



Mobilizar Fundos Privados para o Desenvolvimento

30 DE SETEMBRO DE 2021

Luc Eyraud e Adrian Peralta (FMI)

Introdução

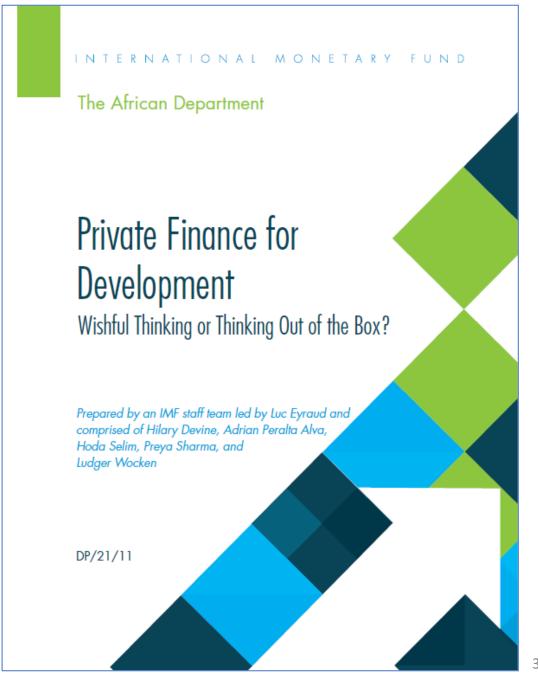
- Grandes carências de desenvolvimento em África. Grande probabilidade destas necessidades serem ainda maiores após a pandemia da Covid.
- Escassez de recursos públicos para colmatar estas carências.
- O sector privado é chamado a desempenhar um papel mais relevante no sentido de se alcançarem os objectivos de desenvolvimento—como parceiro financiador e como prestador de serviços.
- A participação do sector privado encontra-se no âmago dos paradigmas de crescimento promovidos pelo Compacto com África bem como pelas instituições internacionais.
- Até à data, **África tem registado atrasos em relação a outras regiões** no que toca a participação privada.

Introdução

 Apresentação com base num documento de trabalho do FMI de 2021.

 O documento trata das alavancas de política que os governos podem utilizar para atrair investidores privados para os sectores de desenvolvimento na África Subsaariana.

• Incide, sobretudo, sobre formas de mobilizar fundos internacionais.

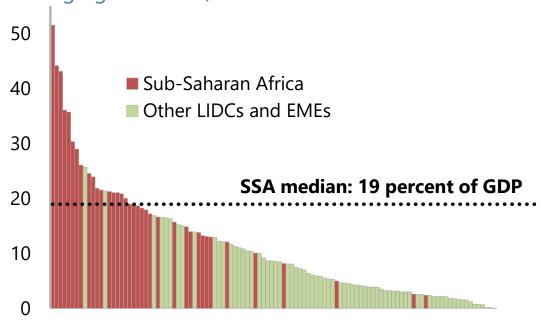


I. Necessidade de uma Maior Mobilização de Fundos Privados em África

Em matéria dos ODS, os países africanos necessitam de mais 20 por cento do PIB por ano

Additional Spending Needs in 2030 by Country

(percent of GDP; sample of low-income and emerging countries)



Source: Gaspar and others (2019).

Notes: EMEs = emerging market economies; LIDCs = low-income developing countries; SSA= Sub-Saharan Africa.

- Ênfase dada a **5 sectores**: rodovias, electricidade, água, educação e saúde.
- Necessidades calculadas para 2030 mas antecipa-se que sejam recorrentes posteriormente.
- As necessidades podem ser preenchidas através de fontes públicas ou privadas.

