

贸易、增长与就业

加强贸易一体化有利于中东地区的 增长与就业

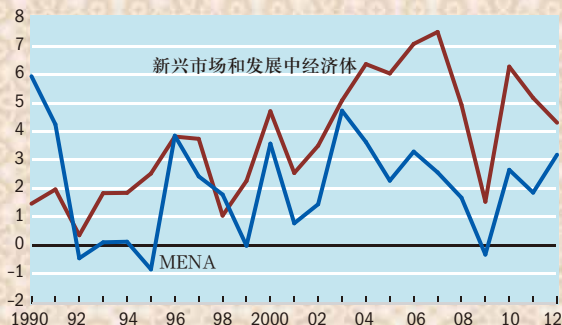
过去 20 年间，中东和北非地区 (MENA) 国家在经济增长和贸易方面均落后于其他新兴市场和发展中经济体，而作为这些经济体增长引擎的贸易在 MENA 国家也未能发挥作用。MENA 地区疲软的经济增长已制约其就业增长，缺少与经济发展相匹配的快速增长的劳动力。



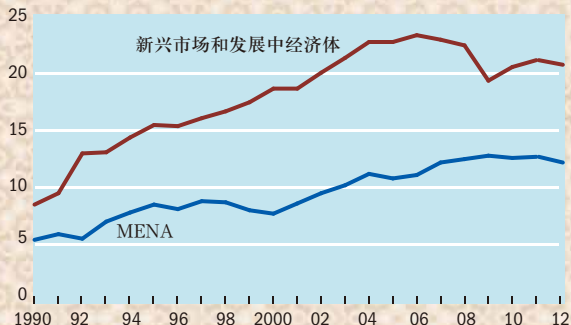
阿尔及利亚阿尔及尔，工人正在扬晒大麦。

MENA地区的人均GDP和出口均大大低于新兴市场和发展中经济体的平均值。

(实际人均GDP, 年度百分比变化)



(非石油产品出口, 占GDP的百分比)



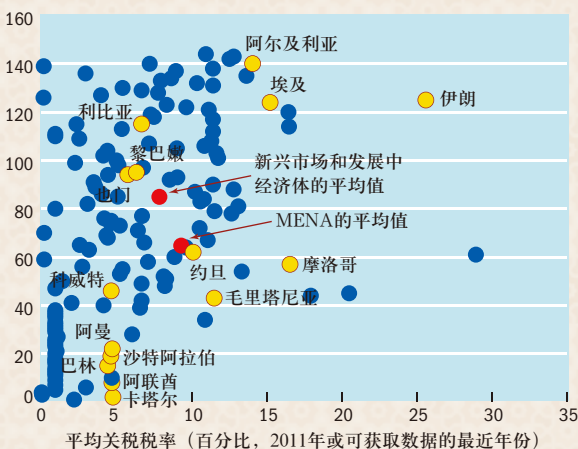
资料来源: IMF, 《世界经济展望》数据库。

市场准入

贸易限制是阻碍该地区发展的一个重要问题。尽管实施了显著的关税改革, 但该问题依然严重。在过去 20 年间, 大多数 MENA 的石油进口国已经简化并降低了关税, 这通常是与欧盟和美国的贸易协定来进行的。但是石油进口国的关税仍然很高, 2011 年的平均关税达到了 10%。

在调查的139个国家中, MENA国家的贸易限制相当多。

(总的关税壁垒, 级别分为1—144, 其中1代表限制最少)

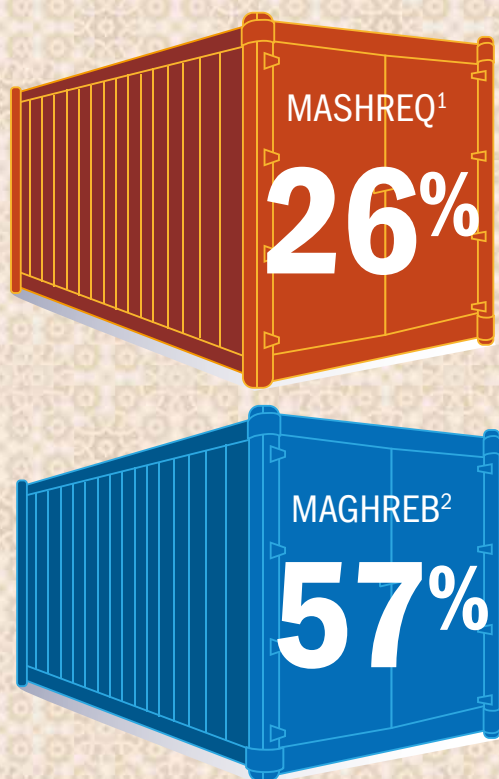


资料来源: 世界经济论坛, 《全球竞争力报告, 2012—2013年》。



欧洲是 MENA 地区主要的出口目的地。

(对欧盟的出口，占总出口的百分比，2011 年)



资料来源：IMF，《贸易流向统计》数据库。

¹ 埃及、约旦、黎巴嫩和叙利亚。

² 阿尔及利亚、利比亚、毛里塔尼亚、摩洛哥和突尼斯。



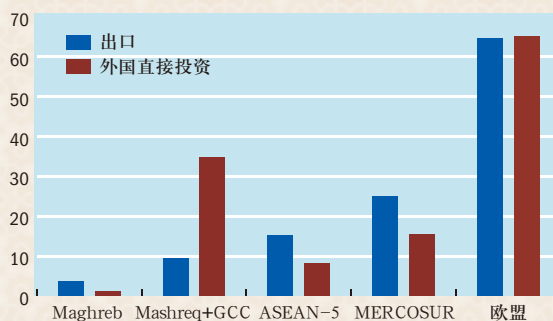
巴林哈德的哈里发·本·萨尔曼港口。

区域一体化

贸易，尤其是北非国家的贸易，仍然主要面向欧洲，因此使得该地区从不少新兴市场经济体的高增长中受益相对很少。与国际市场更深入的贸易联系可以促使 MENA 地区的经济大幅增长。实践经验表明，将该地区的开放程度上升至与新兴亚洲经济体相同的水平，可使其年人均 GDP 上涨近一个百分点。MENA 地区的石油进口国也很少同其最近的邻国进行贸易。由于两者在离得很近（距离在贸易中是一个重要的决定性因素），这些国家的出口能够超过现有水平的 50% 以上。

NEMA 地区内的贸易量仍非常低。

(地区内的出口和外国直接投资存量占比，2011 年或可获得数据的最近年份)



资料来源：ASEAN；EUROSTAT；IsDB；UNCTAD；阿拉伯投资及出口信用保证公司；各国提供的资料。

注：Maghreb=阿尔及利亚、利比亚、毛里塔尼亚、摩洛哥和突尼斯。Mashreq+GCC=埃及、约旦、黎巴嫩、利比亚、巴林、科威特、阿曼、卡塔尔、沙特阿拉伯和阿联酋。MERCOSUR=阿根廷、巴西、巴拉圭和乌拉圭。ASEAN-5=印度尼西亚、马来西亚、菲律宾、泰国和越南。

本文由 IMF 中东和中亚部的艾敏·玛蒂 (Amine Mati) 撰写。图表和正文基于《地区经济展望：中东和中亚》(多期)。