансовых корпоративных и квазикорпоративных предприятий (Nonfinancial corporate and quasi-corporate enterprise sector). Сектор экономики, основным видом деятельности которого является производство товаров и нефинансовых рыночных услуг с целью реализации остальным секторам экономики и остальным странам мира. В сектор включаются нефинансовые государственные предприятия, но исключаются некорпоративные предприятия, например в форме семейных предприятий, которые не отвечают критериям квазикорпоративных предприятий. См. также Корпоративные предприятия и Квазикорпоративные предприятия.

Сектор государственного управления (General government sector). Совокупность всех единиц системы государственного управления, действующих в данной стране, которые составляют один из пяти институциональных секторов экономики. В сектор государственного управления могут входить следующие подсекторы: (1) органы центрального управления (центральное правительство); (2) органы управления штатов, провинций или регионов (правительства штатов, провинций и регионов); (3) местные органы управления, включая муниципалитеты, школьные советы и т.д. и (4) любые наднациональные органы, которые наделены правом собирать налоги и осуществлять государственные расходы в пределах национальной территории данной страны. Фонды социального страхования относятся к подсектору государственного управления, в рамках которого они функционируют. Нефинансовые государственные предприятия и государственные финансовые учреждения не входят в сектор государственного управления. См. также Органы государственного управления.

Сектор финансовых учреждений (Financial institutions sector). Сектор экономики, охватывающий все финансовые учреждения, включая как денежно-кредитные (то есть учреждения, обязательства которых являются «деньгами»), так и другие учреждения. Денежно-кредитные

учреждения охватывают подсектор органов денежно-кредитного регулирования, главным образом центральный банк, а также подсектор депозитных банков, в который входят учреждения, обязательства которых включают депозиты до востребования, переводимые по чекам или иным образом используемые для производства платежей. К учреждениям, не являющимся денежно-кредитными институтами, относится подсектор страховых компаний и пенсионных фондов, мобилизующих сбережения общества в форме страховых премий, устанавливаемых в договоре, а также подсектор прочих финансовых учреждений, включающий учреждения, которые принимают срочные или сберегательные вклады от населения, но не депозиты до востребования, либо принимают обязательства неденежного характера и приобретают финансовые требования на рынке капитала и/или за рубежом.

Советы по сбыту (Marketing boards). Органы, осуществляющие регулирующие функции и/или торговую деятельность в целях стабилизации и развития торговли отдельными видами товаров; иногда получаемые ими монопольные прибыли переводятся сектору государственного управления либо используются в интересах задействованного сектора экономики. Советы по сбыту (маркетингу), занимающиеся коммерческой деятельностью, контрольный пакет акций которых принадлежит органам управления и/или деятельность которых контролируется этими органами, классифицируются как нефинансовые государственные предприятия. Любые функции, присущие органам управления, которые могут осуществляться советами по сбыту в качестве их агента, должны отражаться в статистике этого сектора.

Совместная деятельность органов государственного управления (Joint governmental activities). Конкретные проекты или виды деятельности, предпринимаемые или проводимые совместно несколькими органами государственного управления, руководство которыми осуществляется либо в рамках независимого специально организованного района, либо отдельным органом при финансовой поддержке других, либо совместно всеми участвующими сторонами.

Срочные вклады (Time deposits). Обязательства финансовых учреждений, по которым начисляются проценты и которые не подлежат передаче в качестве платежного средства, представленные в форме свидетельства о вкладе и имеющие фиксированный срок, по истечении которого снятие средств может производиться без применения штрафных санкций.

Статистика государственных финансов (Government finance statistics). Сведение воедино отдельных финансовых операций, посредством которых органы государственного управления через налогообложение, заимствование или каким-либо иным способом осуществляют сбор денежных средств, осуществляют закупки и продажи, безвозмездно одалживают деньги и предоставляют кредиты, и последующая организация этих операций в смысловые категории, удобные для проведения анализа, планирования и разработки экономической политики.

Субсидии (Subsidies). Все безвозмездные, невозвратные текущие трансферты органов государственного управления частным и государственным предприятиям. Сюда также включаются кассовые убытки ведомственных предприятий в результате реализации товаров и услуг. См. также Капитальные трансферты.

Счет операций с капиталом (Capital account). См. Капитальные расходы.

Текущая задолженность (Floating debt). Сумма обязательств, за исключением договорных обязательств с фиксированным сроком, принятых государственным органом в отношении полученных, но еще не оплаченных товаров и услуг, или, другими словами, накопившаяся сумма неоплаченных счетов. В данном Руководстве этот термин не применяется по отношению к неконсолидированной части находящихся в обращении государственных ценных бумаг, срок погашения которых при продаже составлял менее одного года, которую в некоторых странах принято считать текущей задолженностью. Данные о полученных товарах и услугах, по которым не погашена текущая задолженность, состоящая из неоплаченных обязательств, не

должны включаться в данные о расходах или данные по финансированию на кассовой основе, а должны показываться как отдельная справочная статья. Если же конверсия текущей краткосрочной задолженности в долгосрочную происходит посредством эмиссии государственных ценных бумаг поставщикам, то с этого момента данные о ней должны включаться в статьи расходов и заимствования.