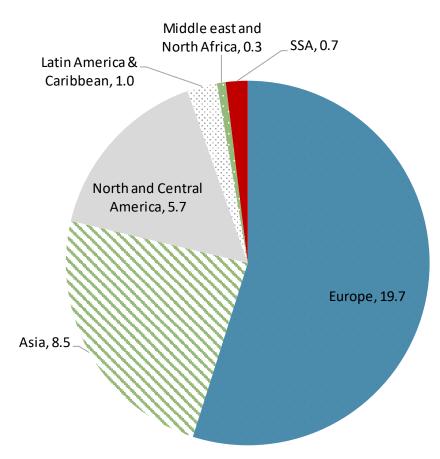
Mobilização de recursos adicionais junto a todas as forças vivas

- Os países africanos têm um grande potencial para a mobilização de receitas nacionais (3 a 7% do PIB no médio prazo). Também se pode gerar espaço orçamental melhorando a eficiência das despesas públicas.
- Caso a comunidade internacional cumpra as metas de assistência ao desenvolvimento, o aumento da ajuda oficial poderá dar um contributo significativo para se satisfazerem as necessidades de desenvolvimento (ex.: 4-5% do PIB se a Ajuda Pública ao Desenvolvimento (APD ODA em Inglês) alcançar 0,7% do rendimento nacional bruto (RNB GNI em Inglês)).
- O sector privado também tem um papel essencial a desempenhar. Os investidores privados podem acrescentar um mínimo de 3% do PIB em fundos adicionais para os projectos de desenvolvimento até ao fim da presente década.

Os fluxos internacionais para África são reduzidos e destinam-se sobretudo a sectores não ligados aos ODS

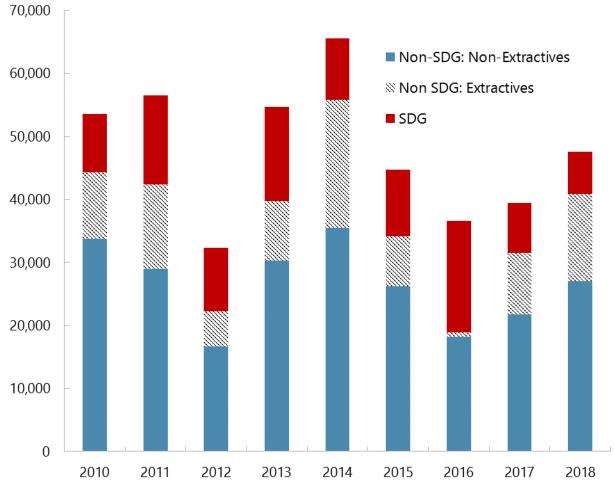
FDI Inflows, 2018

(Percent of global GDP)



Cross Border Investment in Sub-Saharan Africa

(US Dollars Million)



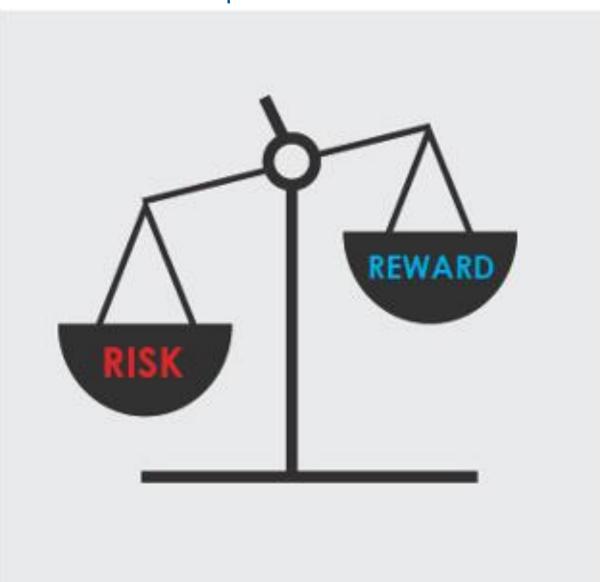
Sources: fDi Markets; and IFC staff calculations.

Source: CDIS Database.

II. Obstáculos a uma Maior Participação do Sector Privado em África

Por que razão os investidores não investem mais em África?





