



Что такое валовой внутренний продукт?

Тим Каллен

СОКРАЩЕНИЯ широко используются во многих профессиях. Для врачей, бухгалтеров и игроков в бейсбол буквосочетания МРТ (магнитно-резонансная томография), ОПБУ (общепринятые принципы бухгалтерского учета) и СЗП (среднее число засчитанных пробежек), соответственно, не требуют объяснений. Однако для того, кто не знаком с этими областями, такие сокращения без разъяснения становятся камнем преткновения, мешающим лучше понять рассматриваемый вопрос.

То же справедливо и для экономики. Экономисты используют множество сокращений. Одно из наиболее распространенных — ВВП, что означает валовой внутренний продукт. Этот показатель часто упоминается в газетах, в сводках теленовостей и в докладах правительств, центральных банков и деловых кругов. Он широко используется в качестве точки отсчета при оценке состояния национальной и глобальной экономики. Когда ВВП возрастает, особенно если при этом не возникает проблемы инфляции, у работников и фирм дела обычно идут лучше, чем когда он не возрастает.

Измерение ВВП

ВВП служит для измерения денежной стоимости конечной продукции и услуг — то есть тех, которые покупаются конечным потребителем, — произведенных в стране за данный период времени (например, квартал или год). В нем учитывается весь выпуск продукции, созданной внутри страны. ВВП состоит из товаров и услуг, произведенных для продажи на рынке, и включает также некоторые виды нерыночной продукции, например, услуги в области обороны или образования, оказываемые государством. Альтернативная концепция, валовой национальный продукт, или ВНП, позволяет учитывать всю продукцию, произведенную резидентами страны. Таким образом, если компания, принадлежащая владельцу в Германии, имеет предприятие в США, выпуск продукции этой компании будет включаться в ВВП США, но в ВНП Германии.

В ВВП учитывается не вся производственная деятельность. Например, в него не включается неоплачиваемая работа (например, выполняемая на дому или на добровольной основе) и операции черного рынка, так как эти виды деятельности с трудом поддаются точному измерению и стоимостной оценке. Это означает, к примеру, что пекарь, который производит батон хлеба для покупателя, вносит вклад в ВВП, но если бы

он испек тот же батон для своей семьи, это не учитывалось бы в ВВП.

Кроме того, в «валовом» внутреннем продукте учитывается износ оборудования, зданий и т.д. (так называемых основных фондов), которые используются при производстве продукции. Если этот износ основных фондов, называемый амортизацией, вычтеть из ВВП, мы получим чистый внутренний продукт.

Теоретически ВВП можно рассматривать тремя различными способами:

- **Метод производства** предполагает суммирование «добавленной стоимости» на каждой стадии производства, где добавленная стоимость определяется как общий объем продаж минус стоимость промежуточных вводимых ресурсов в производственном процессе. Например, мука — это промежуточный вводимый ресурс, а хлеб — конечная продукция, или же услуги архитектора — промежуточный вводимый ресурс, а здание — конечная продукция.
- **Метод расходов** заключается в сложении стоимости покупок, совершаемых конечными пользователями, таких как потребление продуктов питания, телевизоров и медицинских услуг домашними хозяйствами; инвестиции в машины и оборудование, производимые компаниями; и покупки товаров и услуг правительством и иностранцами.
- **Метод доходов** предполагает суммирование доходов, создаваемых в ходе производства, например, оплаты труда, получаемой работниками, и операционной прибыли компаний (которая приблизительно равна объему продаж за вычетом себестоимости).

ВВП страны обычно рассчитывается национальным статистическим учреждением, которое составляет эту информацию, используя большое число источников. Однако при проведении расчетов большинство стран следуют установленным международным стандартам. Международные стандарты для измерения ВВП содержатся в Системе национальных счетов 1993 года, разработанной Международным Валютным Фондом, Европейской комиссией, Организацией экономического сотрудничества и развития, Организацией Объединенных Наций и Всемирным банком.

Реальный ВВП

Один из фактов, которые люди хотят знать об экономике, увеличивается или уменьшается ли общий объем производства

товаров и услуг. Но из-за того, что данные о ВВП собираются по текущим, или номинальным, ценам, нельзя сопоставить два периода, не сделав поправку на инфляцию. Для того чтобы определить «реальный» ВВП, необходимо скорректировать его номинальную стоимость для учета изменений цен, что позволяет нам увидеть, увеличилась ли стоимость выпуска продукции благодаря увеличению производства или же просто из-за повышения цен. Для корректировки ВВП с переходом от номинальных цен к постоянным используется статистический инструмент, называемый дефлятором цен.

ВВП важен потому, что он дает информацию о размере экономики и о результатах ее функционирования. Темп роста реального ВВП часто используется как показатель общего состояния экономики. В широком плане увеличение реального ВВП воспринимается как признак того, что экономика работает хорошо. При устойчивом росте реального ВВП занятость, как правило, растет, так как компании нанимают больше работников на свои предприятия, и у людей становится больше денег. В настоящее время ситуация противоположна, что вызывает озабоченность. После ряда лет исключительно высокого роста реального ВВП многие страны испытывают замедление конъюнктуры, причем в ряде промышленно развитых стран, согласно оценкам, в течение последних кварталов реальный ВВП сократился. Но темп роста реального ВВП проходит через циклические колебания с течением времени. Экономика иногда находится в стадии подъема, а иногда в стадии медленного роста или даже рецессии (последнее иногда определяется как два следующих один за другим квартала, в течение которых объем производства сокращается). Например, в США за период между 1950 и 2007 годом наблюдалось шесть рецессий различной продолжительности и глубины (см. рисунок). Даты экономических циклов в США определяет Национальное бюро экономических исследований.