Текущие доходы (Current revenue). Все поступления от налогов, а также невозвратные или не являющиеся возвратом поступления, за исключением полученных официальных трансфертов и поступлений от продажи земли, нематериальных активов, государственных товарных запасов и основных фондов, либо капитальные трансферты, полученные из негосударственных источников. В отличие от СНС, в данном Руководстве эта категория включает налоги на полученное наследство и единовременные налоги на капитал.

Текущие расходы (Current expenditure). Расходы, за исключением капитальных трансфертов и расходов на приобретение земли, нематериальных активов, государственных стратегических и чрезвычайных запасов или товаров длительного пользования невоенного назначения, стоимость которых превышает некоторую минимальную величину, а срок использования в процессе производства составляет более одного года. Текущие расходы часто выделяются (во многих случаях вместе с текущими доходами) в отдельный раздел или в текущий счет бюджета либо в полностью самостоятельный бюджет текущих расходов, то есть текущий бюджет.

Текущее превышение (доходов над расходами)/текущий дефицит, включая полученные текущие официальные трансферты (Current account surplus or deficit with receipt of current grants). Превышение текущих доходов (включая полученные текущие официальные трансферты) над текущими расходами. Другое название данной категории — сбережения. В данном Руководстве не принимается во внимание потребление основного капитала органами государственного управления, величина которого в СНС вычитается из суммы превышения или сбережений. Сравните с определением понятия Дефицит или превышение.

Текущее превышение (доходов над расходами)/текущий дефицит, исключая полученные официальные трансферты (Current account surplus or deficit without receipt of grants). Превышение текущих доходов над текущими расходами или собственные сбережения. См. также Текущее превышение (доходов над расходами) или текущий дефицит, включая полученные текущие официальные трансферты.

Текущие трансферты (Current transfers). См. Капитальные трансферты.

Текущие официальные трансферты, полученные (Current grants). См. Официальные капитальные трансферты, полученные.

Трансфертные платежи (Transfer payments). Платежи, не предполагающие компенсации в виде специально оговоренных выплат или товаров и услуг в обмен на производимый платеж. Таким образом, трансфертные платежи являются безвозмездными и невозвратными и не представляют собой покупку товаров или услуг, предоставление кредита или выплату непогашенного долга.

Учет на кассовой основе (Cash basis reporting). Регистрация операций на момент фактического свершения оплаты или получения платежа. Статистика доходов и расходов базируется на данных по операциям, максимально приближенным к стадии осуществления расчетов. Данные о доходах должны отражать поступления, полученные органами государственного управления на протяжении отчетного периода, за вычетом суммы обратных выплат за тот же период. Учет расходов желательно вести на основе оплаченных или выпущенных чеков, либо фактических выплат наличных средств, с тем чтобы финансовые операции государственных органов могли быть согласованы со счетами денежно-банковской системы. Если невозможно вести учет

государственных расходов на кассовой основе, то приемлемым вариантом является учет на основе выпущенных гарантий оплаты, платежных поручений или поставок, также называемый методом учета на основе платежей.

Учет на основе принципа начислений (Accrual accounting). В большинстве случаев речь идет о методе бухгалтерского учета, в рамках которого регистрация доходов, расходов и операций кредитования и заимствования осуществляется на момент, когда они были заработаны, начислены или произведены соответственно, независимо от того, когда был получен или осуществлен фактический платеж.

Финансирование (Financing). Механизм, с помощью которого органы государственного управления предоставляют финансовые средства, необходимые для покрытия дефицита бюджета, либо распределяют финансовые ресурсы, образующиеся в результате превышения бюджетных доходов над расходами. В соответствии с данным Руководством категория финансирования включает все операции, связанные с обязательствами органов государственного управления (кроме обязательств, связанных с эмиссией денег, и обязательств по хранению срочных и сберегательных вкладов и депозитов до востребования) или с финансовыми требованиями сектора государственного управления к другим секторам экономики, приобретаемыми с целью управления ликвидностью (а не в целях проведения государственной политики), а также изменение государственных запасов наличных денежных средств и депозитов.

Финансовые учреждения (Financial institutions). Все единицы, основным видом деятельности которых является принятие финансовых обязательств и приобретение финансовых активов на рынке капитала, прием депозитов до востребования, срочных и сберегательных вкладов, а также выполнение функций органов денежно-кредитного регулирования (см. Государственные финансовые учреждения). В соответствии с данным Руководством любые учреждения подобного типа или вышеуказанная деятельность в рамках сектора государственного управления не включаются в его статистику и относятся к сектору финансовых учреждений.