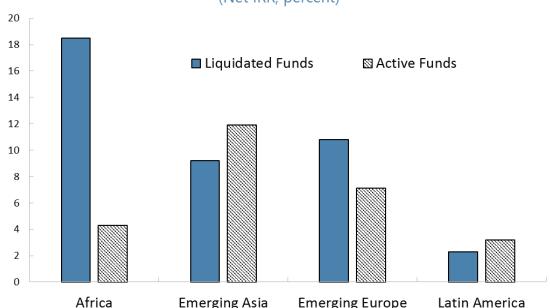
Será que os rendimentos do investimento em África se tornaram demasiado baixos?

Os rendimentos do investimento eram altos na primeira década do novo milénio...

... mas têm vindo a cair na última década

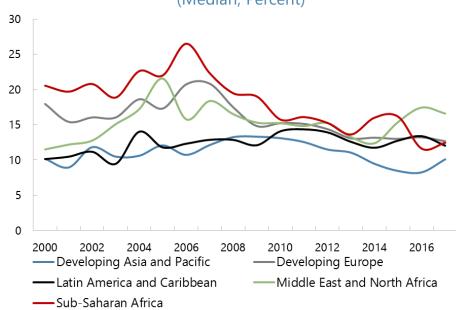
Private Equity and Venture Capital Investment Level Returns by Region, as of 2017

(Net IRR, percent)



Return on Equity

(Median, Percent)



Sources: Orbis Van Djik Database; and IMF staff calculations.

Note: Observations, Developing Asia and Pacific 2465, Developing Europe 6668, Latin America and Caribbean 274. Middle East and North America 122 Sub-Saharan Africa 41.

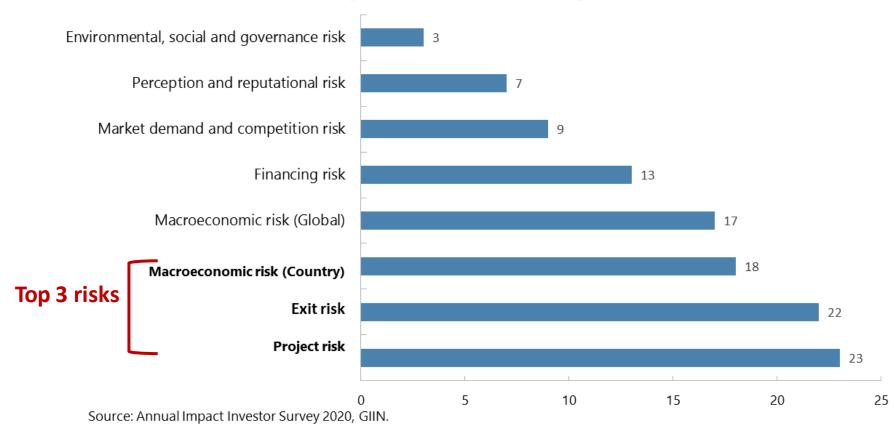
10

Source: Cambridge Associates; and IFC.

Quais são os principais riscos?

Contributors of Risk to Impact Investment Portfolios

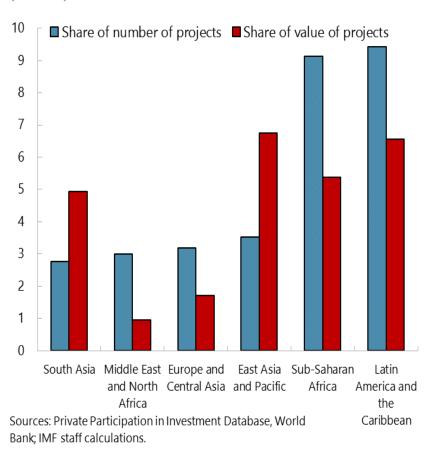
(Percent of global respondents indicating severe risk)