Сопоставление ВВП двух стран

ВВП измеряется в денежных единицах рассматриваемой страны. Это требует корректировки, если необходимо сравнить стоимость объема производства в двух странах, использующих различные валюты. Обычный способ состоит в том, чтобы перевести стоимость ВВП каждой страны в доллары США и затем сравнить их. Перевод в доллары может производиться либо с использованием рыночных обменных курсов

— тех, которые действуют на валютном рынке, — либо обменных курсов на основе паритета покупательной способности (ППС). Обменный курс на основе ППС представляет собой курс, по которому требовалось бы перевести валюту одной страны в валюту другой для покупки одно и того же количества товаров и услуг в каждой стране (см. «Возвращение к основам» в мартовском выпуске «Финансы & развитие», 2007 год). В странах с формирующимся рынком и развивающихся странах существует большой разрыв между рыночным обменным курсом и обменным курсом на основе ППС. В большинстве таких стран отношение рыночного обменного курса и обменного курса на основе ППС в долларах США находится в интервале между 2 и 4. Это связано с тем, что невнешнеторговые товары и услуги, как правило, дешевле в странах с низкими доходами, чем в странах с высокими доходами, — например, сделать стрижку в Нью-Йорке стоит дороже, чем в Бишкеке, — даже если стоимость производства внешнеторговых товаров, таких как машины, одинакова в этих двух странах. В странах с развитой экономикой рыночные обменные курсы и обменные курсы на основе ППС, как правило, значительно ближе. Такие различия означают, что страны с формирующимся рынком и развивающиеся страны имеют больший ВВП при оценке в долларах США, если применяется обменный курс на основе ППС.

МВФ публикует множество данных по ВВП на своем веб-сайте (www.imf.org). Международные организации, такие как ВВП, также рассчитывают глобальные и региональные показатели роста реального ВВП. Это дает представление о том, насколько быстро или медленно растет мировая экономика или экономика стран конкретного региона мира. Агрегированные показатели составляются в виде средневзвешенных значений ВВП в отдельных странах, причем веса отражают долю каждой страны в группе (для определения соответствующих весов используются обменные курсы на основе ППС). Так, например, в последнем издании «Перспективы развития мировой экономики» МВФ прогнозируется, что глобальный реальный ВВП возрастет на 2,2 процента в 2009 году, снизившись с 3,7 процента в текущем году (и 5 процентов в 2007 году). Если прогноз осуществится, это будет самым медленным темпом глобального роста со времен Второй мировой войны.

Что не показывает ВВП

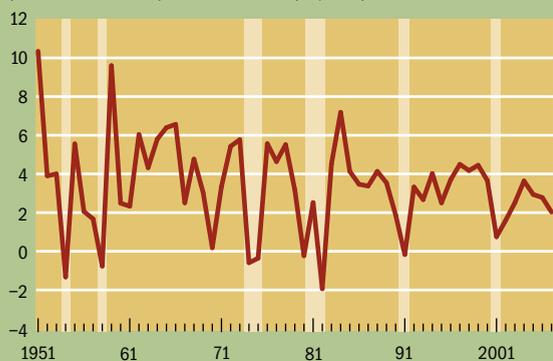
Важно также понимать, какую информацию не может дать ВВП. ВВП не является мерой общего уровня жизни страны. Хотя изменения в объеме производства товаров и услуг в расчете на одного человека (ВВП на душу населения) часто используется как мера большего или меньшего благосостояния среднего жителя страны, он не отражает аспекты, которые могут считаться важными для общего благосостояния. Так, например, увеличение объема производства может происходить за счет ущерба для окружающей среды или других внешних издержек, таких как шум. Или же оно может быть связано с сокращением свободного времени или истощением невозобновляемых природных ресурсов. Качество жизни может также зависеть от распределения ВВП между резидентами страны, а не только от его общего уровня. Чтобы учесть подобные факторы, Организация Объединенных Наций рассчитывает индекс человеческого развития, который ранжирует страны не только на основе ВВП на душу населения, но и на основе других факторов, таких как средняя продолжительность жизни, грамотность и охват школьным обучением. Делаются и другие попытки преодолеть некоторые из недостатков ВВП, например, при помощи индекса истинного прогресса или индекса валового национального счастья, но эти показатели также подвергаются критике. ■

Тим Каллен — начальник отдела в Департаменте стран Ближнего Востока и Центральной Азии МВФ.

Рост и разрывы

С 1950 года объем производства в экономике США, измеренный по валовому внутреннему продукту с поправкой на инфляцию, в основном возрастал, за исключением шести периодов рецессий различной продолжительности и глубины.

(Годовое изменение реального ВВП, в процентах)



Источник: МВФ, база данных издания «Перспективы развития мировой экономики». Примечание. Области, заштрихованные светлым тоном, представляют рецессии — периоды сокращения объема производства. Сроки рецессий определяются частной организацией — Национальным бюро экономических исследований.