Финансовый год (Fiscal year). Регулярный бюджетно-учетный период длительностью в один год, для которого ведутся расчеты доходов и расходов и составляются счета. Финансовый год не включает дополняющий период, в течение которого после начала следующего финансового периода бухгалтерские счета остаются открытыми.

Фискальные монополии (Fiscal monopolies). Нефинансовые государственные предприятия, обладающие монопольным правом на производство или распределение отдельных видов продукции как средство получения государственных доходов, другим способом получения которых было бы введение определенных акцизных налогов на производство или распределение этих видов продукции частными коммерческими структурами. По традиции в данную категорию товаров входят алкогольные напитки, табачные изделия, спички, соль и, в некоторых случаях, нефть и сельскохозяйственные продукты. Прибыли фискальных монополий, переводимые сектору государственного управления, классифицируются как налоги на товары и услуги.

Фонды погашения (Sinking funds). Фонды, образующиеся за счет отдельных взносов органов государственного управления с целью постепенного или окончательного погашения своего долга. Согласно данному Руководству, в тех случаях, когда имеются статистические данные об операциях таких фондов, они должны рассматриваться как часть сектора государственного управления. Суммы, регулярно зачисляемые в фонды погашения, должны исключаться как внутривидовые операции данного сектора. Платежи, осуществляемые из фонда погашения другим секторам, должны показываться как погашение долга, когда приобретаются долговые обязательства правительства, и как приобретение активов для управления ликвидностью, когда приобретаются другие долговые обязательства.

Фонды социального страхования (*Social security funds*). Схемы, разрабатываемые, контролируемые или финансируемые органами управления с целью предоставления пособий по социальному страхованию всем слоям общества или большим группам населения. Такие схемы организационно отделены от других видов деятельности органов государственного управления и обладают своими собственными активами и пассивами. (СНС) Такие схемы финансируются за счет обязательных взносов работников и/или работодателей... Кроме того, может предусматриваться возможность участия отдельных групп населения на добровольной основе. (СНС, 5.27). Схемы социального страхования, которые не являются обособленными структурами, функционирующими и ведущими учет активов и пассивов отдельно от органов государственной власти, к фондам социального страхования не относятся. Фонды социального страхования, как и другие структуры системы социального страхования, классифицируются как часть сектора государственного управления уровня, в рамках которого они функционируют. Кроме того, для учета операций таких фондов ведется отдельная статистика.

Функциональная классификация расходов (*Functional classification of expenditure*). Классификация расходов в соответствии с целями совершаемых операций. Данная классификация обычно используется для расчета объема ресурсов, выделяемых органами государственного управления на развитие различных видов деятельности и выполнение задач, стоящих перед государством.

Центральное правительство (центральные государственные органы) (*Central government*). Все государственные структуры (см. определение общего понятия «органы государственного управления»), представляющие собой ведомства или органы центральной власти страны, деятельность которых покрывается или финансируется за счет обычных или чрезвычайных бюджетов, либо внебюджетных фондов. Сюда входят фонды, функционирующие на уровне центрального правительства, децентрализованные ведомства, ведомственные предприятия, фонды социального страхования, функционирующие на национальном уровне, соответствующие некоммерческие учреждения, которые связаны с центральными органами власти, а также географически рассредоточенные органы центрального правительства, которые могут функционировать на региональном или местном уровнях, не имея при этом признаков, которые позволяли бы им выступать в качестве независимого органа управления.

Центральный банк (*Central bank*). Банк, принадлежащий органам государственного управления или контролируемый ими и выполняющий функции органов денежно-кредитного регулирования: эмиссию национальной валюты, управление международными резервами страны, принятие обязательств в виде депозитов других банков и роль кредитора последней инстанции, а также зачастую услуги в качестве фискального агента центрального правительства.

Частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства (*Private nonprofit institutions serving households*). Организации, деятельность которых не финансируется и не контролируется полностью или в основном государственными органами, либо такое финансирование и контроль имеют незначительные масштабы, занимающиеся в основном предоставлением социальных и общественных услуг домашним хозяйствам либо бесплатно, либо по ценам, не покрывающим полных издержек производства; и в штате которых работает не менее двух работников из расчета полного рабочего дня». (СНС)

Частные предприятия (*Private enterprises*). Предприятия, в которых весь или контрольный пакет акций либо других видов участия в капитале предприятия принадлежит частным владельцам, осуществляющим контроль за деятельностью этих предприятий. (СНС)

Чеки в стадии инкассации (*Float*). Выпущенные, но еще не оплаченные чеки. Количество чеков в стадии осуществления расчетов, представлено разницей между суммой выпущенных чеков, зарегистрированных в книгах казначейства, и суммой оплаченных чеков, зарегистрированных в бухгалтерских книгах банков, ведущих операции с казначейством. Если можно выделить

объем чеков, находящихся в расчетах, величина общих расходов должна корректироваться с учетом этого показателя. Это понятие также известно под названием расчетные средства в пути.