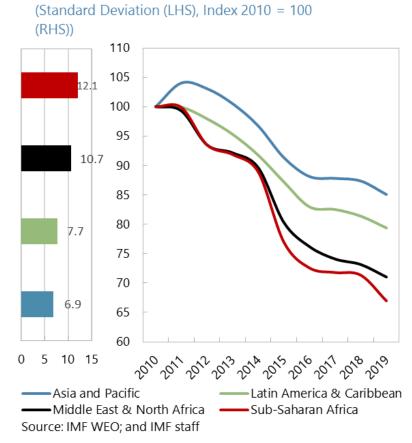
Há três riscos que se destacam nos inquéritos realizados junto de investidores

Alto índice de fracasso de projectos, elevada desvalorização da moeda,... ... e dificuldades em desinvestir

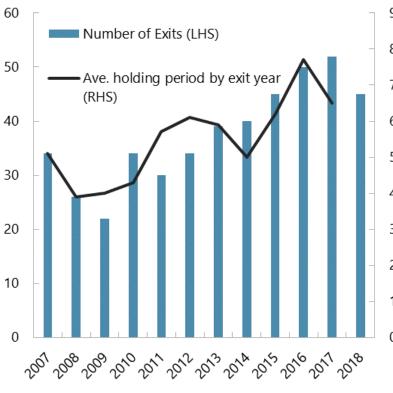
Cancelled or Distressed PPP Investment, 1983-2020 (Percent)



Exchange Rates Movements Against USD by Region, 2010–19



Private Equity Exit Activity in Africa, 2007-18



Sources: E&Y and AVCA (2018); and AVCA (2020b).

III. Criação de um Ambiente Mais Favorável ao Financiamento Privado

Três abordagens complementares

Resolver os riscos nos países

Definir políticas sectoriais melhores

Incentivos governamentais

1. Resolver os riscos nos países

- Riscos ligados aos projectos: Muitos projectos não são vistos como estando "prontos para serem financiados" em África (quer dizer, não foram bem concebidos ou desenvolvidos, não são financeiramente viáveis nem a dimensão necessária...). Os mecanismos de preparação de projectos podem contribuir para aumentar o número de projectos disponíveis.
- Riscos cambiais: Podem ser mitigados aplicandose políticas macroeconómicas pudentes, uma boa gestão das divisas e mecanismo de cobertura.
- Risco de saída: Pode ser reduzido através do desenvolvimento do mercado financeiro, de uma maior protecção dos direitos dos investidores e da eliminação prudente de restrições relativas à balança de capitais.



2. Definir políticas sectoriais melhores

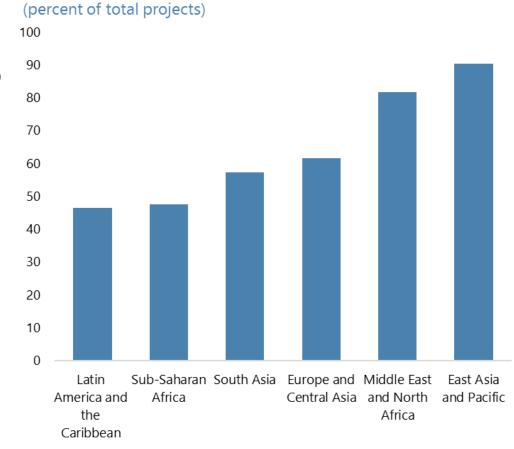
- Mecanismos de fixação de preços que permitam a recuperação de custos.
- Regulamentos que proporcionem um quadro propício às actividades do sector privado (ex.: livre acesso ao sector da educação).
- Governação transparente do sector público sempre que o sector privado trabalhe em estreita colaboração com as empresas públicas (ex.: distribuição e produção de electricidade).
- Disponibilização adequada de **meios complementares** (ex.: pessoal qualificado).



3. Oferecer os incentivos governamentais correctos

- Melhorar o ambiente de negócios é apenas um primeiro passo.
- A maior parte dos sectores do desenvolvimento apresentam características que dificultam o envolvimento do sector privado (ex.: custos iniciais elevados/baixo rendimento, períodos de implementação longos, necessidade de manter o acesso universal ...).
- Geralmente é necessário que haja incentivos do governo para atrair investidores nestes sectores e garantir que os projectos sejam realizados.

Government Support to PPI Infrastructure Projects, 2011—20



Sources: World Bank, PPI database; and IMF staff calculations.

3. Formular incentivos governamentais

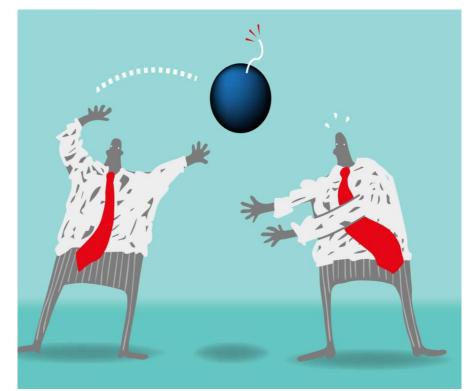
- Os incentivos podem ser **dispendiosos e arriscados**, como se vê pelas experiências contraditórias com as PPP.
- É essencial que o projecto seja **bem concebido.**
- Por exemplo, os subsídios são geralmente mais eficientes do que as garantias: são mais transparentes, envolvem um menor risco orçamental e são menos susceptíveis de distorcer os incentivos.
- O desafio consiste em atrair investidores privados sem os compensar em excesso.

Melhores práticas

- Devem corrigir os fracassos flagrantes do mercado
- Ser temporários
- Transparentes
- Revelar adicionalidade
- Deixar risco suficiente para as partes do sector privado
- Minimizar o risco de passivos contingentes para o Estado

3. Combinação de várias abordagens: uma nova abordagem mista aos incentivos públicos?

- Transferência de custo dos incentivos públicos para os doadores
- Existem vários mecanismos para diferentes combinações.
- O novo paradigma é muito promissor.
- A expansão pode criar problemas: fragmentação; complexidade e falta de sensibilização do público; risco de subsidiar em excesso alguns investidores privados, ao mesmo tempo que outros são excluídos do mercado; falta de transparência.



Conclusão

Principais lições

- África precisa de mais fundos privados para alcançar os objectivos de desenvolvimento. Não é viável depender exclusivamente dos investimentos públicos.
- Um aumento de **3% do PIB** proveniente de financiamento privado é uma aspiração realista até ao fim da presente década.
- O principal problema é que houve um decréscimo dos rendimentos enquanto os riscos continuam a ser elevados em África.
- Reformas propícias a um melhor clima empresarial (preparação de projectos, desenvolvimento financeiro, reformas do sistema judicial) e reformas de políticas sectoriais são essenciais para melhorar os rendimentos ajustados ao risco.
- Geralmente são necessários incentivos públicos para tornar os projectos mais atraentes para os investidores do sector privado. Mas isto implica custos e justos compromissos que podem ser mitigados através da elaboração de políticas sensatas.

Fundos privados: um novo paradigma para todos os países africanos?

- A escolha entre as abordagens de utilização de fundos púbicos ou de fundos privados precisa de levar em consideração as circunstâncias do país.
- As economias de renda média com instituições relativamente fortes e acesso aos mercados são mais atraentes para os investidores internacionais e são passíveis de beneficiar mais significativamente de programas destinados a catalisar o investimento privado.
- Os países de renda baixa e os Estados frágeis têm uma dimensão económica menor e, por vezes, a capacidade do Estado é mais fraca. Tais países têm menos probabilidades de atrair investidores internacionais. Aumentar a ajuda pública e canalizá-la para o orçamento do Estado, ao mesmo tempo que se melhora a eficiência da despesa pública, poderá ser uma forma mais segura e pragmática de investir em infra-estruturas.