Чеки или гарантии, выпущенные (*Checks or warrants issued*). Стадия в процессе осуществления расходов, когда платежные документы, выпущенные должностными лицами казначейства или министерств, осуществляющих расчетные операции, рассылаются поставщикам в качестве платежа за полученные товары и услуги. В некоторых странах, где банковская система не достаточно развита, чеки или гарантии оплаты могут не выписываться; вместо этого платежные поручения, подтверждающие факт поставки, могут служить документом, дающим основание для предъявления требования на осуществление казначейством прямой оплаты наличными. Зачастую ведение учета расходов в счетах органов управления осуществляется на основании таких выпущенных чеков и гарантий.

Чеки, оплаченные (*Checks paid*). Этап в осуществлении расходов, когда чеки, выпущенные органами государственного управления, представляются к оплате, а банки производят их оплату через соответствующее дебетование счетов казначейства или министерств. В счетах денежно-банковской системы расходы государственных органов регистрируются как оплаченные чеки с соответствующей дебетовой проводкой по счетам этих органов.

Чистое капиталообразование (*Net capital formation*). Валовое накопление капитала (капиталообразование) за вычетом потребления основного капитала.

Чистые вложения в основной капитал (*Net fixed capital formation*). Валовые вложения в основной капитал за вычетом потребления основного капитала.

Экономическая классификация расходов (*Economic classification of expenditure*). Классификация расходов в соответствии с характером операций, иными словами, в зависимости от того, является ли данная операция возмездной или безвозмездной, на какие цели предназначены расходы — текущие или капитальные — с указанием видов полученных товаров и услуг, а также секторов или подсекторов, получивших трансферты. Обычно экономическая классификация используется для определения характера деятельности органов государственного управления и их воздействия на экономику страны.

Экономические или институциональные секторы (*Economic or institutional sectors*). Секторы экономики, состоящие из институциональных единиц, наделенных правом принимать решения относительно своей хозяйственной деятельности, для которых характерны сходные функции, цели и поведение. В рамках СНС выделяются следующие пять секторов национальной экономики плюс сектор остальных стран мира: (1) нефинансовые корпоративные и квазикорпоративные предприятия, (2) финансовые учреждения, (3) сектор государственного управления, (4) частные некоммерческие учреждения, обслуживающие домашние хозяйства и (5) домашние хозяйства.

Эмиссионный доход (*Seigniorage*). В современном употреблении термин применяется по отношению к прибыли, полученной от государственной эмиссии металлической монеты. Эта величина представляет собой разницу между номинальной стоимостью выпущенных денег и их себестоимостью, включая стоимость используемого металла. Ввиду того что эмиссия денег классифицируется в данном Руководстве как функция подсектора органов денежно-кредитного регулирования, а не сектора государственного управления, эмиссионный доход классифицируется как прибыль, полученная от операций центрального банка, и рассматривается как неналоговые поступления в виде дохода от собственности, полученные от государственных финансовых учреждений.

Перечень таблиц

Сводная таблица операций органов государственного управления	
Доходы и полученные официальные трансферты	Таблица А
Классификация функций органов государственного управления	Таблица Б
Экономическая классификация: Расходы и кредитование минус погашение	Таблица В
Финансирование по типу кредитора	Таблица Г
Финансирование по типу долгового обязательства	Таблица Д
Непогашенный долг по типу держателя долгового обязательства	Таблица Е
Непогашенный долг по типу долгового обязательства	Таблица Ж
Сроки уплаты непогашенного долга органов управления	Таблица З
Таблицы статистики государственных финансов и соответствующие статьи статистики государственных финансов	Таблица перехода I
Получение статей статистики государственного сектора на основе статей статистики государственных финансов	Таблица перехода II
Основные показатели, деятельность нефинансовых государственных предприятий	Таблица И
Баланс активов и пассивов нефинансового государственного предприятия	Таблица К
Деятельность нефинансовых государственных предприятий	Таблица Л
Краткий отчет о прибылях и убытках, деятельность нефинансовых государственных предприятий	Таблица Л.1
Корректировка с целью приближения данных к кассовой основе, деятельность нефинансовых государственных предприятий	Таблица М
Операции и долг нефинансового государственного сектора	Таблица Н

A Manual on Government Finance Statistics, 1986
(Russian edition)

ISBN: 1-55775-429-2

Statistics Department
International Monetary Fund
Washington, D.C.